

随着联考临近，众多院校在网报前，都只剩最后一批提前面试了。通过与不通过提前面试，优劣势的差别很大。很多学员由于发现的比较晚错过了今年备考MBA的良好时机，只能等明年重新申请了。

备考流程须知

MBA备考过程也是一场信息战，你抓取的有价值信息越全面越利于备考效率。

很多考生存在认识偏差：MBA还有提前面试？MBA花钱就能上。MBA考高数。我有十余年的职场经历，阅人无数，日常工作都是我面试人家，MBA提前面试何惧之有？MBA是不是都选拔一些管理者？

不管您是否通过百度查询了相关流程信息，接下来我给您描述的都是最直观最简洁的呈现：经过近30年的实践探索，国内MBA教育进入了新时代，这是我国MBA办学发展新的历史方位。

2011年开始，北大和清华在北京率先实行提前面试方案，通过材料评审和现场面试环节对考生的

学习能力、管理潜质、商业思维、沟通能力、目标导向等维度进行评判，筛选出一批综合素质较高的未来商界管理人才

，然后以一个相对合适的文化课成绩达标就行，总分不超过及格线，所以MBA的选拔更侧重于面试环节。

北京地区几乎80%的商学院实行先面试后笔试的形式，面试通过后至多过国家线就可，因为部分985自主划线低于国家线。提前面试没过，联考结束后还有复试的机会，除了清北（全部提面）。

提面的时间周期是每年4月到11月，每个学校至少四批安排，无论材料提交，是否有面试资格，面试是否通过，都有对应时间节点，收到材料通过和面试通过都分别有7-10个工作日，有的学校时间更短。你可以参加多所院校的提前面试。

择校考虑的维度

国内200多家MBA

办学单位，如何选择，无外乎以下几

个维度：学校牌子、地理位置、专业方向、学费预算等。

学校牌子

MBA自上世纪90年代初引入中国后，经过近30年的市场洗礼和淘汰机制，形成了一批国内第一梯队的商学院项目，如北京的清华经管、北大光华、人大、清华五道口金融学院、上海的上交复旦高金、中山的中大管院和中大岭南等。

这六大MBA商学院集聚了当地最好的人才和最优秀的资源，同时也收取着最高的学费，从某种程度而言，院校MBA项目的学费和其办学水平存在某种正相关。性价比有时是个伪命题，越贵越好在大多时候是成立的。

地理位置

国内MBA教育的重心无非京津、长三角和珠三角地带。

除了上述几大顶级名校外，北京地区其他值得推荐的有北航北理北师、央财、对外经贸等，天津地区双子星院校天大和南开，浙江地区的浙大，湖北的武大和华科，江苏的南大，安徽的中科大，东北的哈工大，西北地区的西北工大和西安交大，上海的上财、同济，深圳的汇丰、以及一些985院校的深圳教学点、福建的厦大等。

这些学校的MBA，教学质量和课程设置相对不错，至少对于那些不想出远门读MBA，同时又想学校牌子不差的话，那么就看看当地或周边邻近省份最好的大学吧，去考他们的MBA就好。

专业方向

MBA本身就是一个专业——工商管理，大家入学后会选方向，有金融与财务、管理咨询、战略管理、市场营销、人力资源与心理学、项目管理、创业与创新、信息管理等。根据这些方向，结合自己当前的行业特点或未来的择业规划，去匹配对应院校。

很多大学的固有特色专业和MBA下的专业方向也是高度契合的，甚至从名字就可看出来，比如中央财经大学的金融管理，会计与财务管理，对外经贸的国际企业管理和财会与金融。以北京地区为例，金融相关方向的特色院校是北大，人大，央财，外经贸，国科大，社科大，农大的期货班，政法互联网金融项目等；大数据相关的特色院校是央财和北航；人力资源方向的特色院校是北师大、人大、北理等。

学费预算

国内第一梯队的院校学费基本40万左右（已经上调了），也是逐步上涨起来的。第二梯队大多二十多万，如果就想混个文凭，还想上个不差的学校，考虑所谓性价比的话，那结合学校属性、办学项目历史、是否有相关认证、学费这几个方面去通盘

考虑。当然如果连学费都成问题的话，在当前提前面试审核越来越严的背景下，通过面试也存在风险，如果这所院校不愁招生生源的话。

材料撰写和面试的要点和难点

材料是第一关，对于第一梯队院校而言，通过率较低，不到20%，尤其是北清人，在申请名校这件事上，毫不夸张的说，背景大于一切，无非名校名企创业，起码满足一个条件。

自述短文（有些院校没有的或者只有一个标题的可忽略）是申请材料中的重中之重，梳理过去的学习、工作经历，找出亮点事例，体现自己职业发展的高度及价值观；认知现在的你的工作平台，职责业绩，能力分布，管理风格，差异化的表现出你相对同龄人里的个性特质；展望未来，你的职业目标是什么，如何分解这些目标，对目标进行具体的可行性分析，体现你的社会责任感和价值观。

真正好的材料是每句话都经得起像清华风格那样的面试官刨根问底的发问，经得住推敲，经历过为什么这么写，这样写会有什么问题的思考的过程。

常见的面试会有以下问题和难点：

① 问题比较宽泛的话，回答时就会出一种问题，你问的问题我知道，那我把我知道的告诉你的这样一种答题方式是不行的，聊一场下来，自我感觉聊的挺好，该说的也都说了，但是唯独没说的就是自己的核心价值和作用，没有太好的展现，大概会有一半的人会在这个地方出问题。

通常由于你在你所做的工作当中的不可替代性，决策能力，判断能力，这种前沿的思考，这些你的个人能力呈现不足而带来老师的不认可。所以怎么展现你的差异化，如何切入一个很好的角度这是一个难点；

② 考核你的面试官绝大多数和你不是在同一个行业，那么在和外行人的沟通的20分钟之内，他又不认识你，不了解你也不了解你所在的行业，那他为什么在短时间内就决定要给这个人机会，你讲工作里面的一些话是触动不了他们的，那么你的专业化词汇就要变，体现的点也完全不一样，这意味着你在工作中把认为很重要的事讲给老师，老师认为根本不重要，就是因为他站在一个更高的层面来看，所以说这里要做一个调整，要不沟通展现的时间就浪费了。

所以前期一定要充分准备，我们博雅汇要做的就是把你们像电视剧一样长的故事变成像电影一样的故事，这样大家就更喜欢看了，那一分钟说300字，又能把整个思路完善，又能表现出你在其中的价值；

③ 这是潜力型的考核，不是现有能力的考核，所以只是在看你后续发展的潜力，这就和工作面试不一样，工作面试是你干了哪些项目，你怎么做怎么想，这个是你怎么看你所在的行业，现在出了一个事你怎么办，甚至是你怎么看你的行业问题如何解决，类似这些东西平时稍有涉猎，但是这么大，这么宽泛的问题，让你在一分半钟就讲要清楚。

想要了解更多MBA申请信息及领取免费MBA资料包，欢迎大家可以在评论区留言或者私信我们哟！