

派币，是其中一种比拟特地的具有，声称是一种加密的数字货币，可以“我的在手机上。据官网介绍，一个发币的中国福音传道者，发币是由斯坦福大学的一个博士团队创造的，是普通人赔钱的机会。与挖比特币需求足够大的矿机相关，挖币的方式可谓是最复杂的币圈。

## 分发硬币的几点认识

1)向世界撤回邀请，聘请区块链人才，已聘请5人，主要用于建立生态。这是其他货币没有做到的，也是没有办法做到的。比如比特币连上商城，网速会卡顿，无法应用到现实生活中。Pi币争取在平时的测试网上完成测试再去主网，这需要时间、资金和技术的投入。

2)经过十年的发展，区块链时代已经到来，技术已经能够。圆周率硬币是第一个可以应用于实践的区块链。PNM也将成为世界第一个区块链商城，像淘宝，成立一年半，会和PiApp对接。马云会因为淘宝成为中国首富，圆周率币创始人很可能会因为圆周率币胜出。

3)圆周率币商城和淘宝的区别在于，淘宝用现金购买商品，而PNM用圆周率币购买商品(想购物的人先买圆周率币再购物)。

还有淘宝的利息，马云赚的。圆周率币商城的利息永远在圆周率币的价格上，让持有者独自分红。。

拓荒者亏损是有20%的圆周率币(白皮书里有明确规定)，而矿工是拓荒者的促销员(相当于推销员)，我们几个币，是我们的筹码(信用)。

其实这曾经是一只相当自然的上市股票。想有股权，就一直挖圆周率币，以后买圆周率币。

4)Pi币项目各方为20%币升值努力构建生态(已投入4000多万建设商场、取二、服务器等。)，而且我们为了有更多的币，也时不时的实施过。

这是一项全球业务，有钱支付，没钱贡献。由斯坦福大学三位教授牵头的看似安静的圆周率币项目，很少被来自全球200多个国家的推广者看到，日日夜夜都在让步。电视台，直播间，报纸，群号，无处不在。谷歌阅读器Pi币音频搜索量全球第一，你还在担心没中奖吗？实际上，坚持到明天是一种义务，而你不会。不一定要有实体店或你能看到的东西才能下班。淘宝就是活生生的例子。取决于一个愿景和

一个平台，它足以适应当前的情况。马云没有自己的产品，成了中国首富。[XY002][XY001]6)有圆周率币的全球商城收到圆周率币app后，代购行业会受到很大影响。买家可以直接购买圆周率币，直接在全球购买产品，减去中间的购买利息，谁愿意委托人低价购买？

7)当易货商确定货币价格时，圆周率货币支付系统将上线，您只需将现金购买成圆周率货币即可。在哪个国家可以卖圆周率币，从其他地方取出现金，减去港币兑换美元的环节，减去兑换硬币的手续费。

假的。

Pb是一种非常，看似离谱，但确实罕见的构建社区的技术。，一个真正的比特币3.0，不是欧洲艺术家能抵制的以太坊的两倍。

圆周率币相当于数字货币，很难完成。

蚂蚁科技简直就是零成本融资，通过各种方式重复举债。不负责任地借钱给没有天赋回报的年轻人。这基本上就是要把2008年美国华尔街猖獗的金融危机游戏带到全世界。真正的资本市场在变，而且比你想象的还要严酷。

蚂蚁科技通过网贷吸血。，已经被很多人扒进去了。央行前行长周小川近日在博鳌亚洲论坛上也表示，互联网科技巨头掌握了少量的数据和市场份额，形成了垄断，阻碍了公平合作，从而造成阿里巴巴&#039；美国股票价格下跌。

但是我没有&#039；我自己也没想到。的黑科技&quot;中央爸爸&quot;也已经上线了。除了在将来维护我们的数据隐私之外，&quot;中央爸爸&quot;可以大大降低借高利贷的风险。这个黑科技就是数字货币DCEP。

好在国家监管部门过去也发现了这种效应。央行的DCEP也在最后浮出水面。那么，DCEP能起到什么作用呢？

DCEP最大的意义在于，它不是现有货币的数字化，而是与银行卡或关联的银行账户绑定。DCEP数字货币属于债权人&#039；美国中央银行的权利和有限的法律赔偿，所以没有人可以拒绝接受你的钱。虽然央行一直表示在数字货币方面没有明确的实施时间表，但前几年年底已经加快了实施进度。北京成都熊&#039；安、苏州等地均已开展封锁测试，深圳更早公开试点消费DCEP红包。

此外，发行的数字货币&quot;杨达&quot;有两个特点：

一个是账户的松耦合。换句话说，假设我们的日常消费是从工资账户支付的，那么你必须开一个银行工资账户，而数字货币可以在你的手机和商店之间自由转账，不需要开任何银行账户。因为不用开任何账户就可以停止买卖因此买卖成本大大降低，相当于直接切断了蚂蚁收取巨额费用的渠道。

二是安全性高。因为DCEP只向“中央爸爸”，以及第三方支付机构，如商业银行或蚂蚁科技等。无法获取或跟踪交易记录。所以一旦DCEP来了，蚂蚁科技将很难获得群体消费的隐私和习惯，也无法通过大数据诱导他人借贷，吃掉自己的高额资本。

DCEP的特性整理如下。让我们详细分析DCEP。为什么它能切断蚂蚁的吸血生命线？

蚂蚁科技的吸血套路首先通过支付宝吸血交易费，其次它借钱给你鸡血然后吸血，数字货币DCEP就诞生了。它是“中央爸爸”商业银行。突然，天网恢恢，蚂蚁科技的吸血计划被活活打断。蚂蚁集团拥有10亿用户，8000多万商业用户。其主要业务包括支付宝、数字支付、借贷宝等微贷网络平台，以及资金、安全等创新业务，包括区块链、数据库等。

停业费用方面，去年上半年，蚂蚁的资本支出二次暂停业务进去借花占总支出的63.39%，其次是支付宝手续费，占总支出的35.86%。其余仅占创新业务和金融云业务的0.75%。这很讽刺。马云口口声声说他的蚂蚁科技主要是靠科技创新的有效性来提高人的生命。实践中，科技创新带来的支出不到1%。剩下的99%基本都是靠收手续费和放贷挣钱。

不得不说，蚂蚁科技其实是一家名副其实的金融借贷公司，马云真的重新定义了这个词“创新”。简而言之蚂蚁科技控股支付宝；一手拿着庞大的支付软件，收取费用，收集所有客户数据；另一方面是区分用户；通过用户获得声誉和人才；大数据，然后杠杆杠杆无担保贷款，本金极低，为用户提供高息贷款。也就是说马云的如意算盘不能再像过去那样打了。蚂蚁科技未来必须彻底改变商业模式才能活下去。DCEP留给他的时间不多了。毕竟，科技公司会把技术变成锤子，埋头打造一个坚实的社交基础，或者先把它变成镰刀。这要看国家的监管。

假设谷歌可以利用用户集团音频随意在其金融业务，它也可以成为世界上最大的贷款人。谷歌没有；不是因为美国商人特别苛刻，而是因为美国政策基本不允许。

正如财政部副部长周家怡在外滩金融大会上所说，科技没有改变依靠信用使用杠杆

的本质，支持金融科技发展，坚持科技向善，防止金融科技诱导过度金融消费，培育赢者通吃的垄断。

照常的数字货币DCEP中央爸爸“已经在路上了。马云；未来的如意算盘还会响吗？让；让我们拭目以待。

马云；s对圆周率币的见解如下：

马云认为数字货币和区块链是非常有力的处置方案。。数字货币和区块链带来的创新给他留下了深刻的印象。关于区块链和加密货币的各种媒体多次引用他的话。虽然马云还在讨论和评估数字货币带来的基本面价值，但他强调区块链技术作为一部分是一个弱创新。

Pi，由斯坦福大学博士团队创造。虚拟货币可以“开采”在手机上。跟挖比特币需要足够多的矿机有关，而且挖币的方式非常复杂。如果需要送币，可以收挖矿费。

是的，虽然很知名，也有姓氏。但是在他们的官方介绍中，任何地方都没有提到这个项目。它们和圆周率币似乎没有什么联系。

创始人背景应该是真实的。首先，斯坦福大学的博士虽然有名，但对一个项目影响不大，更别说是硬币项目了。没必要撒谎，这个效果没有意义。

至于矿工人数，除了项目方没有人能核实。按照我们的群体观念，这些都不是次要的。币圈又到了平常。现在所有的硬币，包括比特币，都是匿名跨境转移的。

实际上并没有什么实际意义(那些岛国用比特币赚钱就不用说了)，所以在我看来，只要割韭菜，人们就会投机，自然就可以搞了。唐；不要谈论任何信仰。所有进入币圈的人都是为了赔钱，不是为了那两个字。

比特币的概念最终于2008年11月1日由中本聪提出，2009年1月3日正式诞生。根据中本聪；的思想，想象一下已经发布的开源软件和建立在其上的P2P网络。。比特币是一种P2P数字货币。比特币交易记录公开透明。

点对点传输是指分散支付系统。

发展历史：

2008年产生全球金融危机，同年11月1日。一个自称的人在P2P基金会网站上发表

了《比特币白皮书《比特币：一种点对点的电子现金零碎》，陈说他对电子货币的新想象，——比特币出来了。