



一.我们在想要去利用淘金币引流的时候首先要去赚取淘金币，有金币才能用，我先来介绍一些我们有哪些办法去赚取我们的淘金币，我们在赚取淘金币有三种办法去赚取。

- 1.卖家设置淘金币抵钱，买家购物时使用淘金币抵扣，卖家可以获得70%的淘金币。
- 2.卖家设置金币兑换，买家通过淘金币兑换商品，使用的淘金币归卖家所得。
- 3.设置淘金币兑换优惠券，买家通过使用淘金币兑换优惠券，卖家可以赚取淘金币。



先看一下报名的具体基本标准（这边以淘宝卖家为例）：

- 1.符合【淘宝网营销规则】
- 2.店铺开通卖家淘金币账户，并设置全店抵扣
- 3.店铺淘金币
- 4.符合淘宝各类目的行业资质标准
- 5.因出售假冒商品被处罚的卖家，不得报名

## 6.店铺内非虚拟交易占比90%，虚拟类目（如游戏卡卷类、房地产、生活服务类等）



近期淘金币公告 (7.7更新)

淘金币电子券活动“现金券”特权的结束时间，商家需自行设置商家活动的期限。

该权益针对“日常活动-精选类目-每日特价”类目的商品，商品经过促销《淘金币基础兑换率》10%，活动权益在促销期：1天。

商品	类型/品牌/规格	所需淘金币
日常特价	深睡便携枕芯	1000个
	深睡乳胶(乳胶)	628个
	深睡乳胶(乳胶)	628个
	深睡乳胶(乳胶)	628个
	深睡乳胶(乳胶)	628个
类目	淘金币兑换比例和淘金币	6.22个
	淘金币兑换比例和淘金币	淘金币兑换比例和淘金币

总体来说，我们只要理解了淘金币的原理，利弊理解清楚之后再去操作好淘金币就可以为提升我们店铺的流量帮助，消费者在淘宝网上面购物毕竟不是来买便宜的，因为消费者不知道产品的成本价，他就没有办法知道他买的东西是不是便宜的，所以他们更加喜欢占便宜，毕竟小福利总是有人愿意去用的，而把这个东西用好了就可以大大增加我们宝贝的权重。不光是我们的淘金币，学会利用好每一个官方工具都会为我们店铺加分！