

最近看到好多新手投资者在网上发问：ok币怎么了，这么受人追捧？今天就为大家分析一下这个币种的魅力所在。



OKB回购销毁全部来自市场，公开透明

OKB每个季度的回购销毁全部来自市场回购，这个是官方承认的，也很难做假。为什么这么说，因为OKB做到了100%的市场流通，想要销毁就必须从市场回购，没有团队份额，也没有未解锁的份额，才可以做到公开透明。

相比OKB，BNB从第八次销毁开始，选择优先销毁团队手中40%的BNB，之前没有任何通知和公告，就不再从市场回购。从第八次回购开始，BNB的流通总量不降反增，当然，这也是没有办法的事情，BNB团队40%的份额太多，这也导致未来BNB上涨动力的匮乏。而火币则通过投票，在HT 20%的销毁比例中，5%为团队份额，15%则从市场回购。虽然火币承诺15%从市场回购，但HT46.03%的流通量一样拖累了HT的增值空间。



OK生态赋能OKB更高价值

除了手续费的营收和OKB通缩外，OKB生态建设同样不可忽视。通过众多福利与权益的解锁，变相刺激了用户对OKB的极大需求量。例如OKChain测试网的上线，OKB 100%映射OKT，基于全球生态合作伙伴的OKB生态应用场景，都赋予OKB更高价值。

一来，OKT在OKChain上的使用场景繁多，例如节点竞选、投票、运营DEX、发行交易对等都需要有OKT；二来，OKChain生态内部的可扩展空间很大，比如与BTC、ETH的互通、生态联盟的应用等等；其次，OKT本身的价值空间巨大，丝毫不亚于OKB。

除了OKChain对OKB的赋能，持有OKB的用户可以享受OKEx交易手续费的折扣、Jumpstart认购额度、杠杆交易等共约14项不同领域的权益。

比如持有OKB手续费折扣的权益，就惠及到了币币用户、合约用户、永续合约用户等所有交易的参与角色。目前其手续费优惠的门槛是：只要持有OKB就有优惠，500个已上升到第二级，总量不超过2000个。如果升级为专业用户，还有返佣的收益在里面，可以说是业界良心了。

目前OKB已在全球范围内拓展了50项丰富的生态应用场景，先后覆盖了支付、交易、行情软件、钱包、借贷理财、技术安全、旅游、生活服务、娱乐、社交、电子合同、O2O等数十个重要领域。



ok币怎么了，它的优势分析到这里就结束了，希望对各位投资者有所帮助。