

万商云集的首届中国国际进口博览会(以下简称“首届进博会”)于11月5-10日在上海国家会展中心召开。首届进博会吸引了130多个国家和地区的3000多家企业，有超过5000件展品在中国市场首秀。

为期6天的展会中，各国新锐、时尚品正蜂拥而至，包括来自加勒比海的美酒、苏伊士运河之滨的棉纺织品、丹麦的奶粉；刚和上海签下超级工厂的特斯拉，送来了最新新能源车型；还有来自斯洛伐克的会飞的汽车.....

三大电商将采购1.5万亿商品

与此同步启动的则是各大名企豪掷千金的“买、买、买”模式。电商巨头京东集团宣布在进博会期间将签约采购近千亿美元海外商品，苏宁透露在进博会上海外采购订单已接近150亿欧元（约合人民币1200亿元），阿里巴巴宣布将在五年内完成2000亿美元的进口额(折合逾1.3万亿人民币).....

中国能源央企集体亮相进博会

这只是进博会“成绩单”的一部分。近日，参会的95家中央企业交易分团也陆续晒出了进博会成绩单，“战果”同样辉煌无比。这其中，两网、两建、五大电力集团、三桶油、两核等能源央企“购物车”自是各方关注重点。

据能源新闻网查询了解，11月5-10日，国家电网、南方电网、中核集团、中国石油、中国石化、中国海油、中国华能、中国大唐、中国华电、国家电投、三峡集团、国家能源集团、哈电集团、东方电气、中化集团、中国节能、中煤集团、中国煤炭科工、中国煤炭地质总局、中国航油、中国电建、中国能建、中国广核和中国西电，共计24家能源央企悉数参展，且收获满满。

五大能企签单逾7000亿

粗略统计显示，公开进博会采购订单总额(含意向采购)的能源央企有中国石油、中国石化、中国海油、中核集团和中化集团5大央企。其中，中国石油签约292亿美元，中国石化签约456亿美元，中国海油签约100亿美元，中核集团未来5年将采购120亿美元，中化集团签约113亿美元，合计达到1081亿美元。按照中国银行外汇牌价美元兑人民币为6.9339计算，折合人民币为7495.55亿元人民币。

中石油交易团进博会签约292亿美元

11月7日上午，在上海中国国际进口博览会现场，中国石油天然气集团有限公司与23家供应商签署了采购协议，现场签约协议总金额约292亿美元。



中海油交易团进博会签约100亿美元



当天发布会上，中核集团董事长、党组书记余剑锋表示，核能行业是中国改革开放、融入世界的一个缩影。中国既是目前世界上核电产业发展最快的国家，同时也是进口核电规模最大的国家。中核集团在发展过程中，建立了支撑核工业全产业链的全球的配套供应链，与俄、法、德、美等40余个国家和地区的企业建立了商务合作。

余剑锋称，作为中国核能发展的主力军，中核集团拥有60多年的发展历史，具有比较完整的核科技工业产业链。其中，中核集团拥有在运核电机组21台，在建机组5台，并正在承担14台国内外机组的建设、安装工作。在天然铀勘查开发、核燃料工业制造等核燃料供应环节，始终与中国核能发展相配套、并适度超前。在后处理、核设施退役、放射性废物处理处置等领域也具有较强的实力。

中化集团进博会采购金额超百亿美元

11月6日，在首届中国国际进口博览会上，中国中化集团有限公司（以下简称“中化集团”）举办专场签约活动并发布首届进博会交易成果。在此次进博会上，中化集团共与17家合作企业签订采购协议，采购金额超过113亿美元。



11月5日下午，国家电力投资集团上海电力公司与上海电气、安萨尔多公司，成功签订了燃气轮机设备及相关服务采购框架协议。这标志着中国成功引进首台套GT36-S5型H级燃气轮机。国家电投称，此举将有力推进中国装备应用水平的提升。

哈电集团与中远海运集团签署战略合作协议

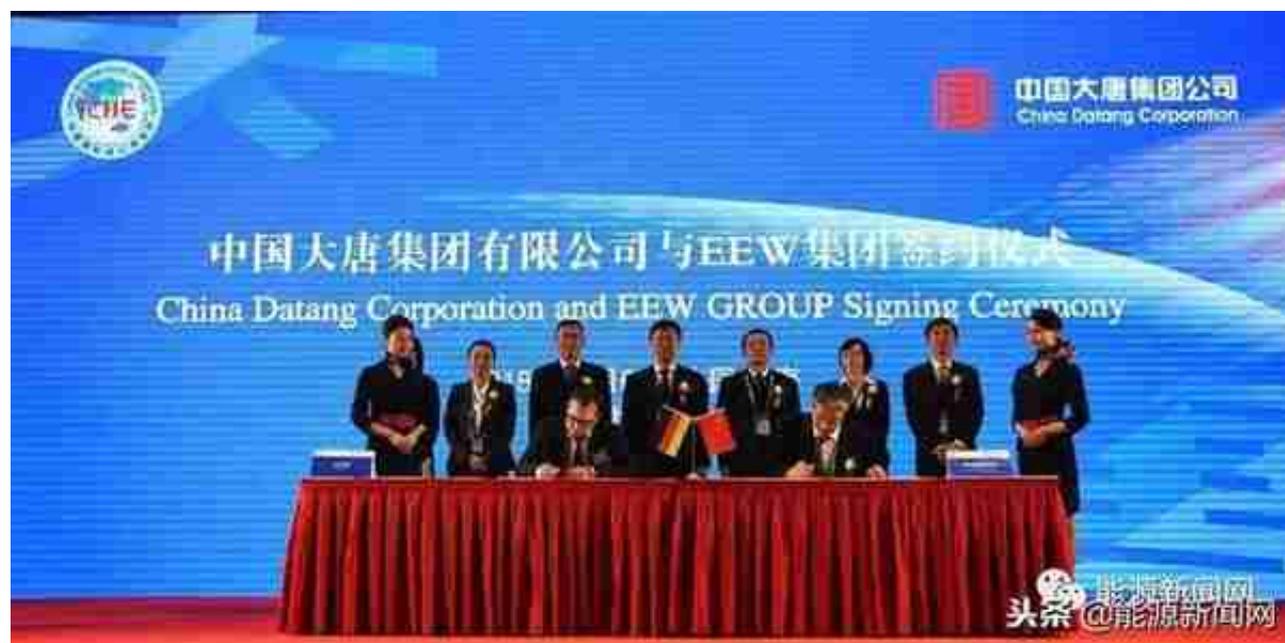
11月6日，正在参加中国首届进口博览会的哈电集团党委书记、董事长斯泽夫一行，代表哈尔滨电气集团有限公司（简称“哈电集团”）与中国远洋海运集团有限公司（简称“中远海运集团”）在上海国家会展中心签署战略合作协议。双方将深入贯彻落实习近平总书记在党的十九大报告中提出的“加快建设制造强国”战略，以及国务院国资委关于推进央企强强联合，培育具有国际竞争力的世界一流企业的要求，本着“优势互补、资源共享、务实求效、合作共赢”的原则，进一步发挥双方主营业务优势，在航运物流、蒸汽燃气、核动力、全电力推进等船用装备、通用电气以及阀门等方面开展深度合作，增强协同效应，实现优势互补、共同发展。

TUV莱茵与中国西电在进博会达成战略合作

11月7日，德国莱茵TUV集团（以下简称“TUV莱茵”）与中国西电电气股份有限公司（以下简称“中国西电”）举行了战略合作签约仪式，宣布将在电力设备出口、海外输变电工程项目合作、新技术交流、技术指导、信息分享、新能源领域等方面展开深入合作。TUV莱茵全球大客户负责人Mohammed

Dkhissi与中国西电副总经理丁小林分别代表双方签署战略合作备忘录。

中国煤炭科工与多家外企签订供货合同



11月6日下午，中国大唐交易分团参加了首届中国国际进口博览会中央企业集中签约活动。集团公司所属物资公司、燃料公司与德国EEW集团、印尼阿达罗公司、日铁住金物产株式会社等合作伙伴签署了合作协议。

中国广核与法马通签署项目合同和合作协议

11月6日下午，中广核交易分团在国家会展中心(上海)举办项目签约仪式，中广核旗下相关公司分别与法马通、罗尔斯·罗伊斯、英国傲创、法国斯蒙克斯等公司签署项目合同及合作协议，涉及智能及高端装备及新兴技术等，以期进一步夯实与相关公司在产业、贸易、技术、人才等领域的合作。

中国能建与多家合作伙伴签署采购协议

11月6日,中国能建在首届中国国际进口博览会上举办中国能建交易分团集体签约仪式，中国能建董事长、党委书记汪建平出席集体签约仪式并致辞，中国能建党委常委、副总经理周厚贵主持签约仪式。

在集体签约仪式上，中国能建葛洲坝装备公司与索拉透平公司签订大力神130型燃气轮机采购意向，中国能建规划设计集团广东院与香港奥立卡水处理技术有限公司

签订污水处理设备采购协议，中国能建科技发展公司电商公司与林肯电气法国公司签订奥林康焊材采购框架协议。本次集体签约采购内容包括燃气发电机组、污水处理设备、柴油发动机、四大管道、进口焊材等。预计未来5年，中国能建将稳步推动在高端装备、材料等方面的进口，国际合作前景广阔。

中煤地质总局采购系列先进设备



姚强在指出，中国电建集团是全球最大的电力承包商和设计商，是全球能源电力、水资源与环境、基础设施领域提供规划、建设、投资、运营服务的综合性建设集团。近年来，中国电建深度参与“一带一路”建设，积极推动国际产能合作，为业主为社会奉献了一系列令世人瞩目的精品工程。

中国电建签订750MW光伏项目谅解备忘录

在首届上海中国国际进口博览会匈牙利馆，中国电建股份公司副总经理姚强拜会匈牙利总理欧尔班·维克多一行进行深谈，电建国际公司与土耳其波拉特集团就匈牙利750MW光伏项目签署合作备忘录。

近70家汽车企业参展 新能源汽车成重头戏

除了传统能源央企签大单之外，新能源汽车、光伏领域也首届进博会的一大看点。据了解，有近70家汽车相关企业参展，日韩品牌的氢燃料电池车在展会上小试锋芒。

本田在进博会上展示了其氢燃料电池汽车“Clarity”，以及能够制造和供给氢能源的小型智能加氢站和氢电转换器。据了解，本田Clarity仅需3分钟左右即可完成氢燃料填充，加氢时间和加油相当，最大续航里程为750公里。氢燃料电池汽车比电动车在环保性上更胜一筹，因其所排放的“废物”仅仅是水而已。

另一方面，丰田此次进博会以一家人在“未来的一天”生活场景为主题，以此来为新能源及自由移动的生活进行提案，带来了包括e-Palette Concept、氢燃料电池乘用车Mirai、氢燃料电池大巴SORA等产品，以及自动驾驶、智慧农业、沙漠绿化等相关技术。

作为燃料电池车型领域的领先者，丰田发布的MIRAI曾被称为“终极环保车”。在发布MIRAI后，丰田去年启动了实证试验，同时还积极探讨推进商用车领域的相关工作。此外，丰田计划到2020年在中国市场投入10款电动化新车型，并推进电机、电池、逆变器等电动化车型核心技术的国产化进程。

韩国现代汽车在进博会展示的则是其新一代氢燃料电池汽车NEXO。NEXO是现代汽车在新能源领域最新技术的代表量产车型，其燃料电池动力系统对氢能源利用率和零部件效率进行了最大程度的优化，系统效率高达60%，为当前世界最佳水平。据了解，NEXO目前已在韩国和欧洲市场正式上市销售。

杜邦与协鑫集成、苏美达、乐凯等签订光伏合作协议

2018年11月6日，中国上海——在首届中国国际进口博览会，杜邦光伏解决方案携光伏材料产品参展，展示长期致力于全球可再生能源与可持续发展的成果。

展会期间，杜邦光伏解决方案将与多家光伏企业签署合作协议，旨在通过协力创新，打造高品质光伏组件，促进太阳能更广泛的应用。这些光伏企业包括国际化综合性能能源集团协鑫（集团）控股有限公司旗下协鑫集成科技股份有限公司（以下简称“协鑫集成”）、国机集团旗下江苏苏美达集团有限公司（以下简称“苏美达”）和中国航天科技集团旗下中国乐凯集团有限公司（以下简称“乐凯”）。



乐凯胶片股份有限公司总经理郑文耀（左）和杜邦光伏解决方案全球总经理汪伟（右）签署合作协议

“光伏材料是生产高质量光伏组件的关键。”乐凯胶片股份有限公司总经理郑文耀表示，“高性能膜材料是我们的主营业务之一。杜邦是世界瞩目的光伏材料供应商，与杜邦的进一步合作，将提升我们背板的品质，保持技术优势，在光伏领域持续推进航天技术民用化进程。”

自1975年以来，全球已安装的光伏组件中，超过一半都使用了杜邦材料。Tedlar® PVF薄膜是行业既定基准，可保护组件在各种环境下运行超过30年。杜邦光伏解决方案全球总经理汪伟指出，“我们不能只关注组件价格和系统初始成本，更要重视光伏电站的长远效益，采用高质量的材料来延长使用寿命，减少效率衰减，从而实现更低的度电成本。”