

他曾经是风光无限的“中国最年轻的上市公司董事长”，转眼间，负债48亿又让他跌进人生谷底，从几度抑郁自杀到涅槃重生，他用了八年时间还清所有债务并逆袭成陕西首富，如今他再造了一家市值过百亿的上市公司，他是郭家学，他的经历堪称神奇。



而郭家学正是“白加黑”的创始人。

辞掉铁饭碗，回家乡创业

1985年，郭家学从陕西安康师范学校毕业后，因学业优秀被留校，当了老师。

他是村子里第一个考上大学的人，全村人都以他为骄傲，逢年过节，经常给郭家学的家人送点鸡蛋和面条，毕竟在那个年代，大学毕业当老师可是整个村的荣誉。

可是村民们还没光荣几天，郭家学就再次做了第一人，他成了陕西省第一个辞公职下海的人。

而他丢掉“铁饭碗”后的第一个创业项目竟然是——回家养猪！

从大学老师变为养猪农户，随之而来的就是乡亲们的嘲弄和耻笑。

不过郭家学依然干劲十足，他发誓要做科学养猪第一人。

他每天凌晨四点起床喂猪，为了能稳定投放六次饲料，一天只能睡4个小时，肯吃苦再加上细心钻研养猪技术，几个月下来，他的猪养的又肥又壮。

因为科学养殖，所以他的猪卖得也很好，虽然他自己却瘦的只有120斤，但是靠养猪他赚到了第一笔基础金。



TOPSUN

東盛

势如破竹的他，又连续收购了三家上

市国企，更名东盛集团，完成了借壳上市，当时年仅33岁的他，成为了全中国最年轻的上市公司董事长。

在尝到了甜头以后，郭家学根本就停不下来。

于是上市之后，郭家学开始了资本市场上的疯狂扩张，他5年内连续收购江苏盖天力、青海制药、丽珠集团、湖北潜江制药，甚至在华源、华润、复星等业内大鳄口中抢得云药集团。

值得一提的是，白加黑在被郭家学并购时的年销售额只有2000万，并购后第一年就猛增至2.9亿。

郭家学也因此成为了资本市场的明星，东盛集团的市值更是高达100个亿。

2004年，年仅38岁的他，蝉联陕西首富，真正走上了人生的巅峰。

## 收购云南失败，欠下48亿债务

强势的连番收购、资产的迅猛增长、势如破竹的上市举动，这一切让郭家学看到了自己登顶世界500强企业梦想的曙光。

然而天有不测风云，就在他朝着世界500强冲刺的时候，一场巨大的危机降临。

2004年整个医药行业受到经济冲击，郭家学耗巨资收购的云南白药失败，东盛的各项营收也深受重创。

再加上90年代中后期，东盛集团曾给陕西两家国有企业作担保，但2005年时这两家企业也因为经营不善几乎一夜之间破产。

作为担保人的东盛股权被全部查封。银行也不敢再给东盛贷款。

在连锁反应之下，导致资金链一向因无度扩张而紧张的东盛陷入危如累卵的境地。

为了解燃眉之急，郭家学不得已借了高利贷，2006年初冬，他欠下了48亿的巨额债务。



直到2012年年底，经过艰难的“八年抗战”，东盛集团38亿贷款全部还完，加上对国企单板偿还的8亿及利息，总共偿还了48亿负债，东盛的坚持最终也得到了市场的赞赏。

之后郭家学开始了新的创业生活，他将全部精力都用在发展东盛控股旗下的一个中药企业——广誉远身上。他想将民族医药品牌发展和传承下去。

如今，郭家学所经营的广誉远国药已在北京、广州、深圳、郑州等地开设了近百家国药堂和国医馆，市值突破了120亿。

## 总结

郭家学从白手起家到走上事业巅峰，从负债48亿巨额债务几欲自杀，再到一点点还清债务，东山再起创立百亿市值公司。

经历了人生的这些大起大落后，郭家学变得淡定从容，而当他回忆起往事，他说“那时我少不更事，扩张太快了，太快的速度让自己差点万劫不复。”

现在，他不再凶猛突进，急于扩张资本道路，而是把精力放在了做好一个企业、做精一个产品的小而精的思路，修炼，可以成为其事业转型的最好注释。

如今的这一切，郭家学倍感珍惜，每每想起2006年的冲动，他仍旧后悔，无论怎么样，跨过去，就是成长。

而对于再次崛起的郭家学，他让我们看到了不服输的精神，也是众多创业者的榜样。

最后，希望每一位创业者、每一位企业家在创业道路上一帆风顺。

整理参考自：科技小马达、拍拍贷、财经有料、狮吼、创日报、网络等