

网红烘焙品牌虎头局再次陷入倒闭风波，被传裁员1000余人，负债2亿元.....怎么回事？

本文由红餐网 (ID : hongcan18)原创首发，作者：郑晓芸，编辑：洪君。

3月30日，一位自称是虎头局产品经理的网友“爆料”称：

虎头局处于“倒闭”状态；员工欠薪已达4个半月；算上供应商货款、贷款、工资、房租，总欠款额度可能高达2亿人民币；从去年4月开始虎头局已经累计裁员1000余人。

该消息一出，立马在全网发酵。到底是怎么回事？

01.

被传欠债2亿，面临倒闭清算

虎头局回应：倒闭信息不实，正在努力恢复中

3月30日，一位个人简介显示为“前字节携程产品总监，现任虎头局维权讨薪人”的网友，在小红书上发布了一篇标题为“虎头局倒闭之亲身经历（一）：融资3亿的网红品牌欠款2亿，虎头局倒闭了”的文章。

文章指出，大概去年4月开始，虎头局就裁员1000多人，11月至今，拖欠员工工资累计4个半月，并且拖欠供应商货款、房租、贷款、工资，累计可能达高达2个亿。

另外，文还提及到“融资3亿、疯狂开店、网红营销、资金断裂、关店撤城、欠款2亿、拖欠工资、安抚欺骗、破产清算、老板跑路”等一系列事件。

最后，这位自称曾是虎头局产品经理的网友更放言，“还有更多内容将后续发布”。

△图片来源：小红书截图

红餐网注意到，在这个网友发出的文章及视频底下，还出现了不少疑似虎头局员工的留言：

“公司工资迟迟没法，一天拖着一天，并且表示已经申请劳动仲裁。” “去年四月大裁员，11月有大裁员，撑到现在老板都跑路了”

△图片来源：小红书截图

针对这一系列传闻，虎头局在今天中午向第一财经回应称：“倒闭信息肯定不实。目前正在努力恢复中，包括资金链等。”

与此同时，在接受界面新闻采访时，虎头局也否认欠款2个亿、转移资产等说法，并称“之后会对外沟通，给我们一些时间努力。”

目前，舆论还在进一步发酵。值得注意的是，这已经不是虎头局第一次被爆出类似的消息。

早在2022年11月底，虎头局就曾通过官方公众号发布了推文《想和你聊聊虎头局的一些变化》，文中表示，公司面临巨大的资金压力，决定暂时退出部分区域市场，并随即退出了成都、重庆、北京等多个城市。

之后，虎头局的门店一直在持续缩减。在撤店闭店风波还未平息之时，虎头局又被曝出拖欠员工工资、供应商货款、大量裁员等传闻。

彼时，针对该报道，虎头局还向媒体回应称：公司经营正常，短期内将回复常态。

02.

1月刚获千万融资

如今一批门店暂停营业

新一轮的“倒闭”传闻发酵后，一些业内人士直呼“不敢相信”，毕竟今年1月12日，虎头局才刚刚宣布获得新一轮融资，金额约数千万元。

事实上，今年2月底红餐网走访广州市场时便留意到，位于海珠区前进区万国奥特莱斯旁边的虎头局渣打饼门店，大门已经上锁。

这次风波发酵后，红餐网通过大众点评上搜索发现，目前虎头局在广州已经仅有5家门店，在现存的5家门店中，东方宝泰店和乐峰广场店这两家门店还显示“暂停

营业”。

△图片来源：大众点评截图

在美团外卖上，多家虎头局广州门店在售产品也只剩下“老街口桂圆蛋糕”及“小卖部苏打饼干”两款，曾经爆火的产品“麻薯老虎卷”“QQ提子麻薯”等已经消失在外卖菜单中。

一位广州消费者表示，3月10日，她顺路到花城汇的虎头局买老虎卷，就发现门店的柜子已经空了很多，询问店员时店员直言“老虎卷已经缺货很久了，最近都不会有”……

而据新京报等相关媒体报道，部分门店暂停营业、产品断货等类似的情况也在虎头局其他区域市场上演。

比如，长沙地区的虎头局就仅余一家门店仍在营业，大学城店、荣湾镇店都处于“暂停营业”状态；而在上海，也有3家虎头局显示处于“门店休息”状态。

种种迹象表明，虎头局确实或多或少遇到了一些问题，也正如品牌所回应的，需要“努力恢复”。

03.

曾是新中式烘焙的大网红，估值20亿

犹记得2019年，虎头局首家门店在长沙开业，彼时恰逢国潮风靡之际，其自带国潮新中式气息的门店一炮而红，单月营业额一度高达127万元。

2021年，开店仅一年半时间，虎头局就拿到了来自知名投资机构红杉中国、挑战者资本、IDG的Pre-A轮投资。同年7月，再次完成近5000万美元的A轮融资，GGV纪源资本和老虎环球基金(Tiger Global)联合领投，老股东红杉中国、IDG再次入手。据传言，本轮投后虎头局估值超20亿元、单店估值近亿元，成为新中式烘焙领域炙手可热的“网红”。

而后，在资本的加持下，虎头局也加快了扩张的脚步，加速走出长沙，先后进入广州、上海、北京、武汉、深圳等城市。2021年底，虎头局创始人胡亭还对外宣布了他的“百店计划”，即要在接下来的一年之内，于一线核心区域开出100家直营店

，让虎头局的门店数达到150家。

不过，品牌的发展并没有如预期般顺利。进入2022年，虎头局的扩张速度变缓，此后，更是退出了部分区域市场。

2022年12月底，虎头局宣布从先前的纯直营转向放开加盟，尝试换一种方式发展。但截至目前，其门店数仍然几乎没有增加。或许，其加盟策略并不那么奏效。

“曾经风光无比的明星品牌，如今遭遇如此多的挑战，实在是令人唏嘘。”一位业内人士对红餐网感慨道。