

《孟子·滕文公上》：“父子有亲，君臣有义，夫妇有别，长幼有序，朋友有信。”这是我国传统文化中社会基本的五种人伦关系的由来，后人称之为“五伦”。

“五伦文化，圆融处理各种人际关系，创建系统人生，找到心灵的家园，明晰家族传承的重要性，成为富贵家族的起源点。”这是某传销组织的宣传语，也是他们为自己精心打造的一张“国学”的皮。

在刚刚过去的2021年，55岁的张莲迎来了她此生最大的“劫”：从一个遵纪守法的公民，变成了取保候审的犯罪嫌疑人。

“一听到警车的声音就害怕。”2022年1月4日，她在民警的陪同下接受了《清风苑》记者的采访。作为典型的江南人，张莲皮肤白皙，一口吴侬软语。寒冬腊月的天气，她穿着浅灰色的阔腿裤，上面罩一件纯白长羽绒服，领口的盘扣用金线绣成了蟹爪菊的形状，在阳光下闪闪发亮，成为整个服饰的点睛之笔。

她是一家电器公司的退休工人，平时喜欢穿传统服饰和礼佛，注重养生，爱好茶文化，没事会去无锡的开元寺做义工，或读读白话文版的《孟子》《黄帝内经》……因为这些爱好，2017年7月，张莲在朋友潘美凤的介绍下加入了一个传统文化的群，并在一家茶室听了堂“国学”公益课。

“五伦文化”的奥秘

“人生到底有没有奥秘？好，那么请你告诉我，为何努力却没有结果？为何爱对方却被伤害？为何懂道理却做不到？”

这样的“人生三问”，是这堂公益课的开场白。台上侃侃而谈的精神导师刚一抛出“灵魂拷问”，底下就有学员现身说法，或讲述自己曲折离奇的情感故事，或叙述自己无比坎坷的创业史。被精心编造的情节打动的听众很快就沉浸其中，课堂情绪被迅速调动，一些号称“被触及灵魂的人”开始放声大哭。

这样的场景，每次公益课都会上演。但大多数带着学习传统文化的初衷而来的人，却并未觉得有何不妥。

“五伦文化是和谐各种人事关系，净化各种情绪、升华内在修为、拔高生命维度、增长生命智慧的自然科学。”在课堂上，导师高调宣称，五伦文化扎根于古老的民族文化，从根本上净化家庭中的怨恨情仇，正确处理企业和社会中的各种人事关系，从而在人们内心深处缔造一片乐土。

“他们分析说，我的问题在于有所求。我去开元寺做义工、在家里读《孟子》，都

是因为心中有所求。这种想法是不对的，真正有修为的人是无欲无求的。”

一方面宣扬帮人正确“处理人际关系”，另一方面又提倡“无欲无求”，这种似是而非的理论，身处其中的张莲却觉得“触动心灵，意犹未尽”。于是导师水到渠成地抛出了下一个话题：“行万里路，不如名师指路”“迷时师渡，醒时自悟”。言下之意很明显：两个小时的公益课只是个引子，要想真正学有所获，净化心灵，还得上付费课。

张莲想都没想就报了名。

付费课程分为“五伦奥秘”“生命觉知”“王性扬升”“五伦善海”四大内容，均由一名法号“善海”的“师傅”授课。善海是“五伦文化”创始人、“师尊”叶正公座下第七大弟子。据他自己介绍，授课内容包括十二生肖的基础知识、五行基本定律、手机号码分析、身份证号码分析、农历生日性格分析、姓名学等等。

课程价格从3600元至5万元不等，基本为四天三晚或三天两晚，食宿自理。上课时学员们身穿改良版的棉麻中式服装，采用圆桌就坐的小组形式学习，八九人为一组，每组设置一个“伴读”或“家长”，以答疑解惑、督促学习。

尽管课程内容与真正的国学相去甚远，但很少有人提出质疑。张莲很兴奋，觉得掌握了秘密武器：通过一个人的生肖、身份证号码能看出运势，了解服饰色彩和五行的关系就能趋利避害，这不是得道是什么？！

“比如说，我今天出去跟人谈业务，穿什么衣服呢？我是属猴的，师傅就说，黄色对猴子比较好，因为金丝猴是猴子中最贵气的。如果知道对方的出生年月就更好了，比如对方属土，木克土，那我就穿青色的衣服。”

每一堂课开始，善海都会在他的课件里加一段从先秦典籍中摘录出来的古文，并阐释其中的“要义”，有时是《论语》《孟子》，有时是《周易》《老子》。虽然未必人人看得懂，但只要是文言文，总能让人感受到“国学”的魅力。

课堂上，儒释道与现代成功学的混搭无处不在：善海刚读完一段《论语》，接着便大谈特谈“如何成为生命真正的王者”，然后又劝说某个学员给逝去的亲人超度；这边刚解释完“人法地，地法天，天法道，道法自然”，那边又给人算起了命；前一秒刚念完“上善若水，水善利万物而不争”，后一秒又讲起了养生之道：“我们的课程结束后，还为大家安排了艾灸、推拿、泡澡等服务，价格公道，欢迎学员们来体验……”

“枢宝斋”的真面目

一开始，付费的课程学员要赶去深圳、广州等地上课，张莲就与人拼车，千里迢迢赶去听课。

2018年，在善海的主导下，无锡正式成为“五伦文化”分中心，还成立了一家以“枢宝斋”命名的文化公司，专门负责招收学员、讲授“五伦文化”。公司股东为徐小菊、潘美凤等人，讲师依旧是善海，创始人叶正公依然是“师尊”，曾经有过财务管理经验的“优秀学员”张莲被公司聘为财务总监。

慢慢地，张莲的生活节奏变得飞快：每天不是去酒店“上课”“研讨”，就是打电话、发微信跟“小伙伴”联络。

她还介绍自己的亲戚朋友来听课。因为按照规定，学员介绍别人来购买付费课程，都能拿到一定的回扣。此外，学员还可以成为合作人，参与方式是缴纳合作费，分为10万~50万元四个等级，缴纳费用可以获取课程免费名额、购买产品额度，以及发展下线的提成。

“我们不叫上线、下线，而是叫天使、如意。”张莲说，几年来，她不仅介绍了好几个亲戚朋友，还把自己的儿子儿媳变成了学员。

“每个人都或多或少会有情感上的困惑，过来听听课，我觉得对他们的心理状态会有很大的改善。”张莲说。

儿子和儿媳婚后关系不好，张莲就请来“师尊”给他们算了一命，算出来两人必须得经历两段婚姻。“这不是要离婚吗？”张莲着了急，连忙劝说他们来听课，希望因此改善他们的关系。

徐小菊是张莲发展的“如意”之一。当时，家庭不和、生意亏欠的徐小菊正处于人生的最低谷，张莲便拉着她一起听课。之后，徐小菊迅速成为“核心学员”，又发展了十多个“如意”，并成为“枢宝斋”公司股东之一，负责日常管理。

通过发展下线获得返利提成的方式，“枢宝斋”迅速发展壮大。短短两年多时间，“枢宝斋”发展合作人190余人，学员1000余人，在无锡开课达100余次。

但几乎与此同时，张莲却开始债台高筑。作为公司的员工，她虽然已经上完了所有的付费课程，但仍然需要遵照公司规定按期“复训”，否则就是“思想落后，跟不上大家庭的节奏”。每一场复训的课程费用在1200元左右，算是内部价，此外食宿自理。

除了购买课程的费用，张莲还在“师尊”的推荐下，给自己改了名字，在家中设了

几次佛坛，给儿子儿媳每人请了一个珠宝。其中，“改一次名字1.5万，设一次佛坛10万左右，两个玉佩加起来，就是5万多。”

手头的钱不够，张莲就办了二十多张信用卡，通过来回套现，拆了东墙补西墙。几年折腾下来，连本带息欠债近百万元。

而事实上，在“枢宝斋”，学员中借高利贷、透支信用卡交学费与合作费的现象非常普遍。“人都有从众心理，看到身边的人都这么干，也就不当回事了。”张莲说。

2020年7月，“枢宝斋”在学员中开设“亲子课堂”时，被一名跟随亲属来旁听的高中学生看穿其伪“国学”真传销的面目，随后报警。警方顺藤摸瓜，遂将“枢宝斋”这个庞大而隐秘的传销组织一网打尽。

神秘的“师尊”

与徐小菊、张莲等人一同落网的，还有这个组织的幕后操纵者、精神导师：“师尊”叶正公、“师傅”善海。

在“枢宝斋”学员们的心目中，“师尊”叶正公与“师傅”善海是两个气质完全不同的精神领袖：“师尊”叶正公仙风道骨、行踪神秘，轻易不肯露出“庐山真面目”；而“师傅”善海则和蔼平易，谈笑风生，更符合学员们对现代精英人士的想象。

作为普通学员，一般情况下是很难见到“师尊”的。他不授课，只有学员们有改名、化煞、设佛坛等“深度需求”时才会露面。

“师尊”唯一一次给学员们上课是2019年，他在日本东京浅草寺附近的一个会场里给核心弟子们上了一堂《红尘驭道》的课程。这一次，张莲等弟子真正感受到了“师尊”的“个人魅力”：“他侃侃而谈，气度非凡。”

“主要是宣扬神秘主义、生命能量、命运运势、末法时代等迷信思想，所有听这个课的学员的签证、机票、食宿费、交通费都是自理的，此外还要交11.88万元的听课费。”案发后，叶正公供述道。

据本案承办人、无锡市滨湖区检察院第二检察部员额检察官章建介绍，叶正公是广东人，高中毕业后在当地一家避暑山庄做客房部经理，平时喜欢研究易经五行等内容。2009年，叶正公根据自己对传统文化的理解，创建了“五伦文化”：“认为一个人如果能够把父母、子女、亲戚、朋友、同事这五种关系都修行好，这个人的

生就圆满了。”此后，他开始以“国学”的名义在当地招收门徒讲学。

2012年，学广告出身的朱夏平认识了叶正公，刚一见面就被他的“学识修养”所打动，遂拜在叶正公门下，成为第七弟子，法号“善海”。叶正公将自创的“五伦文化”倾囊相授。一年后，“善海”也开始四处讲学、招收门徒。

一次偶然的机，无锡学员潘美凤在广东旅游时听了“善海”的课，觉得大受启发，于是在朋友圈大肆推广，并介绍了好几个无锡当地的学员，张莲就是其中之一。她们很快就成为“善海”的核心弟子。“善海”也是江苏人，他见潘美凤、徐小菊、王舟舟等人有过创业经历，家庭条件不错，社会活动力强，便想将讲学中心转移至无锡。在他的建议下，潘美凤等人在无锡开设一个“五伦文化”分中心，并成立“枢宝斋”文化公司，正式招收学员。

公司的收益为“四六分成”，其中四成归公司，六成归“师尊”叶正公和“师傅”善海。

“我自己留下一部分，其他全部上交给师傅。”善海说，“枢宝斋”的分级返利模式也是他跟“师尊”商量后确定的，“师尊”还一再强调，国家对传销的打击很严厉，要规避法律风险，分级返利不要超过三级。

据公司管理人员徐小菊等人供述，他们先在微信群和朋友圈发布“国学”公益宣讲课的广告，以“宣扬传统文化，研究为人处世”为名进行推销。“课程”先以成功、道德、养生等内容入手，暗中“移花接木”，歪曲名人语录为其“站台立标”。表面上满口“仁义道德”，实则是为了拉拢学员购买付费课程；一旦入彀，再大肆宣扬合作返利，并推销改名、化煞、超度、开设佛坛等迷信业务，同时还高价出售法衣、法器、养生食品、珠宝等。

其中，改名、化煞、超度等专项收益由“师尊”叶正公单独收取，其他人不参与分成。

从2017年至2020年7月案发，该组织共收到学员缴纳的合作费4000余万元，骗财达1.2亿余元。

管他国学不国学

直到戴上手铐，张莲还是大惑不解：“不是宣扬传统文化，构建和谐社会吗？怎么就成了违法犯罪了呢？”

她本人，包括“枢宝斋”公司的管理层，都对“五伦文化”信服得五体投地。张莲

说，公司平时也会接到投诉，但他们都不当回事，还说“让警察来查好了，正好来看看我们的课是不是宣扬正能量”。

“做市场是渡人，帮助更多的人离苦得乐，拉更多的人来上课，对自己和他人都是一场修行。”潘美凤在供述中说道。

但所谓的“修行”，在“师尊”和“师傅”的眼中不过是赚钱的工具，钱一到手，哪管他国学不国学。善海在供述中说，讲“五伦奥秘”，其实就是为了神化叶正公；引用先秦典籍，也是为了让学员相信，“我们与国家提倡发展传统文化的理念是一致的”。

“该组织采用对外发展、学员互相介绍、合作人拉人头等方式，先发展会员参与免费公益课、后续再卖付费课程进行洗脑，并设置层级返利方案，已形成上下层级传销组织模式，实际层级超过三级，已构成组织领导传销罪。”承办检察官章建说。

2021年5月31日，江苏省无锡市滨湖区人民检察院以涉嫌组织、领导传销活动罪对叶正公、朱夏平等8人依法提起公诉。同年11月15日，无锡市滨湖区人民法院以组织、领导传销活动罪判处叶正公、朱夏平有期徒刑6年，并处罚金50万元，同时没收违法所得。徐小菊、王舟舟等人也被判处相应刑罚。张莲因犯罪情节轻微暂被取保候审，检察机关后续将对其提起公诉。（文中涉案人物系化名）

来源：《清风苑》杂志

文字：邓凌原 杜艳 章建

来源：江苏检察在线