

财联社1月13日讯（记者 夏淑媛）距2022年1月公布上市规划后，第三方医疗健康服务平台镁信健康迎来融资新进展。近日，镁信健康宣布完成C+轮融资，引入汇丰集团（以下简称“汇丰”）作为战略投资者，但并未披露具体金额。

值得注意的是，此次引入的战略投资者汇丰，其背后第一大股东为中国平安，这也为镁信健康加速“医+药+险”深度融合带来更多想象空间。除了获得汇丰等资本押注，2022年8月，保险老将徐敬惠成为镁信健康董事，其目前已出任该公司副董事长。

业内人士直言：“此轮资本押注、人才加持，镁信健康IPO之路又近了一步，但离真正摆脱靠卖药为支撑，跑通互联网‘医+药+险’闭环商业模式还为时尚早”。

镁信健康完成C+轮融资引入汇丰，保险老将徐敬惠已出任副董事长

据悉，镁信健康成立于2017年8月，最早由上海医药（601607.SH）孵化，是一家第三方医疗健康服务平台。而此次新入局的股东汇丰，成立于1991年，其前身是1865年成立的香港上海汇丰银行。

汇丰表示：“该战略合作将有助于汇丰进一步拓展大众富裕和高净值客群，通过借助镁信健康的资源网络助力客户获取优质医疗健康服务。”

据了解，在引入汇丰之前，镁信健康已完成5轮融资，拥有37名战略股东，包括上海医药、中国人寿再保险、上海生物医药基金等国内外多家知名投资机构。

目前，天眼查信息显示，该公司前三大股东分别为镁信健康创始人兼首席执行官张小栋，持股12.66091%；蚂蚁集团全资控股的上海云鑫创业投资有限公司，持股10.79579%；上海医药集团旗下上药云健康数字科技（上海）有限公司，持股9.88879%。

2022年11月，镁信健康已完成股份制改革，将公司名称由“上海镁信健康科技有限公司”变更为“上海镁信健康科技股份有限公司”。

另据企业信息变更记录显示，2022年8月，保险老将徐敬惠成为镁信健康董事，目前已出任该公司副董事长。徐敬惠有着30年从业经验，经历过保险业多个发展阶段，其曾任中国太保副总裁、常务副总裁，太保产险董事，太保寿险总经理，太保寿险董事长、大家保险集团总经理等职务。

值得注意的是，作为“医+药+险”模式的代表企业之一，镁信健康与业务模式相似，成立时大致相同的思派健康、圆心科技一起频频被业内提及。早在2022年初，

股东方上海医药在回答投资者提问时确认，镁信健康已有上市规划。

而今，思派健康经历三次闯关，于2022年12月在港交所挂牌上市，圆心科技也于2022年10月再度向港交所递交了更新后的招股书。随着资本入局、保险人才加持，完成股份制改革工作的镁信健康IPO之路能迎来曙光吗？

汇丰背后大股东中国平安带来想象空间，“医+药+险”深度融合或将提速

引人瞩目的是，镁信健康此次引入的战略投资者汇丰，其背后的第一大股东为中国平安，这也为行业加速“医+药+险”深度融合带来更多想象空间。

2018年11月1日，中国平安以7.01%的持股量，反手成为汇丰的第一大股东。虽然，中国平安视“投资汇丰”为财务投资的常规之举，但财联社记者透过这笔保险资金的财务性投资发现，在宣布引入汇丰之前，镁信健康早与中国平安集团旗下子公司开启频繁的业务合作。

近期，平安健康险对旗下“平安e生保”系列产品进行升级迭代，镁信健康作为第三方服务机构提供了涵盖产品设计、精算支持、理赔及送药等多项增值服务。

此外，继2022年3月携手平安养老推出女性特药保险，2022年10月，双方再次合作推出抗癌特药险，将“港澳药械通”获批特药纳入保障范围，并在其产品设计与特药目录清单制定等方面提供支持。

业内人士分析：“此前，中国平安在医疗健康产业的布局主要包括平安健康、平安医保科技和平安智慧医疗，其核心优势在于线上服务和科技能力，但在自有医疗网络建设上的进展缓慢”。

据了解，镁信健康的医疗健康服务网络已覆盖超400座城市，拥有线下近4000家DTP药房，与逾80家医药企业合作。

“从行业趋势看，保险进军大健康产业，最重要的一个抓手就是健康管理。国内医、药、险长期处于独立发展状态，单个企业很难实现业务全链路的打通，需要一个平台来整合零散的力量，形成生态圈”上述分析人士补充。

未来，背靠股东方及人才加持，镁信健康能否串联起医、药、险各个场景打通利益链条，一方面帮助险企提供整体化解决方案，管理好用户健康，提高控费能力；另一方面帮助药企找到新的营销通路，创造更多商业价值，市场拭目以待。

本文源自财联社记者 夏淑媛