

兴业银行全力推进绿色银行、财富银行、投资银行发展，打造专业综合实力支持厦门高质量跨越式发展。

作为总行在福建的银行，一直以来，兴业银行持续推进创新引领，用一张张亮眼的成绩单服务实体经济，也实现了自身的发展飞跃。今年是兴业银行新一轮五年规划开局之年，兴业银行提出，一张蓝图绘到底，深入推进“1234”战略，全力树牢擦亮绿色银行、财富银行、投资银行三张名片，全面加快数字化转型。

而作为兴业系统内成立最早的分行，兴业银行厦门分行在植根鹭岛32年的岁月中，深耕厦门，在厦门经济特区这片热土上创出了一个个突破。特别是近年来，厦门分行持续在绿色银行、财富银行、投资银行等方面发力，用一个个生动实践在厦门市场上打响“兴业品牌”。

绿色银行：发挥专业领航优势 服务碳达峰碳中和

就在刚刚过去的8月，兴业银行厦门分行审批通过了厦门火炬新源电力科技有限公司技改基金贷款，成功落地国内首单电e金服“光伏绿色贷”。据了解，本次贷款专项用于该企业投资的“施耐德电气（厦门）开关设备有限公司屋顶1.0MWp分布式光伏发电项目”，该项目做法为产业园区践行节能降碳、实现绿色升级、走可持续发展道路提供了资金保障，开创了为光伏设备投资企业提供光伏项目贷款的新模式，未来可复制到其他光伏设备投资企业，为包括政府、学校、工商业企业的屋顶建设光伏发电设备提供贷款服务。

作为绿色银行的领航者，兴业银行在国内率先承诺采纳赤道原则，首开绿色金融先河，探索出了一条集团化“寓义于利，由绿到金”的绿色金融发展之路。今年全国两会期间，“碳达峰”和“碳中和”被首次写入政府工作报告。今年以来，兴业银行先后落地了全国首单以远期碳汇产品为标的物的约定回购融资项目、全国首批碳中和债、首单碳中和并购债权融资计划、首单权益出资碳中和债、全国贵金属行业首单碳中和主题债券、全国首批可持续发展挂钩债券等，为加快推进我国经济社会绿色低碳发展，实现“碳达峰”“碳中和”目标提供有力金融支持。同时，今年5月，兴业银行与上海清算所合作，面向企业客户成功发行国内首笔挂钩“碳中和”债券指数的结构性存款，进一步丰富了绿色金融产品货架。

兴业人做绿色金融，既是服务，也是情怀。作为服务地方的分支机构，一直以来，兴业银行厦门分行大力推广绿色金融应用，以实际行动践行“绿水青山就是金山银山”。立足从实体经济领域挖掘绿色金融业务需求，兴业银行厦门分行先后落地了厦门区域多个绿色金融首笔项目。目前，兴业银行厦门分行在绿色金融方面重点投向绿色交通运输、绿色建筑、水资源、可再生能源及清洁能源、垃圾处理及污染防治等关键领域。

特别是今年来，兴业银行厦门分行紧跟国家绿色经济产业政策导向，积极抢抓市场机遇，以实际行动践行厦门“低碳城市”发展。其中，今年5月份，兴业银行厦门分行与市财政、市担保合作创新设立“绿色低碳发展增信子基金”，截至目前，已支持18家中小微企业，累计发放绿色贷款1.236亿元；6月，落地厦门市辖内首笔“节水贷”，用于厦门市政水环境有限公司大嶝污水一期处理项目；同时积极开展市场调研，对符合低碳节能环保产业导向的企业融资需求开展摸排，给予绿色技改专项贷款支持，7月，在人民银行厦门市中心支行的指导下，兴业银行厦门分行落地厦门市首笔人行“绿票通”业务，金额1496万元，惠及9家企业。

据悉，截至2021年8月末，该行绿色金融余额已超过200亿元，累计为企业绿色金融融资超过270亿元，绿色金融客户数突破700户。

财富银行：锻造专家团队 为财富管理保驾护航

从银行存款到银行理财再到资产配置，随着市场的不断发展，银行零售业务也在不断丰富。作为综合性金融服务集团，目前，兴业银行拥有超3000款的财富产品，涉及理财、基金、券商、保险、贵金属及信托六大种类产品，已形成完整的财富产品谱系。服务客群涵盖零售金融客群、企业金融客群及同业金融客群，客户覆盖面广。借助综合金融集团渠道优势，兴业银行充分发挥线上及线下多种渠道服务平台为客户提供财富及资产专业化管理。

据了解，兴业银行的综合理财能力连续十五季度蝉联“普益标准”全国性商业银行排名第一位，近两年为370万财富客户实现资产增值超1100亿元，荣获《中国基金报》2020中国机构投资者峰会“最佳理财银行”奖、《中国经营报》2020金琥珀“财富管理优选银行”奖、金融界2020领航中国“杰出财富管理奖”等多个奖项。

正所谓专业人做专业事，兴业银行厦门分行依托总行强大的财富管理专业能力，多年来，该行培养了一批素质高、业务精、专业能力强、充满活力的财富管理团队，团队中绝大多数员工持有AFP金融理财师、CFP国际金融理财师、CPB认证私人银行家等多项理财专业资格认证证书。

本着“好银行 助生活更美好”的服务宗旨，兴业银行厦门分行立足厦门，深耕细作，针对不同客群不同财富管理需求，为客户定制个性化的专属财富规划，帮助客户树立正确的财富观念，培育稳健的风险偏好，为客户的财富增值保驾护航。2019年到2021年，兴业银行厦门分行零售财富规模先后突破300亿、400亿、500亿大关，为超过30万零售客户提供专业化财富管理与综合化增值服务。

投资银行：守正创新引领市场 多点支持实体经济

说起投行业务，兴业银行可以说是同业中的一枝独秀。开展投资银行业务十五余载，兴业银行立足商行，建立了涵盖债券承销、资产证券化、并购融资、私募债权、银团融资、资本市场和权益投资等银行体系中最为齐全的投行业务门类，打造了承揽、承做、承销一条龙服务流程。特别是近几年，该行坚定践行“商行+投行”转型战略，投资银行专业服务能力市场表现突出。债券承销市场领先并实现全谱系突破，非金融企业债务融资工具承销规模保持市场领先优势，2020年承销规模超过6500亿元，继续领跑全市场，连续三年保持市场第一，市场占比7.66%。境外债近两年合计承销近100亿美元，排名中资股份行第二。金融债承销规模超600亿元，近两年复合增长率超120%。

立足厦门市场，兴业银行厦门分行依托总行在投行业务领域的专业优势，守正创新，积极抢抓市场机遇，贴近客户，高效对接投资和企业融资需求，不断深化“商行+投行”战略在服务实体经济中的创新应用，持续锻造客户综合金融服务供应商的能力。

当前我市正在全方位推进高质量发展超越，更高水平建设高素质高颜值现代化国际化城市。立足新发展阶段，贯彻新发展理念，兴业银行厦门分行充分发挥总行在福建的优势，紧跟总行“客户为本、商行为体、投行为用”的“商行+投行”转型战略，持续在投行业务上发力。其中，2015年及2016年，该行分别成为厦门地区首家新增债务融资工具发行量突破100亿元和200亿元的银行；2019年、2020年及2021年新增债务融资工具发行量再破200亿元，成为厦门地区唯一一家四个年度（2016年、2019年、2020、2021年）发行量突破200亿元的银行。

同时，该行始终保持投行创新活力，特别在近三年累计落地十余笔“首单”业务，包括全市场首批航空运输业疫情防控债、福建省首单CMBN项目、福建省首单并表ABN项目、福建省首单乡村振兴超短期融资债券等。

值得一提的是，近年来，该行通过投行生态圈打造，积极构建金融生态场景，不断拓宽金融服务边界，创新转型屡创新篇，多点支持实体经济显成效。落地了力品药品、纵目科技两笔股权直投业务，为我市企业提供更加多元的金融支持，助力我市精准招商。同时，该行还在银团和并购业务方面发力，牵头了厦门轨交、厦门城投等大型银团贷款项目累计金额超500亿元，累计投放并购贷款近50亿元，落地了厦门首单并购银团贷款项目，助力厦门企业高速发展。其中，2021年上半年，落地厦门市首单权益出资型票据业务，该项创新产品的落地不仅有助于发行人进一步拓宽融资渠道来源，同时也能增强参股企业的资本实力，为我市高质量发展注入了金融创新源泉。

》》》》 亮点

兴业银行厦门分行推动设立设立全国首个“蓝碳基金”

为深入贯彻落实国家“碳达峰、碳中和”战略，积极配合福建省生态文明试验区建设，作为赤道银行的兴业银行厦门分行今年与厦门产权交易中心合作，在全国率先创新探索蓝碳金融，设立全国首个“蓝碳基金”，用于引导企业与个人客户践行碳减排，推动海洋经济发展，通过蓝色碳汇助力碳中和，在应对气候变化和生物多样性的国际合作领域进一步发挥积极作用。

本文源自金融界网