

昨天清晨，江苏省盐城市东台县琼港镇的一场雨给人们带来了秋天的凉爽。七点二十分左右，一辆满载生猪的大货车缓缓驶进江苏中粮家佳康交割库，和一辆在那等候多时并提前进行过清洗消毒和采样的空货车完成了一次生猪“大挪腾”。

据了解，这是生猪期货2109合约正在进行交割。昨天交割量为1手130头，正好满满一车猪。

作为国内期货市场首个活体交割的品种，首个合约的交割备受生猪产业和市场人士关注。一方面卖方不知道自己的猪能不能达标，顺利完成交割；另一方面买方担心接到的货质量如何，能不能顺利进行屠宰销售，而且还要有钱赚。

下面让我们跟随着生猪期货首月交割的视频，近距离感受下车板交割的全过程吧（洗消，赶猪，过小秤、装车、装后淋水、过大秤）！

“比想象中更顺畅，对交割非常满意！”仓单买方浙江汇谷物产董事长方涛对期货日报记者表示。

汇谷物产是一家大宗商品供应链公司，核心成员来自于国内知名私募和产业团队，在农产品领域深耕多年，专注于寻找农产品产业链中的投资机会。

方涛表示，买方担心的问题主要集中在以下几个方面：一是交割的生猪品种问题，因为合约并没有约定是公猪还是母猪，他们担心会拿到公猪。不过还好，这次他们拿到的都是母猪，卖方诚信好，而且交割流程也很顺畅。二是对物流环节没把握，所以他们选择了与金猪集团合作。金猪集团本次提供了用于交割运输的车辆和对接销售屠宰场渠道，方涛坦言，这种服务对公司而言是必不可少的。三是对销售环节没底，幸运的是，江苏淮安双汇协助汇谷物产进行生猪屠宰。双汇集团目前是国内屠宰端的领军企业，屠宰品质把关严格，屠宰价格公正公平，诚信度非常高，市场口碑好。

方涛指出：“公司参与买方交割的主要目的是熟悉生猪的具体贸易流程，之前主要担忧销售渠道和运输问题，但是在找了金猪集团合作进行交割协助之后，流程上的难点得到了解决。”

值得一提的是，本次生猪期货车板交割过程顺利，仓单卖方中粮家佳康非常给力，不仅做生意讲诚信，而且全程协助指导了整个交割流程。同时，大连商品交易所高度重视，交割负责人员全程参与协调沟通。期货经纪商华泰期货协同交易所，在客户和厂库之间架起桥梁，在仓单对接、交割配对上给予了大力支持。

汇谷物产在现场交割的李先生向记者表示：“生猪期货交割十分规范，流程比较畅

通。中间环节在运输车辆中虽然出现了一些波折，但问题很快就解决了，最终顺利完成交割。这是多方努力的结果。”

其实，这不是汇谷物产第一次进行生猪期货交割。9月5日汇谷物产在河南的牧原厂库就卖交割了1张仓单，昨日在中粮家佳康的江苏库又买交割了1张仓单。前者是仓单交割，后者是车板交割，买卖交割都实现了顺利操作。

对此，方涛表示：“生猪做为国内第一个活体交割的期货品种，它的采购，物流、销售环节均不同于其他大宗商品，我们希望通过全流程参与期货的卖交割和买交割，了解这个行业在采购、物流、销售等环节的痛点、难点。此次交割使我们对这个产业的特点有更深入的认识，有了这次经验之后，我们公司生猪的期现贸易规模会适当放大。另外我们也会将其他大宗商品的成功经验和模式引入到生猪产业，更好地为生猪产业链企业服务。”

我国生猪市场一直存在着“价高伤民，价贱伤农”的猪周期现象，生猪产业也存在着诸多痛点、难点，生猪期货的推出无疑对生猪产业稳定发展具有重要意义。但是在生猪期货发展初期，一些生猪养殖户对期货持观望态度。

金猪集团合伙人、知名生猪产业人士谢金凤（凤姐）告诉记者，养殖户对于生猪期货相对比较陌生，但非常关注。他们渴望参与，但是专业性不够，不懂得怎么参与。他们对交割环节很关注，都想知道做期货是不是真能交割。所以，这次成功交割对于养殖户认知生猪期货帮助很大。

方涛表示，生猪产业链中，养殖行业作为一个周期性行业，价格波动很大，价格风险管理的需求很迫切。期货作为风险管理的重要工具，有很重要的参与意义，但是金融工具的运用需要专业团队来操作。屠宰端也需要稳定的生猪供应来源，降低生猪采购成本。产业链中的企业需要专业的产业研究，需要专业的研发团队来协助进行风险管理。汇谷物产也在朝这个方向努力，希望后续与产业客户进行深度合作，加强对生猪产业的支持。

凤姐指出，生猪行业是一个信息化程度很低的行业，在大数据、互联网普遍应用的今天，生猪行业效率相对来说非常低。行业最大的痛点就是养殖户卖猪信息不对称，拉猪司机找活困难。生猪交易、生猪物流平台、生猪猪价保险、洗消中心等方面的信息化程度都有待提高。

本文源自期货日报