

今年以来，工行潍坊分行将加快信用卡账单分期业务发展作为调结构、促转型、惠民生的，满足居民消费升级需求的重要工作抓手，积极加大家家乐分期、公务员逸贷分期、普通消费转分期普及推广力度，赢得了广大客户青睐认可。

工作中，该行始终坚持以客户为中心、以市场为导向，认真研究分析各类用卡客群特点，以客户需求为出发点和落脚点，充分发挥工行信用卡品牌价值高、产品种类多、授信额度准、交易安全方便的竞争优势，面向代发工资客户、个体经营业商户、机关企事业单位职工、住房按揭客户等优质客户资源，广泛开展信用卡账单分期营销推介。同时，积极在家装、汽车、教育、培训、旅游、餐饮等中高消费场所布放收单设备，摆放展牌，开展联合促销，不断优化拓宽分期领域，赢得了广大持卡用户和收单商户一致好评认可。

下一步，该行将继续坚持以客户为中心，以市场为导向，积极响应和满足客户的大额消费需求，加大在衣、食、住、行、游、学、购等各个领域在收单覆盖，构建更加安全、便捷、实惠的用卡环境，在有效满足广大消费者用卡需求的基础上，助力客户消费的再次升级。