伙伴们好!本期讲讲喜闻乐见的信用卡、个人信贷。前面讲过怎么看征信、大数据,还款方式的区别,这些作为基础,相关问题不再详细解答,新朋友按顺序观看效果更佳哦。

往期回顾:

负债陷阱:一张表让你看清信用卡、网贷是如何温水煮青蛙的

征信、大数据有这么难理解么?万字拆解,银行客户经理带你看征信

提前还款值不值?用数据告诉你怎么还、什么时候还最划算

本篇主要分为两个部分:

一、准入条件:申请信用卡、个人贷款需要什么资质

二、如何优化:怎么申请到更高的额度,更低的利息

为便于理解,我们对金融机构、贷款利率进行如下分类,在本篇和以后都会进行引用:

• 银行:

六大行: 工商、农业、中国、建设、交通、邮储

商业银行:平安、招商、光大、浦发、恒丰、浙商、广发、渤海、华夏、兴业、民 牛

城商农商村镇:城商行,如:北京银行、上海银行;农商银行,如:XX农村商业银行;村镇银行,如:XX村镇银行

非银机构:XX小额贷款公司、XX消费金融公司、XX融资担保公司、XX融资租赁公司等等

• 贷款利率(年化利率):

一档:3%-5.5%

二档:5.5%-8.5%

三档:8.55-12.5%

四档:12.5%以上

下面进入正题。

第一章:准入条件

当下金融机构在贷前审查时,对个人的所有基础信息,在符合最低标准的前提下,还会进行综合打分。而金融机构之间的模型也可能有很大差别,对某一条件的最低要求、评分标准也很难相同,所以只能说在照顾到普适性的前提下尽量概括,伙伴们还是主要参考下思路。具体的贷款、信用卡申请标准,还是要以金融机构最终审批为准哦~

1.基础信息

此版块较为枯燥,为了便于伙伴们理解,我更愿意把贷前审查当作一场互相了解的相亲过程,经过深入了解,金融机构觉得你小伙子行,是个潜力股,你也觉得人姑娘不错,利息低额度高,才能顺利迎娶人家,洞房花烛夜不是?我看看是谁等不及了,让我们赶紧看看你在她心目中的印象吧~



那这些又和今天聊的有关系么?绕来绕去就又回到了评分上。

个人认为除了前面说的基础信息、增信条件外,在征信这个环节对评分的影响,从大到小依次是你的逾期、负债结构、查询次数和频率。

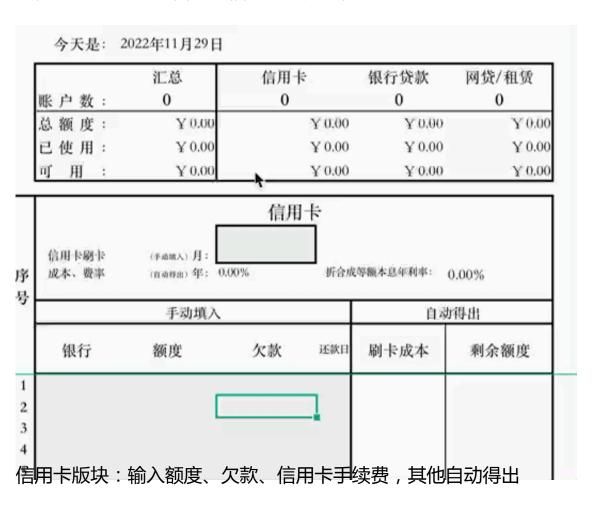
我相信逾期自不必多说,一般2年内有一两次连续不超过3个月的逾期,都不是很严重,超过的话,或出现连续3个月以上的逾期,那在金融机构看来违约风险就很高。我们知道这不光影响你申请信用卡、贷款,也会影响你现有的授信额度。如果你现有的逾期一直处理不掉,累积成严重的逾期,那下次贷后管理之后可能马上迎来的就是降额、冻结。上一篇聊过征信,查询原因伙伴们还记得么?

贷后管理:相当于你虽然把媳妇娶回了家,但媳妇依然会定期查岗,看看你你听不听话,有没有拈花惹草,惹是生非。

除了逾期为什么负债结构如此重要呢?相信大家应该都知道,银行是非常讨厌客户有太多的网贷账户和网贷负债的。这一切都是网贷因为高额的利息,和宽松的准入

条件。在第一期的时候聊过网贷,一旦客户网贷数量过多,收入又没有爆发式增长的时候,就很容易被高额的利息压的喘不过气,从而陷入以贷养贷的境地,实际利率将以月复利的形式增长,最终越还越多,全面崩盘。所以从概率上来说,网贷账户过多的用户,未来违约的风险会比较高。而很多银行的贷款政策开始限制网贷笔数时,用户就只能愈发依赖网贷,恶性循环,从行为预测上来说也更难摆脱。

这里推荐伙伴们去看我的第一篇,了解一下不同还款方式的猫腻,同时用我做好的负债管理Excel记录自己的信用卡、贷款使用状况:





汇总版块:额度汇总、债务汇总、账户数等,不用填表,全部自动计算得出



因为这是第一次上传你的个人信息,所以一定一定要把信息填好,保证真实的前提下,如果可以适当优化可以参考第一章。然后等到你第一笔贷款提款、信用卡激活后,再正常履约还款一段时间,你就不是白户啦

至此前两部分就结束啦伙伴们。那金融机构除了定期查看我们的个人信息、征信,对我们进行评分,也会定期查看我们的资金用途,看看我们有没有把钱花在不该花的地方,大部分情况下注意以下两点即可。

风险

- 信用卡套现:以往银行往往围绕着你的资金流向判断你是否套现,现在还会通过资金流、大数据等判断POS机、商户的套现风险。伙伴们应该发现了,这两年套现越来越容易被提示、冻结,一旦记录了你的套现行为,即使没通知你销卡,后续的提额也会难如登天。所以伙伴们,信用卡就是用来大额消费,短期周转的,如果你需要长期用钱,贷款无论是成本还是风险,总是要优于信用卡的。
- 资金用途:有些贷款例如装修贷、经营贷,是明确规定了资金用途和禁忌的,这类只能专款专用,如果发现流入了股市、房地产等禁入领域,那可能就要面临抽贷风险(要求提前结清)。

好的伙伴们,个人信贷篇结束,俗话说授人以鱼不如授人以渔,以后如果遇到"综合评分不足",是不是也能大概清楚哪里出问题了呢?如果遇到信贷、保险、财税的问题可以点击链接了解哦~下一篇已经在路上了,聊聊做生意如何融资。点赞关注不迷路,我比较俗,就祝伙伴们升职加薪、财源滚滚啦,拜~