

最近有很多小伙伴咨询关于WOZX币未来价值深度分析的问题，小编结合多年的经验整理出来一些wozx币有公链吗对应的资料，分享给大家。

随着5G的普及，顾客对于通信的需求也在逐渐增加，相关企业也得到了好处，永鼎股份作为通信全产业链覆盖的业界杰出企业也是如此，这只股票怎样呢，有没有投资的价值呢，下面就全方位讲解下。在开始分析永鼎股份前，我整理好的通信设备行业龙头股名单分享给大家，点击就可以领取：宝藏资料！通信设备行业龙头股一栏表

## 一、从公司角度来看

公司介绍：江苏永鼎股份有限公司是中国光缆行业首家民营上市公司。永鼎股份主营业务有光缆、电缆及通信设备、房地产等，主要产品有通信光缆、光器件、电力电缆等。永鼎股份曾荣获了“江苏省AAA质量信用企业”及首批信息通信行业企业AAA信用等级等荣誉，拥有国家级企业技术中心、博士后科研工作站等国家级创新平台。

简单介绍永鼎股份后，下面通过亮点分析永鼎股份值不值得投资。

### 亮点一：品牌效应明显

“永鼎”品牌多年来在国内市场有较高的声誉，永鼎股份已连续8年被评为“中国光通信最具综合竞争力企业十强”和“中国光纤光缆最具竞争力企业十强”。目前为止永鼎品牌知名度已经渗透到汽车线束行业和海外工程行业，为海外工程融资创造了良好的条件，使东南亚等海外电力工程及通信市场永鼎更加具有知名度。

### 亮点二：研发能力强

在业务拥有多产业化的大环境下，永鼎股份的研发队伍也抓住市场利好时期，将单一的通信产品研发扩升至汽车线束产品研发及超导材料研发，技术中心从单一的通讯产品研发开始延伸其他的相关产业方面发展，拥有了汽车线束技术分中心和超导材料技术分中心，永鼎股份专利授权合计是150件，其中拥有发明专利21件，人才队伍也在不断扩大，自主创新能力在国内行业中算比较完善的。碍于篇幅有限，若是想进一步认清更多关于永鼎股份的深度报告和风险提示，研报中我有具体进行解读，大家可以参考一下：【深度研报】永鼎股份点评，建议收藏！

## 二、从行业角度看

2020年3月，工信部在官网上发布《关于推动5G加快发展的通知》，确切表示加快

5G网络建设部署。随着供给侧结构性改革的深入推进、各项政策的落地实施、新一代信息技术加强渗透，一天天增加的智能化、高端化、品质化的消费升级需求将不断释放。未来由于5G规模建网扩张，数据中心规模建设不断地进步，通信系统设备行业前景不可限量，估计通信系统设备收入加速增长，预计2026年达21986亿元。

总的而言，随着5g以云计算，大数据，信息安全，物联网等领域的发展，也因此使得市场对通信系统设备需求进一步扩大，永鼎股份技术发展更出色，竞争实力强，有很大一部的发展空间。只是创作文章会耗费一定时间，若是想进一步认清永鼎股份未来行情，可移步这里进行查阅，你将得到来自专业投顾的帮助，诊断下永鼎股份是否还有购买的价值：【免费】测一测永鼎股份现在是高估还是低估？

应答时间：2021-11-07，最新业务变化以文中链接内展示的数据为准，请点击查看

在中国居民财富的增长、各类机构投资者的发展以及市场各项制度的逐渐完善过程中，中国股票二级市场慢慢增加了活跃度，这给证券行业的发展提供了不少的空间。那么我们就来说一下今天的主角国泰君安-国内最具规模的一家券商企业，值得投资吗？我们一起来分析一下。

在开始分析国泰君安前，先分享一份整理好的证券行业龙头股名单给大家，限时点击就可以领取：宝藏资料：证券行业龙头股一览表

## 一、从公司角度看

公司介绍：国泰君安证券股份有限公司是中国证券行业长期、持续、全面领先的综合金融服务商。2011到2020年，国泰君安的营业收入连续十年占据了行业前三名的宝座，除了致力于实现高质量的增长，规模领先之外，注重盈利能力和风险管理。2008年发展到2021年，国泰君安连续十四年获得中国证监会授予的A类AA级监管评级，该评级是中国证券公司获得的有史以来最高的评级。

知晓了公司的基础情况后，我们来瞅一瞅这家老牌券商还具有哪些值得肯定的方面。

### 亮点一：中国证券行业科技和创新的引领者

国泰君安高度注重上述文章内容就是科技这一系列的战略性投入，持续推进自主金融科技创新，属于将金融科技最先应用在证券行业的企业。打造了道合及Martix系统、优化数字化财富管理平台，大力发展企业机构客户及零售客户服务体系建设，客户经营方面的能力得到了提升。

大力推进人工智能和知识图谱应用，促进了智能投研建设，形成了全资产管理系统，针对场外衍生品业务技术平台并初步搭建的方式，具备了比较大的教育体系。表现出了突出的创新能力，它具备了领先其他企业的创新优势。

## 亮点二：打造国际业务平台

对于国际业务，公司紧紧围绕国泰君安金融控股开拓国际业务平台，在香港主要通过国泰君安国际开展经纪、企业融资、资产管理、贷款及融资和金融产品、做市及投资业务。

而且它的业务布局还渗布局到了美国和新加坡等地区，构筑了企业机构客户及零售客户两大服务体系，提供证券产品或服务赚取手续费和佣金收入，还有用证券或另类投资等方式获得投资收益等。

由于篇幅受限，更多关于国泰君安的深度报告和风险提示，我整理在这篇研报当中，点击即可查看：[【深度研报】国泰君安点评，建议收藏！](#)

## 二、从行业角度

证券行业有着比较好的发展机遇。一是国企改革由试点逐步走向全面推开，有望在石油、电力、电信、军工、民航等领域的混合所有制改革方面，获得实质性发展，资产重组、股权并购、引入战略投资者等投行服务是必要的。二是社保改革加速长期资金入市，对于A股市场来说，养老金入市能带来6,000亿元人民币的增量资金，证券公司资产管理业务的前景还是特别广阔的，

三是国家“一带一路”战略进入加速落地期，沿线国家的基础设施建设、能源资源开发、产业投资等运用综合化的金融支持方式来解决。中国股票几乎对所有的国际投资者进行开放，为证券公司跨境投融资服务带来业务机会。

综上所述，国泰君安作为券商行业数一数二的企业，因为国内对金融的重视力度加大，以后还存在无比巨大的上升空间。但是文章具有一定的滞后性，想更准确地知道国泰君安未来行情，直接[点击链接](#)，有专业的投顾帮你诊股，看下国泰君安现在行情是否到买入或卖出的好时机：[【免费】测一测国泰君安还有机会吗？](#)

应答时间：2021-11-30，最新业务变化以文中链接内展示的数据为准，[请点击查看](#)

今年人民币对美元汇率将在6.2-6.7范围内波动，中枢水平在6.4-6.5上下。考虑到

美元指数可能前低后高，下半年人民币对美元汇率可能呈现出前高后低的走势

一：汇率，指的是两种货币之间兑换的比率，亦可视为一个国家的货币对另一种货币的价值。具体是指一国货币与另一国货币的比率或比价，或者说是用一国货币表示的另一国货币的价格。

二：汇率会因为利率，通货膨胀，国家的政治和每个国家的经济等原因而变动。而汇率是由外汇市场决定。外汇市场开放予不同类型的买家和卖家以作广泛及连续的货币交易(外汇交易除周末外每天24小时进行，即从GMT时间周日8:15至GMT时间周五22:00。

三：汇率变动对一国进出口贸易有着直接的调节作用。在一定条件下，通过使本国货币对外贬值，即让汇率上升，会起到促进出口、限制进口的作用；反之，本国货币对外升值，即汇率下降，则起到限制出口、增加进口的作用。

四：资本流动

短期资本流动常常受到汇率的较大影响。当存在本币对外贬值的趋势下，本国投资者和外国投资者就不愿意持有以本币计值的各种金融资产，并会将其转兑成外汇，发生资本外流现象。

五：物价

从进口消费品和原材料来看，汇率的下降要引起进口商品在国内的价格上涨。至于它对物价总指数影响的程度则取决于进口商品和原材料在国民生产总值中所占的比重。反之，其他条件不变，进口品的价格有可能降低，至于它对物价总指数影响的程度则取决于进口商品和原材料在国民生产总值中所占的比重。

六：汇率定义

汇率（又称外汇利率，外汇汇率或外汇行市）两种货币之间兑换的比率，亦可视为一个国家的货币对另一种货币的价值。汇率又是各个国家为了达到其政治目的的金融手段。

七：同时，由于纷纷转兑外汇，加剧外汇供不应求，会促使本币汇率进一步下跌。反之，当存在本币对外升值的趋势下，本国投资者和外国投资者就力求持有的以本币计值的各种金融资产，并引发资本内流。同时，由于外汇纷纷转兑本币，外汇供过于求，会促使本币汇率进一步上升。

食品加工制造板块在9月24日高涨，其中之一的品渥食品20CM目前已经涨停，作为“进口食品第一股”的品渥食品有没有投资的意义？答案就在下面的内容里。

在即将解读品渥食品之前，这里有我整理的一份食品行业龙头股名单，现在就分享给大家，点一下这里就能够获得详细名单：建议收藏！食品板块龙头股一栏表

## 一、从公司角度看

公司介绍：品渥食品，主营业务是自有品牌食品的开发、进口、销售及国外食品的合作代理销售业务。

公司主要产品为进口乳品、啤酒、橄榄油、谷物以及饼干点心等食品，旗下有多个知名进口商品品牌，比如“德亚”德国牛奶、“瓦伦丁”德国啤酒、“品利”西班牙橄榄油、“亨利”谷物食品等。

对品渥食品的公司情况进行粗略介绍后，随后来浏览一下公司有什么优势？

### 亮点一：品牌运营能力优势

品渥食品目前已经拥有富含自身特色的品牌运营管理体系，一方面成功开发了“德亚”乳品、“瓦伦丁”啤酒、“亨利”谷物等自有品牌，另一方面也成功开发了“品利”橄榄油等合作品牌，品牌的影响力越来越大，口碑逐渐在消费者的心中树立。

受品牌影响力的影响，公司的盈利能力也在一定程度上得到改善，公司也计划打造更多自由品牌产品，拓展了品牌运营能力优势，细化自有品牌的产品系列，让公司能够持续、稳定发展。

### 亮点二：乳品市场领先优势

公司出现了一款名叫“德亚”的自有乳品品牌，通过全品牌运营和全渠道推广，让销售收入得以快速增长。

由尼尔森相关数据我们了解到,2019年度进口纯牛奶市场份额里面有12.0%的市场份额是由德亚纯牛奶占据的;2019年，德亚酸奶占进口酸奶市场份额89.2%；2019年德亚纯奶及德亚酸奶在年度进口纯奶和酸奶市场中占比15.4%。

由此可见，品渥食品在进口乳品细分领域市场的市场行情很不错，品牌处于领先地位，在国内也占据着进口乳品市场较多的份额。

### 亮点三：销售渠道优势

品渥食品紧跟市场变化，在此基础上发展出以线下直销渠道、线下经销渠道、线上电商渠道三位一体的营销模式，把市场的各个方面都安排的明明白白。

线下直销渠道囊括了麦德龙、家乐福、大润发、沃尔玛、华润万家等国内外大名鼎鼎商超的约4,500家门店。

线下经销渠道众多，涉及到了大约350多家活跃经销商所辖地区的中小型超市、便利店等网点；

线上电商渠道很多，比如天猫、京东、盒马鲜生、苏宁易购及各品牌网上自营旗舰店等主流电商销售平台。

通过运用全渠道销售网络，公司给予消费者非常多元化的消费服务，实现了线上线下业务的共同发展，而像线上渠道之类的新型营销渠道，成为了公司新的业绩突破点。

由于篇幅存在限制，上述文章内容就是品渥食品的深度报告和风险提示更全面的情况，我用这篇研报将它们整理在一起，想要查看的话，直接点击这里就可以了：【深度研报】品渥食品点评，建议收藏！

## 二、从行业角度看

中秋节期间，消费市场出现了热闹的景象，食品饮料营业额的上升，带动了消费市场的稳健复苏。

国庆长假即将到来，人们的消费和需求将会迎来大幅度的增长，各大商家也会趁着这个时机搞各种促销活动，在这种情况下食品饮料的消费需求也将被带动。

食品饮料是不可缺少产品，不用担心其市场前景，在全球货币增发、消费水平升级的经济背景下，商品的需求和价格也会保持稳步上升的态势，从长期角度来看，食品饮料是值得我们去观察的。

总而言之，品渥食品这只股票还是比较值得关注的。

不过，文章是存在一些滞后性的，要是朋友想更准确地知道品沃食品未来行情，直接点击下方的这个链接，立刻有投资专家帮你诊股，进行专业的分析，看下品渥食品现在行情是否到买入或卖出的好时机：【免费】测一测品渥食品还有机会吗

应答时间：2021-12-01，最新业务变化以文中链接内展示的数据为准，请点击查看

随着国家经济的发展，社会对综合行业的需求也不断上升，而综合行业指数也跟着国家经济的发展一路高歌猛进。我们作为投资者来说，这次机遇是否值得我们去参与？借着今天这个机会，那么就跟大家好好说说综合行业上市公司中的一家-东阳光！

在开始分析东阳光之前，综合行业龙头股名单我已整理好，这就分享给大家，直接点击即可领取了：

宝藏资料：综合行业龙头股一览表

## 一、从公司角度来看

公司介绍：东阳光是由原国有企业成都量具刀具总厂部分组改设而成，并在同年1993年9月，在上交所挂牌上市了。

公司在2009年逐渐引入一些日本较大的贸易企业和铝加工企业，并共同完成铝深加工产品的研发、生产和销售。2010年对东阳光药进行参股，并且进军新能源和新材料产业。公司主要经营的产业为矿产资源的投资、新型材料研发、铝项目投资等。

简单介绍了东阳光的公司情况后，我们来看下东阳光公司有什么亮点，可不可以入手？

### 亮点一：研发创新优势

东阳光的研究院属于国家级技术中心，所用面积达8000平方米，现有专职研发人员差不多有200人。此外，公司一直在扩展与世界先进技术企业的合资规模，其目的就是不断强化自己在铝电解电容器用电子铝箔、电极箔产业方面的优势，以达到或者超越世界水平。

不难看出，公司在目前的水平基础上，还在坚持钻研生产技术，为了将来能够超越世界级水平而努力。

### 亮点二：国际合作优势

上述文章内容就是国际合作的内容，东阳光除了与日本最大的铝箔生产企业株式会社UACJ在乳源建立了合资公司外，还与世界上电容器最高生产水平的罗比康、尼

吉康、凯美康建立了密切的技术和商贸合作。

由于从国际合作优势中获益，公司得到了很多好处，尤其是生产技术和产品质量均得到了国际市场的认可，目前公司的产品销售在日本和韩国非常受欢迎。

### 亮点三：完整的产业链优势

对于东阳光来说，公司的产品得到国际市场上的认可，其中一部分原因是从完整的产业链中获得了帮助。公司拥有能源-高纯铝-电子铝箔-电极箔(包含腐蚀箔和化成箔)-电子新材料为一体的电子新材料产业链。该产业链拥有先进的腐蚀箔生产技术，不管是产品质量还是成品率，都要比国内同行出色。

还有就是，伴随着公司的化成箔新生产线节能工艺改造推广开来，可以进一步的去降低能源成本，也就意味着提高了公司的收益率。

鉴于文章的篇幅是有限的，要是你们想进一步了解更多关于东阳光的深度报告和风险提示，这篇研报会告诉大家，动动小手点击一下即可查看：

**【深度研报】东阳光点评，建议收藏！**

## 二、从行业角度来看

出于经济增长的原因，社会对综合行业相关的需求也一起上升了。由此可见，综合行业受经济周期的影响还是非常大的。因为疫情的稳定以及经济复苏，综合行业全新上涨周期有希望到来。

一言以蔽之，东阳光在国内同行业的生产技术和国际市场上的优势是存在的，是一家很不错的上市公司。

然而文章需要一定的编辑时间，倘若想更直观看到东阳光行情，通过下方的链接，有专业的投顾帮你诊股，看下东阳光现在行情是否到买入或卖出的好时机：

**【免费】测一测东阳光还有机会吗？**

应答时间：2021-12-09，最新业务变化以文中链接内展示的数据为准，请点击查看

关于比特币，有点复杂，我们需要一点一点讲。

比特币在2008年出自于中本聪之手，中本聪是个神秘人物，在网站上发布了比特币白皮书《比特币：一种点对点的电子现金系统》后，便销声匿迹，大有“昔人已乘黄鹤去，此地空余黄鹤楼。黄鹤一去不复返，白云千载空悠悠。”之意。中本聪的神秘，也同样造就了比特币之神秘，芸芸众生往往对于神秘的东西都有一种莫名的敬畏。如果说中本聪是你邻居家张大妈的儿子二狗子，上了大学读了博以后用计算机捣鼓出来的东西，你是不是对比特币的印象会大打折扣？

比特币是一种数字加密货币，是计算机生成的一串复杂代码，新比特币可以通过预设的程序制造，名曰挖矿。所谓“挖矿”是用计算机解决一项复杂的数学问题，随后比特币网络会新生成一定量的比特币作为区块奖励。由于程序的限定，它的总数量将被永久限制在2100万个。另外，和法币不同，比特币是一种去中心化的设计，它没有一个集中的发行方，谁都能参与生产比特币。

我们总结一下：比特币是一种虚拟货币，无中心发行机方，数量有限，可交易。

为了搞清楚这个问题，我们需要先讨论些基本知识。

第一个问题是：钱是什么东西？

其实世上本没有钱，孕育钱的母体是“交易”，也可以说“交易”是“货币”之母。在原始社会实现交换是通过以物易物的方式，比如我有一头牛换你两只羊，这时还远谈不上商品经济。后来随着农牧经济的发展，产生了社会生产的分工，自给自足以外，很多食品物资盈余了出来，交换的需求也越来越强。

以物易物有很多弊端，其一、一头牛可能并不是换两只羊，而是可以换两只半羊，但半只羊是无法交割；其二、你有牛，我有羊，你想要我的羊，但我可能并不想要你的牛，我想要的是张三的猪，但张三并不想要我的羊，也不想要你的牛，他想要李四的犁。

由于以物易物太不方便了，人们就找那些稀有且易携带易保存的东西来作为交易的媒介。石头、贝壳、金属都充当过这种交易媒介，再到后来的金银、铜钱、纸币，钱就这样生成了。说白了，钱就是实现交易的工具，这是它的核心职能，这是它从母体里催生出来的缘由。

当然，钱还有另外两大职能，计价方式和价值储存。计价单位是它的第二个职能，这也是作为交易工具的必要条件，一头牛2000元，一只羊1000元，我们就知道了什么是贵，什么是便宜，我们就知道了一头牛等于两只羊。人们常说的“存钱”是指价值存储手段，也是钱的第三个职能，我用一头牛换2000元，可我现在不想吃羊肉，我就会把这2000元存起来，等我想吃羊肉时再去买羊。但无论存多久，最终的

目的都是希望买买买，存储只是在时间维度实现交换的递延。而货币也不是唯一的价值储存手段，聪明的人往往喜欢用非货币资产来存储财富。

尽管货币在经济中有三种职能，其最核心的职能依然是交换的媒介，它是实现交易的工具。为了加深印象，我把定语去掉，然后多说几遍，“货币是工具，货币是工具，货币是工具，钱是工具，钱是工具，钱是工具。”

第二个问题：社会需要多少钱？

钱是交易的媒介，钱是一种工具，作为工具，自然是够用就好。这就和我们吃饭用的筷子一样，筷子是吃饭的工具，它可以把菜送到你的嘴里，五口人用五双筷子就够了，顶多再加两双作为备用。

一个国家需要多少钱，取决于需要交易的商品数量和钱的使用效率，而并不是越多越好。这个想必是很容易理解的，我们简化一下这个模型演绎一番。比如一个封闭的世界只有3个人，他们是张三李四王五，有一天张三付了1000金换了李四一头牛，1000金到了李四手里，六个月后李四拿这1000金买了王五的两只羊，钱又到了王五手里，又过了半年，王五用这1000金买了张三三头猪，这1000金又回到了张三手里。这个封闭的世界里只有这1000金，一年之中这1000金使用了三次，被交易的商品为一头牛两只羊三头猪，总共价值3000金。假如这个封闭的世界中一年需要交易的商品只有这一头牛两只羊三头猪，一年的交易也只需要这三次，那这1000金作为媒介就可以满足交易的需求了。结论就是，一年中有3000金的商品需要交易，钱的使用效率为一年三次，那1000金的货币量就够了。

以上只是个极简模型，但任何复杂的理论都是由简单而生的，我们往往有时候沉迷于这茫茫嘈杂的世界，而忘记了最本质的东西。“道生一，一生二，二生三，三生万物。”每日匆匆奔走于万物之中，很容易身心疲惫，思维变成了从复杂到简单，颠倒了思考的顺序，而忘了道为何物。

一个国家需要多少钱，取决于需要交易的商品数量，和钱的使用效率。

还是以上的封闭模型，我们做个衍化，假如这个封闭的世界里1000金变成了2000金，会发生什么？这时候一头牛的价格就从1000金变成了2000金，两只羊的价格也从1000金变成了2000金，三头猪的价格也从1000金变成了2000金，这个封闭世界并没有更富裕，财富依然只有这一头牛两只羊三头猪，可是这时张三李四王五都宣称他们拥有的财富从1000金增加到了2000金。这时商品价格的的增长叫通货膨胀。

说起通货膨胀，不得不提一下曾经人人都是亿万富翁的津巴布韦。有一种通胀叫津

巴布韦通胀，那简直是超级超级恶性通货膨胀，一张面额1000万津巴布韦元的纸钞，只能换到1.5美元，而在津巴布韦买一只鸡要1300万津巴布韦元。

还是以上的例子，我们假设张三有铸币权，张三买了李四的牛，付出1000金，张三这时没钱了，于是张三开动印钞机又印了1000金，拿着1000金买了王五的两只羊，这时流通的货币变成了2000金，而物价变为了一头牛价格2000金，两只羊价格2000金，李四和王五每人手里1000金，这时李四想把自己卖给张三的那头牛给买回来，发现买不起了，1000金只能买半头牛了；王五也想把自己卖给张三的那两只羊买回来，但发现手里的1000金只能买回一只羊了。李四和王五手里的钱不值钱了，财富被有铸币权的张三无情的掠夺了。

以国家为例，铸币权在央行手里，普天之下莫非王土，国家没有掠夺人民财富的动机，央行的印钞机也是相对节制的，印多少钱取决于GDP的增长和货币政策的松紧。

再重复一次，一个国家需要多少钱，取决于需要交易的商品数量，和钱的使用效率。而在一国正常的运转下，在常态下，在十几亿人的正常的经济活动中，钱的使用效率可以被认为是恒定的。所以我们通常可以说，一个国家需要多少钱，取决于需要交易的商品数量。

我们再说一遍，一个国家需要多少钱，取决于需要交易的商品数量。GDP是什么？一国的GDP增长1%，可以粗略的认为一国多出了1%的需要交易的商品和服务，所以在无通胀的情况下，M2，即广义货币量也增加1%就可以了。

但一般来说，M2的增长率会略高于GDP的增长，因为适度的通胀对整个社会并没有什么坏处，反而会刺激经济的发展。我们知道通胀会导致大家手里的钱不值钱了，反过来就是物价上涨了；假如货币的增长少于GDP的增速，可能会导致通缩，通缩的意思是大家手里的钱更值钱了，反过来就是物价下跌了。可能有人会说物价下跌不是好事吗？我们可以买的东西就更多了啊，其实远没有这么简单，假如你开了个工厂，生产铁锹，原材料就是钢材，你和商店签了合同，一把铁锹卖20元钱，可以赚1元钱，这时你发现钢材在不断降价，这时一把铁锹可以赚2元了，你很开心，你想反正商店每年向你买的铁锹数量都是一定的，我何不过段时间再去买钢材，那时钢材应该会更便宜，那样我每把铁锹赚到利润就更多了，所以你给商店打电话“喂，老王啊，铁锹我晚两个月交货哈，没办法，体谅体谅”。所以通缩会导致大家消极生产，因为物价下跌意味着手里的钱会越来越值钱，所以大家倾向于把钱拿在手里，而不是去促成交易。再换个简单点的例子，如果房价一直在温和下跌，你还会着急买房吗？大家都会持币在手，等着房子跌得更低，越跌越不会买。反而是每次房价上涨时，大家争先恐后的买房。

所以温和的通胀对经济的发展是有利的，通胀多少合适？一般认为1%-2.5%是相对不错的区间。每年物价上涨在2.5%以下被认为是不知不觉的通胀，无形间可以使大家感觉多赚了一些，因为提高物价可以使厂商多得一点利润，以刺激厂商投资的积极性，还可以使工人的平均工资也多一丢丢，刺激员工的积极性。而温和的通胀也不会导致社会动荡，温和的通胀能像润滑油一样刺激经济的发展，也就是所谓的“润滑油政策”。

总结：一个国家需要多少钱，取决于需要交易的商品数量。钱发多了就会导致通胀，钱发少了就会导致通缩，而温和的通胀就像润滑油一样，是对经济的运转有利的。

。

第三个问题：为什么遇到如疫情这样的危机要印更多的钱？

2020年是特殊的一年，新冠病毒突袭，武汉封城，全国人民随即进入了轰轰烈烈的抗疫之中，春节后第一个交易日A股大跌7.72%，央行立即施行了宽松的货币政策，向社会注入流动性。进入3月份，新冠病毒在欧美国家蔓延，道琼斯指数从28000点下挫到18000点，纳斯达克从9000多点下挫至6000多点，美联储随即启动了印钞机，甚至推出了无限量量化宽松政策。

不止是今年，在2008年美国的次贷危机爆发之时，美联储也是通过印钞机重启了美国经济，后来迎来了浩浩荡荡的美股10年慢牛。

大家有没有想过，为什么每次危机来临，经济的救援总是先从印钞机开始？钱为什么能解决这些问题？

上一个问题我们说道，一个国家需要多少钱取决于要交易的商品的数量和钱的使用效率。因为在常态下，一个国家的钱的使用效率可以看作是恒定的，所以我们简化表述为一个国家需要多少钱取决于需要交易的商品数量。说到这里，可能已经有小伙伴发现了印钞这个问题的答案，秘密就在我们刚刚说的这句话之中，“在常态下，一个国家的钱的使用效率可以看作是恒定的。”是的，在常态下，在常态下。2008年的次贷危机和今年的疫情冲击，这属于非常态，当经济秩序、金融系统受到外部冲击时，钱的使用效率会急剧的下降，这时钱突然不够用了。

我想这是相对比较容易理解的事情，只不过很多人可能没太想过这个问题。

我记得欧美疫情蔓延时，有个朋友问过我一个问题，这个问题是“黄金不是避险资产吗？为什么美股大跌，黄金也跟着大跌？不是说乱世买黄金吗？”

我是这样回答的，简单一点说，当你由于某个事件恐慌时（比如疫情），你会怎么

做？答案是抢口罩，抢消毒液，去超市抢日用品和食品。大家都这么做，就会造成口罩和消毒液的流动性危机，口罩和消毒液不够了，这时口罩和消毒液就会涨价。这个说的是商品市场。

在资本市场上，各个参与者遇到恐慌会抢什么？答案是抢钱。因为怕自己的资金链断裂，因为该发的工资还得发，该还的债还得还，该付的房租还得付，不抢钱怎么行。钱怎么抢？就是拿手里的东西换钱啊。钱供不应求，钱的价格就会大涨，相对的表现就是大家的投资品价格就会大跌。钱陷入流动性危机，大家越抢不到，越恐慌，越要抢，宁可付出更高的代价。这和我们疫情时抢口罩是一个道理。

为什么黄金这种避险资产也在跌？其实也是这个道理，现在大家缺的是钱，怕资金链断裂，公司要发工资还债，基金要应对大额赎回。卖什么换钱？手里有什么就卖什么啊！质量低的投资产品没人要，卖不出去，或者卖出去了也是极低的价格，割肉太狠，太心疼了。那卖什么呢？只能卖质量好的，至少打折轻一点，等危机过后再买回来，不至于亏太多。

讲到这里，我想为什么疫情期间要印更多的钱的问题大概已经清楚了。经济秩序和金融体系在遇到巨大冲击时，很多生意做不下去了，现金流入断了，但维持下去需要支出的钱却并没有少，企业和老百姓手里就需要储备更多的钱，以应对不时之需。这时大家就会抢钱，流动性好的资产的价格就会大跌，股市大跌又会加剧恐慌，从而形成踩踏。这时最好的方式就是增加钱的供应，所以印钱、降息、债务递延、免税等一系列政策都是在解决钱的流动性危机，帮助企业 and 老百姓脱困。

钱也可以认为是经济运行的润滑油，当经济秩序受到冲击时，经济运行的摩擦成本急剧上升，润滑油突然就不够用了，这时释放流动性，注入润滑油是必须要做的事情，否则经济这台机器就会被烧坏，如果企业没有钱偿还债务、没有钱发工资，从而大量破产；老百姓领不到工资，困苦不堪；政府没有税收，公共服务停滞。这个国家可能会进入漫长的大萧条，从有序经济进入无序经济可能只需要几个月，而从无序建立起有序可能需要好多年。美国1929年的大萧条就是很好的例子。

这个世界的价值来自于有序，企业的价值也来自于有序，机器的价值也来自于有序。企业的价值来源于合适的规章制度把合适的员工组织起来，通过合适的分工合作，利用合适的生产资料，生产出合适的产品，卖给合适的下游。这就是有序，正是因为有序，很多公司的净资产只有百亿，却可以撑起千亿的市值，因为这百亿的净资产通过有序的操作可以源源不断的创造财富。同样，机器的价值也来自于有序，仅仅一堆零件不能称之为机器。从无序到有序需要长时间的协调组织和调整，印钱救市就是为了防止从有序经济进入无序经济。美国大萧条之后，很多经济学家研究这段历史，凯恩斯是其中的佼佼者，他提出当经济出现危难时，政府应该主动干预经济，防止经济进入无序状态，凯恩斯之后，只有金融危机，再无大萧条。

第四个问题：经过前面的铺垫，我们可以谈谈比特币为什么不能取代法币了？

为了说明这个问题，我想把黄金的故事也快速过一遍。

这句话是伟大的马克思所说，这句话如此精辟，以至于我的景仰之情如滔滔江水，连绵不绝！

金银天然不是货币，这句话很容易理解，金银只不过是金属的一种，也是元素周期表中118个元素的其中之一。在盘古开天辟地时，它们就已经存在了，而这时女娲还没有造人，货币就更是无从谈起了。

但是在历史发展的进程中，无论欧洲还是中华大地都不约而同的选择了金银作为货币。究其根本，这和金银天然的特性是分不开的。黄金作为金属，易延展，易切割，不易变质，开采成本高，数量有限。另外黄金天生高贵，这东西除了好看以外没什么其他用途，既不能制作生产工具，又不能作为生产材料，黄金是彻彻底底的小姐的身子，小姐的命。所以历史选择金银作为一般等价物，命也！

## 2. 纸币本是一张金银的收条

金银虽然天生丽质，是货币的天选之子。但金银携带起来还是不够方便，随着跨区域贸易的发展，很多人把金银存到钱庄，钱庄就给这些人开个收条，今收到张三纹银一百两，张三拿着这张收条就可以从四川跑到山西，从山西的钱庄里把银两取出来，然后采购毛皮布料了。后来，大家觉得反正一百两纹银的收条到钱庄就能换一百两的纹银，换来换去挺麻烦的，很多商铺就直接接受收条作为货款了，慢慢地这些收条就流行开了，收条上也就不再署名字了，无论是谁拿着收条，都能到钱庄换钱。纸币就这样形成了，纸币是金银的影子，一百两的收条就有一百两的纹银。

## 3. 金本位制下的布雷顿森林体系

二战结束的前夕，暴发户美国和老贵族英国组织一众小弟开始商量战后重建工作，各怀鬼胎的他们都把眼睛盯在了国际货币体系上。拥有国际货币的铸币权，这是多大的油水？英国搬出了大名鼎鼎的经济学泰斗凯恩斯，制定了“凯恩斯计划”，希望能从学术上震慑美国，让美国给点面子。但英国想多了，在现实面前装B不好使，学术不如腿粗，美国的“怀特计划”凭借美国拥有全球四分之三的黄金储备和强大的军事经济实力一举获胜。由于这次碰头会是在美国布雷顿森林举办的，所以这次拟定的国际货币体系又叫“布雷顿森林体系”

布雷顿森林体系简要如下：美元与黄金挂钩，作为国际货币，35美元可兑换一盎司的黄金；其他国家货币与美元挂钩。

就这样黄金和美元紧紧地绑在了一起，美元成为了黄金的影子，有多少黄金就能发行多少美元。但是我们在第三章里讲过，需要多少货币取决于需要用这种货币交易的商品数量，所以神奇的事情发生了，由于黄金的数量是有限的，发行的美元远远不够市场交易的总需求。

那怎么办呢？美国的做法是去你妈的，美元不够就印呗，于是越来越多的美元流通到了市场上。随着美元越印越多，很多国家坐不住了，“你开动印钞机就把我们物美价廉的东西换走了，拿张纸糊弄鬼呢？你美国有没有那么多黄金啊？万一有一天这张纸不好使了可咋整？”于是乎很多国家开始拿美元去美国那换黄金，美国还是挺仗义的，你来换，我就换给你，谁让咱在布雷顿森林的碰头会上拍过胸脯呢。可是来换黄金的小弟们越来越多，美国慢慢也坐不住了，地主家也没有余粮了啊。1971年尼克松总统正式耍赖了，停止履行外国政府用美元兑换黄金的义务，从此美元与黄金脱钩，布雷顿森林体系崩溃。

#### 4. 黄金与美元因爱生恨

美元与黄金脱钩以后，机缘巧合之下，美元盯上了石油，这段历史我们不做具体介绍，总之，在美国的霸权之下，石油作为国际贸易量很大的必需品必须要使用美元进行结算。另外，不是美元霸道，也是世界上其他的货币不争气，竟没有一种货币能叫板的，于是虽然布雷顿森林体系立的牌坊碎了一地，但美元依然是美元，国际贸易大多还是离不开它。没有了黄金的束缚，放飞自我的美元，令美国因祸得福！

说完美元，再说黄金，自从与美元解绑后，黄金与美元因爱生恨，两者的走势呈现出了很强的负相关。美元跌，黄金涨；美元涨，黄金跌。过去几十年，黄金价格和美元指数的负相关关系平均位于70%以上。

#### 5. 比特币是数字黄金吗？

这次比特币大涨，很多人认为是黄金属性，因为美国大量印钞，世界势必走向弱美元周期，黄金在布雷顿森林体系崩溃以后，一直被认为是抗通胀的资产，而事实也的确如此。一般来说，美元强，黄金弱，美元弱，黄金强。所以这次，很多声音说比特币是数字黄金，大涨是因为美元的大放水。

我同意现在的比特币上涨带有黄金属性，但是比特币真的是数字黄金吗？这句话我尚不敢苟同。

黄金乃货币的天选之子，黄金无国界，不分种族，世界上的每一个人都喜欢黄金，每一个人都承认黄金的价值。然比特币不是，只有币圈的人由衷地承认比特币的价

值，而那些炒币的人只不过是发了财，博傻而已。

黄金有其商品属性，其色泽美丽贵重，常被用于各种饰品，金项链、金戒指。然比特币没有这样的价值。

黄金市场是全球性市场，流动性强，如果你有黄金，不愁卖不出去。另外没有任何个人或财团有足够的资金能够操控全球黄金市场，因此黄金价格能够一直真实的反映实际的供求关系。然比特币市场不是，很多国家禁止比特币交易，比特币市场的流动性也很差，很多时候是有价无市，如果你手里有大量比特币，要迅速变现的话，恐怕不那么容易。

各国央行都储备了大量黄金，可以用于调控国际收支和国际金价。各国政府对于黄金的态度也是作为价值储备的，如有战乱或国际动荡，很多法币在国际贸易中可能就买不到物资了，但黄金一定可以。我并不认为比特币有这样的天然属性。

再说各国政府的态度，中国早就禁止了比特币，关闭了比特币交易市场。美国政府对加密货币市场也持谨慎态度，俄罗斯也不看好比特币，韩国拒绝承认比特币的合法地位。多国政府都提醒，虚拟数字货币风险很大，也是不法分子利用其进行诈骗、洗钱的工具，警告投资者谨慎投资比特币。总结就是大部分政府都不承认比特币的货币地位，而作为投资品来说，又提醒大家谨慎参与。

比特币的价值来源于共识，即一部分人认为其有价值，但这种共识的覆盖面还是太小了。黄金的共识为每一个国家，每一个人，比特币想达到这样的共识范围，太难太难。

我们为什么从货币讲到黄金，再——对比它们与比特币的区别？因为我一直坚信，区块链只是比特币的形式，而其本质，在历史的长河当中肯定出现过。每次大家沉迷于泡沫的疯狂之时，总有一部分人说这次不一样，然而每一次都能在历史中找到影子。所谓的去中心化，黄金又何尝不是去中心化的？所谓的稀缺性，稀缺性的东西多了，17世纪风靡荷兰的郁金香何尝不是？

对的，郁金香的球茎，如果让我说比特币在本质上和历史上的那种东西最像？我肯定会说是郁金香的球茎。

我们看下它们的相似之处。

### 1、一个神秘的故事

16世纪中期，郁金香从土耳其被引入西欧，由于荷兰并不产郁金香，所以这种美

丽的花带有了一种神秘的异域风情。而那株永远的奥古斯都因为一种病毒的感染而成为了当时的绝品，被拍卖出了天价。

## 2、一部分人的共识

由于郁金香被引入欧洲，数量有限，因此价格极其昂贵。在崇尚浮华和奢侈的欧洲，很多达官显贵家里都摆有郁金香，作为观赏品和奢侈品向外人炫耀。郁金香是富人圈子里象征财富的共识。

比特币运用了区块链技术，这种前无古人的分布式记账方式，让很多科技迷们成为了由衷的追随者。比特币代表了一部分人关于科技和时尚的共识。

## 3、稀缺性

郁金香为什么稀缺？因为郁金香的原产地不在荷兰，而郁金香从下种子到培养出一个能开花的球根需要7-15年。或者靠球根每年开花后的分裂，由于当时培育技术并不过关，所以产量难以大量增加。

比特币的稀缺性我们就不多言了，总共2100万个。

## 4、投机狂热

彼时的荷兰，购买郁金香已经不再是为了其内在的价值或观赏之用，而是期望其价格能无限上涨并因此获利，郁金香变成了一种击鼓传花的博傻游戏，很多人买郁金香，只不过是為了在价格更高时卖出去。

如今的比特币又何尝不是，真正认可比特币价值的人能有多少？有多少人买比特币是因为真正的喜欢？大部分人只不过是為了在价格更高时卖出去，获取巨额利益。

我们讲投资，什么是投资？一种投资投的是机器厂房设备，这些未来能产生更多现金流的东西，因为它们可以真正的创造财富，即使你投的是股权股票，它们的背后也是机器厂房设备、知识产权劳力，这些都是可以创造财富的资产。一种投资投的是黄金、房地产，它们可以作为财富凝结下来，储备起来。

比特币投资投的是什么？我尚不清楚。下面是我列的一张总结的表格，有兴趣的可以对照一下。

如果想投资，我建议投资些有价值的东西，是你真的认为它有价值，而且真的想拥有它。而不仅仅只是因为它在暴涨，你想以低价买进来，然后高价卖给下一个傻瓜

。如果你真的认为10个郁金香球茎值一幢房子，你可以去换，只要你真的认为。如果你真的认为比特币那一串数字符号值30000美元，那你可以去换，心里假设比特币有一天价格一文不值时，你依然能如现在一样喜欢它就行。

我觉得投资必须是真爱，你得真的认为它值，即使众叛亲离也毫不动摇。如果你真的笃定比特币是这样的，即使有一天全天下的人都在抛弃它时，你依然爱它，那对于你来讲它就是真的投资。

当然投机也不可耻，只不过投机的时候，请不要再提你的信仰，上床就上床，谈什么爱情？

WOZX币未来价值深度分析的介绍就聊到这里吧，感谢你花时间阅读本站内容，更多关于wozx币有公链吗、WOZX币未来价值深度分析的信息别忘了在本站进行查找喔。