



文 | 比萨 零和

从“灯红酒绿”到进入“僵尸时代”，区块链只用了一年。

一家数据平台显示，过去24小时内，只有200多个币种有交易额，其他币种已低至几块钱，甚至交易量为零。

90%的数字货币，已毫无交易量，陷入“僵尸状态”。

整个数字货币领域，开始进入冰封期。

各种币基金开始封锁资金，不再投资。

项目大力抛售以太坊套现，导致币价大跌，寒冬更寒。

整个数字货币领域开始变成一片寂静岭，所有的人，拼了命地往外奔逃.....



但这只是3月份的数据，最近半年，全球还有很多新的币种产生。

葛华义保守估计，全球的虚拟币已达到3000种以上。

也就是说，“死亡”的虚拟币，实际上更多。

有人将这称之为“归零”，但其实，称其为“僵尸”更恰当些。

“这些公司并没有倒闭，币还是有价，但没人买卖。丧失了活力，其实就是死了。” Achain创始人崔萌称。

一度风光无两的区块链行业，正在步入“僵尸时代”。

曾经投资过大量项目的Andy，手中握有大量的数字货币。

“我看着手里的币，从可以在北京买一栋四合院，缩水到只够一栋房子的首付。我想卖，但根本卖不出去。” Andy称，她即使用交易所显示的最低价挂单，也没有人购买。

有价无市，这就是数字货币领域的尴尬现状。

而据知情人透露，火币的日活人数，已低于“1万”。



极少数能落地的应用，也因为没有用户群体，创造不了价值，而走向死亡。

以一年前极度火热的“公链”为例。它们曾经都叫嚣着要超越以太坊，成为区块链的“3.0”。

“实际上，大部分的公链已经死了。”崔萌称。

崔萌认为，公链要想活下来，实在太难了。

“你的公链一定要有差异化和创新，确确实实地去解决了一些问题。”他坚持认为，公链活下来，靠的不是BD（商务拓展），而是要真正产生价值。

“如果你的公链没有价值，就算雇一千人，专门去做商务拓展，也达不到以太坊的价值。”崔萌称。

而行业的现实是，现在大部分的公链，都处在PPT阶段，并无太多价值。



“永远不要用割韭菜的方式，去伤害你的用户。”崔萌称，这是维护好一个社群的底线。

现在市面上的大部分公链项目，跌幅超过90%，有些甚至只跌至最高价的1%。

“很多公链都找过市值管理团队，拉升币价之后自己出货。”葛华义称，这些方式，无疑就是杀鸡取卵，自断后路。

因此，90%的公链项目，已基本陷入僵尸状态，无价值，无生态，也无用户。

“很多项目方其实已经套现了，每天都有大量的ETH流入交易所。”国内某Token Fund负责人陈水生告诉一本区块链记者。

最近ETH的暴跌，其实就是大量的项目方套现导致。

它们在寒冬期，需要的资金过多，所以需要一定的变现。

但集体的抛售，必然引发币价大跌，从而引发更凶猛的抛售。



大量的ETH在被抛售，而新的资金，也完全冰封，不会再进场。

陈水生所在的Token Fund（币基金），在两个月前就暂停了区块链项目的投资。
“如此熊市谁敢投？99%的项目都破发。”

一本区块链采访了10家知名的Token Fund，其投资负责人均表示：冰封投资。

甚至有一家Token Fund将募的资金直接退回，“因为不知道牛市什么时候到来，拿着钱反而压力大。”

整个数字货币领域，陷入无限深寒.....



崔萌就在做这样的尝试。

“如果说以太坊是一个发币的链，Achain就是一个发链的链。哪个行业有区块链的需求，我们就为他们做一条链。”崔萌称，他们在成为“发链”公司的技术供应商。

崔萌也看到了这个模式的短板，因此，在尽量地标准化产品。

“我们将链拆解为几个模块，B端公司需要哪些服务，就启动哪个模块。”崔萌称。

而OneChain也在做类似的事情。

黄华容称，他们正在打造一个开放平台，进一步降低DApp的开发门槛。

实际上，他们在给“做区块链应用”的公司，提供技术服务。

