

汽车融资租赁作为一种购车新方式，相信大家或多或少都有点疑惑。通过这种办法提车，到底是买车还是租车？车子最终的所有权是谁的？这种方式买车划不划算，对于消费者来说里面会不会有什么隐形的“坑”？

其实，消费者有这些担忧也是正常的。因为汽车融资租赁对于国内绝大部分的消费者来说确实不算熟悉，而且还是一种新型的购车方式，难免让人感到“不靠谱”。但其实，汽车融资租赁并不“年轻”，在欧美等发达国家也早已成为主流的购车方式。只不过由于中国之前市场环境的限制，汽车融资租赁一直不温不火，近几年才随着互联网与金融行业的发展走到台前，而“汽车+金融+互联网”这三个产业市场不断融合，更是为汽车融资租赁的发展提供了土壤。

大搜车在2016年推出汽车新零售品牌“弹个车”就是依托这种汽车融资租赁模式，打造“1成首付，先租后买”。这也是1成首付超低租金的互联网+汽车融资租赁模式在国内正式亮相。



至于为什么“第一年租车”，这就更不难理解了。毕竟大家总要为卖给你车的公司想想，通过汽车融资模式，你缴纳3000元就能开走一辆新车。但是如果汽车租赁公司一开始就把车辆产权转在消费者名下，万一消费者拿到车就把车辆抵押，或者直

接把车卖掉呢？这不就是"空手套白狼"？"第一年交付租金"，不过就是卖车公司为了保障自己的合法权益和防范风险，所以卖车公司自然会将车辆产权挂在自己名下。

不过大家放心，只要大家按照合同约定，在车辆1年到期后支付尾款，车辆产权自然就会转移到消费者名下，之后消费者还可以在通过银行审核后做银行贷款等。

其实，只要理解了汽车融资租赁的模式，大家就会发现它真的很方便！因为如果大家要买车，无非就是全款买车、银行贷款买车、汽车融资租赁这三种方式。但全款买车要支付10万元的车款，还有车辆购置税、首年保险等费用；银行贷款买车，3成首付加上各种费用，第一次至少要支付四五万。不仅需要填写贷款申请书、资金及信用情况调查表，而且还要连同个人和担保人有关情况证明，一起提交到贷款银行或信贷公司。在等待银行审批、向4S店发放贷款等，整个流程冗长、首付高、填写文件还多。所以通过比较就可以得出，汽车融资租赁模式真的是最方便快捷的购车方式了。