

今年春晚葛优和潘长江等人表演的小品《“儿子”来了》，其中也提到天价床垫。

花八千元购买的养生床垫，结果却是个弹簧都蹦出来的劣质产品。

今年春晚葛优和潘长江表演的小品让人印象深刻，也让不少“天价床垫”骗局浮出水面。近日，一款所谓的“抗癌”床垫以近5万元的价格，刷新了我们的三观。宣传中称，这款床垫通过能量石、远红外线和热能相互作用，达到降低血压、抗癌防癌的效果。

这听起来就很“魔幻”的效果却依然吸引不少人为之疯狂。目前，售卖床垫的相关养生馆因涉嫌虚假宣传，被立案调查。

讽刺保健产品乱象的小品《“儿子”来了》在今年春晚上大受欢迎。不过，在现实生活中，打着“专治风湿高血压”“减肥抗癌防脱发”旗号的“天价床垫”还真的存在，甚至比小品中卖得还贵。

近日，云南昆明市盘龙区市场监督管理局执法人员，在当地一家养生馆内查获一款“碧玺频谱电热床垫”，该品牌的床垫来自湖南炎帝生物工程有限公司(以下简称“炎帝生物”)。这款“碧玺频谱电热床垫套装”在宣传中称，床垫能减肥除脂，抗癌防癌，售价为29800元至49800元。目前，相关产品因涉嫌虚假宣传已被立案调查。

2月26日，记者从一个受害者维权群得知，仍有不少消费者为这款床垫疯狂，甚至成为会员，越陷越深。

床垫能抗癌？涉嫌虚假宣传

“炎帝生物受害者维权群”成立于2015年，现在群里有137名成员。在这个群里，有人叫“炎帝受害者”，有人叫“受害者家属”，有人叫“炎帝生物害我离婚”。成员们你一言我一语，讲述自己或家人因炎帝生物受害的经历。除了说出经历，他们更渴望能得到一个公正的解决，以及看到家人的清醒。

来自湖北的王薇(文中均为化名)是受害者之一，她是中医药大学毕业的。即便如此，她还是未能劝阻父亲深信炎帝生物的产品。王薇告诉记者，2016年6月左右，父亲受别人的劝说，花了3.5万元购买了炎帝生物的产品，包括这款碧玺床垫。“他睡了两年这个床垫，觉得不睡碧玺床垫就血压高。”王薇说，父亲甚至告诉她“以后医院每个医生都必须会开保健品，这是趋势”。

看到家人对炎帝生物产品的热衷，陕西的易浩也很无奈。2015年，他的家人开始购

买炎帝生物的产品，除了床垫，家里还有榨汁机、防蓝光眼睛、蛹虫草、久泰片等。“家人平时买衣服都很少，贵的东西舍不得用，但炎帝生物的东西他们就愿意买，说能防百病，治百病。”

宣传广告中称，该款碧玺床垫使用频谱波技术，主要功能包括改善睡眠，一小时降压，还能美容养颜，一年内对糖尿病有明显改善。同时，对高血压、风湿，甚至前列腺炎、妇科疾病等都有预防和调理作用。床垫最便宜的要29800元，价格随尺寸的增加上涨，最贵的要49800元。

这款“天价”床垫长什么样？来自浙江的余奕告诉记者，床垫不过是1至2厘米的厚度，看起来非常普通。对此，昆明市盘龙区市场监督管理局执法人员的说法是：当日查获的碧玺床垫，其功效宣传中有大量医学术语，涉嫌虚假宣传，售卖该款产品的养生馆已被立案调查。

售价4900元，定制费仅百元

工商资料显示，炎帝生物成立于2005年，注册资金为8000万元，总部位于株洲市。

记者登录炎帝生物官网发现，炎帝生物有运动服饰、母婴产品、洗衣片、压片糖果、百果肽、慈量源泉等产品类别。而这些产品的价格，都让人心惊。如一款名为“凉爽玉休闲圆领T恤衫”的短袖，两件定价1180元，号称是“专利凉爽玉面料”。“慈量源腰康带”零售价为3980元。

这些产品的成本费多少？有个数据可以参考。余奕用家人的账号登录了炎帝生物的会员内部网站，上面显示了部分产品的价格和定制费。其中，一款“无痕魔塑衣”的价格为4900元，定制费仅为100元。

让人奇怪的是，虽然这些产品价格高，但官网上并没有介绍太多相关功用，如零售价1296元12瓶的蛹虫草压片糖果的作用仅是“润喉”，近四千元腰带索性没有任何介绍。而美丽系列、生活系列的沐浴露、美容仪、牙膏等产品的零售价干脆显示为0元。据爆料人展示的资料上显示，炎帝生物宣称，蛹虫草产品的主要用途是“益肺补肾”“降血糖和尿糖”“壮阳补肾”“抗衰美颜”。

权健风波后，全国市场监管部门开始整治保健品“百日行动”。有媒体报道，炎帝生物负责人表示，炎帝生物正积极响应直销行业“百日整顿”的号召，开展自查，对有夸大宣传行为的直销商进行劝诫。

不过，炎帝生物的“自查”并没有那么简单。爆料人提供的炎帝生物内部人员微信

群聊记录显示，该微信群发布了一则重要通知，通知称因权健风波，要求大家把店内的仪器、产品、价目表都收起来，任何带“疗效”“疗程”“治疗”“治病”的宣传、价格表也收起来，“特殊时期”严禁召开会议、沙龙。

模式

购买产品需先成为会员

炎帝生物的扩张之路有明显的特征。有媒体报道，购买炎帝生物的产品需先成为公司会员。

王薇告诉记者，她的父亲是做生意的，2016年以来，已往炎帝生物投入了70万元左右。从一开始只是花3.5万元购买产品，再到购买原始股、“基因检测代理权”，王薇父亲相信，自己能“年赚300万”。“我爸爸通过别人介绍才知道炎帝生物，一开始没有心动，后来去了几次株洲总部，半年后就加入炎帝生物了。”王薇说，父亲甚至用她的名字注册了会员，说“女儿可以继承公司会员的权益，后半辈子无忧”。投资后，王薇父亲一直没有赚钱，2017年，王薇父亲虽然感觉到自己投资受骗，但还是相信炎帝生物的产品。

余奕的家人也是如此。她告诉记者，家人借了几万元，和朋友一起买了炎帝生物售价164500元的“一生幸福专案”产品，该产品包括次月返还1万元奖金，赠送产品积分，以及4万余元的产品、10万余元的“基因检测”和邮轮游。之后，余奕的家人成为会员，并和朋友开了门店，售卖碧玺床垫。该产品的宣传册上写着，“三月内推荐4个一生幸福，送汽车挑战达成资格”。“家人就是被这些套住了。自己还不知道自己受骗了。”余奕说。

易浩说，家人花了几万元成为一级代理。据他了解，一级代理需要投资16000元，二级代理需要投资28000元。而成为代理后，家里堆满了炎帝生物的各种产品，但并没有获得太多收益。“公司让他们发展下线，公司上市后，下线越多，分红越多。”

法律延伸

缴纳费用成为会员更像传销

根据《直销管理条例》，直销是指直销企业招募直销员，由直销员在固定营业场所之外直接向最终消费者推销产品的经销方式，本质是产品直接由厂家向顾客销售，中间不经过批发商、代理商等环节。

根据《禁止传销条例》第七条，组织者或经营者通过发展人员形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，从而牟取非法利益的，属于传销。有律师在接受媒体采访时表示，炎帝生物的情况更符合传销特征，“以交纳一定费用为条件取得加入资格等方式牟取非法利益”。

记者李姝