

来源：经济日报-中国经济网

拥有一辆自己的车,是每个年轻人梦寐以求的事。但对于许多刚踏入职场的90后、95后的年轻人来说,似乎心有余而力不足。近日,奇瑞汽车与安吉租赁正式达成战略合作协议,双方共同推出“融资租赁”的购车新模式,以超低的首期款,打包融资车价、购置税、保险的特点让为首付与养车压力头疼的年轻人也能轻松用车!现在,这种新颖的方式正在引发车市新浪潮。



奇瑞全新一代瑞虎8

作为国内第一批内资试点融资租赁企业,安吉租赁通过“以租代购”创新模式,率先建立国内汽车服务生态圈闭环。实现用户通过支付更少的前期租金,便可提前将车辆开走,对于优质信用用户,还拥有6个月后即可申请过户的优质政策。与传统购车的信贷渠道相比,融资租赁“以租代购”模式因手续简单、速度快、资金压力小等优势,正成为越来越多年轻人的用车新选择。

本次,奇瑞汽车与安吉租赁的合作,将“新零售”带入汽车行业,从而进一步实现线上线下渠道优势互补、融合共赢。未来,奇瑞汽车将立足线下、依托互联网等多种渠道,结合传统实体经销商门店与新型销售平台,整合资源实现全渠道发展,从而改变线下渠道单一的销售格局,同时节省线上平台推广和物流成本,提升门店盈利能力,达到汽车品牌的再升级。