

越南开始发力，2022年上半年外贸成绩亮眼。尤其是3到4月疫情隔离影响，上海工厂停摆，订单纷纷转移到越南。于是，越南前五个月中，出口增长16.3%，进口增长14.9%，贸易顺差5.16亿美元。



- 随后来到1997年，中国人均GDP达到781美元，而马来西亚、泰国、印尼和菲律宾分别达到4637美元，2468美元，1063美元，1127美元。从数据就可以看出，当时的东南亚国家人均GDP远远高于中国。其中马来西亚是中国的六倍，泰国是中国的三倍，新加坡就更不用说了。

接下来到了2018年，中国人均GDP已经达到9770美元，接近万元大关。可是，上述四个国家则分别为1.12万美元，7273美元，3893美元，3102美元，仅有马来西亚还领先中国。

- 从这些数据，得出的结论是：40年来中国一直再抢东南亚的加工制造业。抢了人家四十年了，现在人家抢回去一部分很出奇吗？



我们看下越南今年前5月的进出口市场，美国是越南最大出口市场，预计出口额达467亿美元，而中国以496亿美元进口额成为越南最大进口市场。这不就很简单啊，越南对美出口，咱们对越出口不就完了？美国人可以不用中国制造，越南人获得工作岗位，中国获得了外汇。这可不三赢么？

- 当然，在这种情况下，但凡原材料、零部件涨涨价，汇率波动一下，越南这点差价马上就没了，就不能让人家越南人赚点钱吗？现在都是一个1亿人口国家和我们2000万人口城市比外贸了，还要咋滴。

我们要知道，外贸代工上限人工工资就是500美金，相当于4000人民币。一个熟练工人每月如果超过4000元就没有性价比。我们现在人均GDP已超过1万美元，低端制造业出口竞争力下滑是事实，那必然会有行业要从中国撤退的。



- 2001年，我们加入WTO，一直都是做简单的加工生产。比如买一点铁，做成客户需要铁制品；还有比如卖竹子制品，都不是工艺件哟。

这对于长期的外贸行业是非常不利的，第一个利润很薄，风险很高，加上如果对方突然不需要了，找到更便宜的市场了，淘汰你，那是再正常不过的事情。

回想10年前，大家都在电子厂打工，钉螺蛳，那时候富士康，多么闪亮的
一个称呼，但是看现在，我们的谈及的都是华为这些高新技术公司。



说个事实：有没有东南亚未来外贸都会越来越难，因为欧美未来的消费能力大概率维持不了过去的水平，美国失去世界第一市场的地位也是迟早的。也就是说，外贸的市场在变小，并且现在仅仅只是开始。

- 而中国制造应对东南亚国家的竞争，唯一能做的就是加大研发投入，尽早进行产业升级，避免陷入成本竞争的泥潭。低端产业带来的低附加值，根本满足不了我国人民收入增长的要求，转移不是必然的吗？高科技，新能源产业的升级，才是我们的出路。