

-1-

七月份——妈妈在挖财的小组开了一期“开源秘籍”的话题！

真的是超级火爆啊！

很多小伙伴都给出了很多超级有建设性的建议，

真的让人脑洞大开！

看完这些开源秘籍，真心感觉只要行动下去，真的可以赚到一个亿啊！

这么好的事情，——妈妈怎么会忘记咱们的小伙伴呢？

下面就找到一些不错的内容跟大家一起分享，不为别的，就希望——妈妈的粉丝个个成为大富翁，打赏的时候可以毫不思索！哈哈！

泡泡paopao

开源-----行动起来才会离目标更近

家教：

当时做家教是每小时50元，周末半天能赚100，还需要提前备课，一个月下来能收入400。如果老师在周末给安排试验任务，还需要和孩子家长请假。当时就在想，能不能找到一个时间能自由安排的兼职。

网点代理：

很快，我们在学校网站上发现了一个商机，做网店代理，室友有一家经常买包的淘宝店，我们在信息挂在学校网站，统计校内买包的同学，攒够10个凑包邮，差不多每周收2个快递，店铺给我们返点折扣，接着又做了一家化妆品店的代理，每周半小时统计信息下订单，一个小时送货，每人每周能赚300，时间还可以灵活安排。

就这样，我们在校期间靠自己赚到了生活费，还攒了一小笔钱。

开源这件事，我觉得，它的秘籍是，你要做，要有行动！无论是主动自发去做，亦或是外界压力所迫，只有思想和身体都行动起来，你才能做好开源，才会有更多更好的开源机会被你发现。

——妈妈点评：想要赚钱，首先要有一颗热爱赚钱的心，其次要有行动力，再其次

就是，不满足现状，不断提高自己的时薪！小钱变大钱，指日可待！

皮皮樟

开源：参加公司组织各类有偿活动

有偿活动：

我们单位是国企，参加工作后发现单位经常会举办各种文体活动来增强员工凝聚力。

比如演讲、写文章、长跑。我们单位岁数大的比较多，不爱参加，为了凑人数他们就怂恿我参加。

我比较年轻有活力，而且又有奖金激励，每次我都全身心备战积极参加活动，功夫不负有心人，基本每次都能捧个奖回来，奖金对于我来说也不菲，最少的有500元，最多的有1500元。像这类的活动每年都会举办几次，我也每次都会竭尽全力去参加，几年下来我也算是单位里的小“名”人了，还挣了不少奖金。

——妈妈点评：皮皮樟同学写了从小到大不同阶段的各种开源秘籍，这里只引用了她最有特色的一段经历，体制内的朋友们，行动起来吧！机会处处都有哦！

凌波微步008

开源：理财，增加睡后收入

理财每一分钱都赚起来：

有了一点小积蓄后，就会想着各种理财，增加睡后收入，现在投入的有余额宝，挖财的生息宝，微信的零钱通，京东的小金库等这些都可以随时取现，当应急备用金，其他的还有货币基金，基金定投，p2p等，看着这些理财项目，每天都有进账，躺着也能赚点零花钱，心情就美美哒。

——妈妈点评：这位同学的开源秘籍也是非常多啊，苍蝇腿也是肉啊！不过通过理财加个鸡腿还是妥妥滴！

不过，——妈妈，还是要反复提醒大家，理财一定要系统学习，掌握真谛，投资前一定要系统学习，掌握投资技巧，千万不要盲目跟风投资。这样每天不仅仅是加个鸡腿，来个肘子也是妥妥滴！

咱们是一心的

开源：保险，增加被动收入

家里有亲人因为重大疾病离去，所以内心很渴望家庭得到保障。因此加入保险平台，通过学习，出单，赚一些佣金，也给家人，需要的朋友带来保障。

增加被动收入，学会投资理财。最高级的理财应该是让钱自动为你生钱。结婚5年，虽然赚钱慢，慢慢学习理财知识，白手起家，置房置车，目前结余10w+，继续放入学习投资理财。

不管是以上哪一种，随着深入与了解，真的发现开源的方式不管哪一种，专业精通真的很重要。只有专业了，你才慢慢变得不可替代，才可以快速复制，得到更多的开源。

——妈妈点评：身边越来越多的朋友加入了保险代理人的行业，这真的是个很好的行业，不仅仅自己受益，还能帮助身边的朋友。

打好基础学习好保险知识真的是很重要哦，正如这位小伙伴说“只有专业了，你才慢慢变得不可替代”

PS：顺便插播：——妈妈经过两个月时间的烧脑沉淀，终于把毕生所学的保险知识，打磨成了保险实操特训营，不仅仅有理论知识，还有班主任手把手的教你如何分析保单，多一项技能，多一份收入！后台回复“保险实操”即可报名哟

好，接着看开源秘籍

麦麦0616

开源：推广土特产。

宝爸老家是白洋淀的。

有一次一个同事问我能不能帮她弄点白洋淀的咸鸭蛋。我说当然可以。

回家来跟老公商量，可以推广一下白洋淀的咸鸭蛋。于是在邻居群里问谁想要。我第一次知道竟然这么多人喜欢吃咸鸭蛋和皮蛋。在同事和邻居堆里统计了一圈，然后第一次要了200多个咸鸭蛋，200多个皮蛋，回来竟然不够了，因为有邻居没有跟团，看见有了再要，没有那么多了。后来我们又开了第二团第三团，到现在已经

开过五个团了。后来慢慢的发展到不仅带鸭蛋，还有熏鱼，鱼翅等等。

后来，一直在我家帮忙的姐姐从老家带来了柴鸡蛋，鹅蛋等等，真是供不应求啊。

我准备下一次团一点别人家的特产。比如去年月子里吃过的最好吃的猕猴桃，今年打算在公司和小区里推广一下。

你家乡有什么特产，也可以推广一下啊。

——妈妈点评：这个办法真的是超级好啊！大家想想看，是不是一看到朋友圈里发的东西，就忍不住流口水啦！

用你一颗吃货的心，和一双发现的眼睛，去赚钱吧！

喂喂喂，赚钱了，别忘了寄给我一箱，我也是吃货一枚！

财主白马公主

开源收入三分法：

首先提一下我的收入分三种一个是固定工资，另一个是理财睡后收入，第三个就是我各种活动得到的奖励。

开源是一个汉语词语，常与“节流”连用，意思是开辟收入的新来源；节制支出；减少消耗。

基本上大家的收入来源主要是日常工作。

中间省略千字.....

我自己是试过很多的开源办法，最重要的是你是否能拉的下脸做这些，利用身边的资源，请求自己的朋友参与活动，腾出时间精力去做这些。我不知道大家周六日或者下班以后都在干嘛？我周围的很多人都是在消费，嘴上喊着要去挣钱，可每到周六日总是能看到他去逛街看电影的朋友圈。

想要开源，大家就得吃的下苦，平时一周五天的工作很累了，可是周末怎么过就是大家要提前计划的，我希望大家各种兼职都去尝试一下，喜欢不喜欢，合适不合适做了才知道，毕竟是兼职，谁说做了就得一辈子，做两天不合适再换。还有就是虽然是兼职，希望大家能好好对待每一份工作。也许惊喜会等着你。

——妈妈点评：财主白马公主的具体开源方法虽然没有放出来，但她的思维方式是非常值得我们学习和借鉴的，其中就有很重要的一点，就是“拉得下脸！”

不仅如此，长期坚持也是非常重要的！

就像我——妈妈，现在老二都快三岁，还在芝芝不倦的为大家码字，为了我能坚持下去，鼓励我一下吧！

最后，祝每一位读我文章的朋友都能变成有钱人！数钱数到手抽筋！

听说，点赞能涨工资哦！

想要看到更多的精彩秘籍，[点击阅读原文吧！](#)

欢迎加入到——妈妈的挖财小组，参加下期的话题哦！拿奖也是开源秘籍之一哦！