

对接微信 octoin888 octoincn.net中国区宣传站

在聊这个话题前，必须先说说

我对当前项目趋势的一些判断

近几年，我玩过各类型的项目，也见证过所有项目模式的兴衰，深谙项目的规律：任何一种模式一旦过了最高峰值，很难再卷土重来。

问题很简单，老的项目模式，产生了太多的受害者，有些人甚至是多次跳坑。

一般玩家对老的模式也早已心生恐惧，就算是参与，也多是撸一把就跑，不会留恋。所以，笔者觉得，未来

在新模式里才能赚大钱！

新的模式因为玩家不了解，不会轻易产生群体性的恐怖心理。因为不熟悉，大家无法判断项目的生命周期，所以，能走的长久。

为什么说未来的时间里，虚拟币项目最有机会？

让我们回到本质，是什么决定了项目的生命周期？

任何一个项目的周期长短，最直接的原因，是来自信心，一旦信心崩塌，项目就完了。

如果，人人都想着抽身，项目自然秒死，你回头想想，哪一个项目不是因为信心垮了，导致崩盘（当然，因技术、政策的原因不在讨论之列）。

信心对项目的生命周期起了决定的作用！

这几年，虚拟币（比特币），从几分到10万块，数百万倍的增长，让大家错愕。

人们在惊撼之余，难免会有遗憾，要是自己当初能抓住比特币多好，但这只能是一个意淫，时间不会重来。

有了比特币神话般的赚钱效应，大范围的影响力，我认为，未来大项目一定是出自虚拟币的这个范畴里。

因为虚拟币可以消除泡沫！

而其他任何项目模式，消除泡沫，只是一个大家心照不宣的谎言，最终都会被戳穿，没有例外。

而只有虚拟币，才能消耗因为项目制度产生的泡沫。虚拟币的项目一旦做起来，上了交易平台后，二级市场虚拟币玩家接盘成功。

也只有虚拟币巨大的升值空间，才能激发人们无限的想象力。这才是玩家源源不断的信心源泉。信心才能让一个项目走得更远。

一个币的玩家多了，影响力大了，上平台交易就容易了。

至于具体上什么平台，那就要看玩家的基数和开发团队的能力了。

带制度的虚拟币上平台交易，是有据可查的。

比如，现在全球市值第14的BitConnect (bcc币)，2800万个发行量，在全球各主要网站都有交易，现每个交易价350美金左右，就这个币，开始的时候就是带7级奖励，另加无限代入金的百分之0.001。

bcc是美金入金，分润也是美金。octoin是数字货币入金，29种主流数字货币，入什么币出来就是什么币。随时监测全球一百家交易所，全球一千种数字货币。bcc只有贸易，occ有贸易，有挖矿，还有p2p交易所。

只有带制度，才能迅速的吸引团队、聚集人气、扩大影响力。而人气和影响力是各大平台对上市的一个重要考核指标。如果你对火星人的HSR社群运作略知一二的话，也就想的通为何大大小小的交易所都有“红烧肉”。

所以说，有野心有想法有技术的开发团队，选择带项目制度进行推广虚拟币，是比较靠谱的一种方式。

下面进入正题：

我为什么要选择做OCC币 (occtoin)

并不是说，每个虚拟币项目一定会火起来，一个项目是否能做起来，涉及的方方面面很多。

OCC出现的市场背景：

虚拟币的狂涨已经颠覆了多数人的世界观，人们只能接受这个现实：一个数字符号价值10万多块人民币。虚拟币在社会影响的广泛性，已经完全超出了玩币族。

虚拟币带给人们的想象空间，注定了OCC币潜在的玩家群体巨大。

对没有做过项目的却知道币特比的人来说，这是一个巨大的机会。

对做过项目，或在项目里受过伤却没死心的人们来说，这是一个难得的翻身的时机。

对于项目老手来说，现在几乎是一个没有选择的时期，任何模式的项目看起来都是陷阱，特别是17年，放眼望去，项目界大大小小几乎满满的坑，很难有几个在项目里赚了钱的人。

就算赚了钱，多数也都是以牺牲人脉换来的！

市场需要一个多赢的项目模式！

首先，OCC是一个有格局的币。

格局？好笑吧，现在任何一家项目，一开口必称格局，我还见过拿情怀忽悠人的，呵呵，扯远了...

我认为，所谓的格局，是可以从有限的信息里去分析得来的，没有根据的格局，不是操盘手信口雌黄，就是做推广的无良人口不择言。

从OCC的网站建设来看，开发团队是花了心思。

12种语言的即时翻译。站内100个国际最大的虚拟币交易平台实时跟踪，强大的矿池数据系统，充实而有内容的各个节点，内行人就能看出，这花了大量的时间和精力。

精美的设计、成熟的网站交易体系，无不显示出开发团队的用心和专业。

只有在项目的建设方面花了钱，花了精力，花了心思，才会壮大他的格局，因为投入大，才会期望更大的收益，才会有更为长远的目标。

前期付出了巨大成本的项目才是想做大的项目。

关于制度：

10块美金起，门槛低，能锁定更多玩家。

在外网买比特币或者以太坊（入金方式近30种，见下图）进场转换成代币（现在相当于是ICO，目前是1美元一个，2017/12）

代币共计发行5000万个。把换来的OCC代币进行存锁，可以享受每日0.7-1.1%收益。

锁仓期分为30天、60天、90天、120天，每个期限享受的利息是不一样的，存越长，利息越高，跟存银行的道理一个样。

做动态的可以享受7代推广奖励。奖励的比例根据团队入金人数和团队消费金额，有一定的区别，制度大概就是这样。

我认为，百分之一的分红比例是比较合适的，如果更多，万一市场不好，容易死盘。太少了，对静态会员又没有吸引力。

这个比例，可以有足够的时间去缓冲市场，不至于万一市场出现低潮，会直接威胁到生存。

这和那种纯分红盘不同，老模式分红盘为分红而分红。到后来，都会进入死结，——没有消耗泡沫机制。

所以，项目中的虚拟币最终走向交易平台，才是最好的出路。

锁仓，是一个很科学的机制，不会让市场出现挤兑的危机。不同的时期进入。选择锁定不同的周期。每个人进去的时间不同，出局的时间也不一样，市场就不会出现挤兑的情况。

多数死去的项目，都是出现了挤兑潮才死的。

OCC的代币分时进入锁定，在制度上就杜绝了挤兑的发生。

全球12个国家的市场同时启动，就算万一哪个市场出现些状况，对整个大盘的影响也不至于致命。

OCC中国市场：

据我了解。这个OCC币在中国市场推广上和别的项目不一样。

开发团队，可能是出于对项目的自信，没有和国内大的团队群对接。

我所知道的情况是，这项目，就是些做项目的朋友，在国外一些虚拟币论坛上见到广告，然后自己找去做的，现在国内玩家参与这个项目的人也不多，大概是三个团队，目前估计就几百人，您能看到篇文章，也是缘分了。

因为知道的人不多，导致网络上相关的推广少，可以预见，在未来的日子，大批的BCC、零币等其他虚拟币项目的玩家会呼啸而来。

那个时候，你可能就错过进入的最佳时机了。

11月2号，OCC全球同时开放了12个国家的注册，目前以每天将近100万的代币（总5000万个）的速度售出，已卖出1600万个。

就时机来说，如果项目能做起来的话，现在进场是最好的时机。

选择OCC的另一个原因：我不喜欢做国内盘，特别是实体盘。

这是多年做项目的习惯，原因很多，最直接的原因就是政策风险，这风险是我们无法掌控的，在这类项目里，我们是处于严重信息不对称，弱势的一方。

这类项目，今天还一切正常，明天就可能没有任何征兆的挂了，只是因为某个部门要你挂。无奈的是你不知道他们什么时候出手。

相对来说，国际项目会好一些，如果，没有机构干涉，一般不会出现猝死的情况。

而一个项目出现问题。作为老玩家，不管是市场的问题，还是公司方面的些小动作，都是能从小细节嗅出些风声，从而采取出些自保的行动。

再说说项目可能存在的风险：

没有一个项目可以说保证成功，要是谁这样对你说，他不是骗子就是傻子。

我们要做的就是找到出问题概率小的项目。这样，我们的胜算才会大。

我认为，OCC目前最有可能出问题的环节就是在市场了，现在已开放了12个国家的市场。

从OCC代币即时销售的数据来看，总量是5000万个，目前已经销售了1600多万个，目前一美元一个，如果，数据是真实的，就可以判定，现在进入的玩家已经不少，或者说，市场基础还不错。

当然，也有一种可能，开发团队为了吸引人气，在销币数据方面做了调整（不排除这种可能，这是我们做项目时经常遇见的）。

但我觉得，即使这样，也不会有很大的问题，前提是，我们看好他的制度，他的网站，他的团队能力，我相信，别的领导，别的玩家也能看懂，万一是这样，项目起来可能慢一些，但一定会起来。

当然，这只是我做最坏的猜测，但从每天即时的数据分析，我目前看不出有作假的痕迹。

我的观点是，只要他前期投入多、格局大，就一定会想尽各种办法做起来的。

从体量上来说。5000万个代币，全部发售，也才5000万美金，现在一般号称国际大盘的拆分盘，不少开盘的盘面动辄上千万、上亿美金，竟然也有不少能做起来。

巨大的利益一定是伴随巨大的风险，只是我们根据经验通过分析，选择有最大赢率的项目。如果，项目的满分100分的话，我为OCC打90分。当然，我没有见过100分的项目。

有一句话必须要提醒：项目有风险，投资需谨慎。用余钱去玩项目，才不至于影响到自己的生活。

我个人觉得，如果市场顺利的话，OCC半年时间，上100美元是有很大机会的。

希望在OCC里，我们不仅能赚到每月百分之三十币数量的增加，更能体验到币价几百倍上千倍上涨的快感。

了解更多详情：octoincn.net octoin中国区宣传站

用诚意和专业与各位分享数字货币的盛宴！
顶级平台搭建、运营推广、营销策划团队助你成功

免费注册<https://octoin.com/3285739125OCC>体验系统强大的功能