

许多学生想学法学专业，毕业后的职业目标是进律所当律师。

提到律所，就不得不提到鼎鼎大名的红圈所，这也是许多法学生向往的“殿堂”。红圈所青睐哪些高校毕业生？想要进红圈所，需要具备哪些条件？进入红圈所后职业发展路径是怎样的？我们来具体了解一下~

红圈所

在介绍红圈所之前需要先介绍一下律师界圈的鼻祖--英国「魔术圈」Magic Circle，指的是英国五家最大同时也是最优秀的商业律师事务所，分别是：

年利达 (Linklaters)

安理 (Allen & Overy)

富而德 (FreshfieldsBruckhausDeringer)

高伟绅 (CliffordChance)

司力达 (SlaughterAnd May)

五大律所，其总部均设在英国伦敦。

当然熟悉的人知道在英国除了沙律师 (solicitors)还有巴律师(Barristers)，也就是大律师。所以也有相应的大律师魔术圈 (Barristers 's Magic Circle)，目前指以下四家：

Brick Court Chambers

Essex Court Chambers

Fountain Court Chambers

One Essex Court

亚太地区权威杂志ALB《亚洲法律杂志》借用魔圈所的概念对中国大陆地区八家规模和业务质量都处于领先地位的律所延伸出红圈所(Red Circle)这一说法。他们是：

金杜 (KWM)

君合 (Jun He)

方达 (Fangda Partners)

海问 (Haiwen & Partners)

中伦 (Zhong Lun)

竞天公诚 (Jingtian& Gongcheng)

通商 (Commerce&Finance)

环球 (Global Law Offices)

当然这是俗称的泛红圈，在多数情况下仅指前五家（金君方海中）。

当然还有美国的“白鞋”律所，澳洲的“六大”律所，加拿大的“七姐妹”律所，日本的“四大”律所和新加坡的“五大”律所。

红圈所的律师都从事哪方面的业务

我们先看几家律所官网上的介绍：

金杜

金杜律师事务所被广泛认为是全球最具创新力的律所之一，能够提供与众不同的商业化思维和客户体验。协助客户了解当地的挑战，应对地域性复杂形势，提供具有竞争优势的商业解决方案。

我们始终坚持以伙伴的合作模式为客户提供服务，不止步于满足客户所需，更关注实现客户目标的方式。我们不断突破已取得的成就，在重塑法律市场的同时，打造超越客户预期的律师事务所。

君合

君合致力于在商业与诉讼领域提供一流的法律服务，在中国律师业重建和发展过程中的先锋作用业内共知。

术业有专攻。君合以律师执业领域为横、客户项目所需为纵，构建精细分工的律师团队和按需配置的项目小组，努力满足客户对专业化和综合性高端法律服务的需求。君合对精品服务的锲而不舍，为其赢得了优质高效的口碑。

方达

作为在商业领域被认可的处于领先地位的中国律师事务所，我们成功地服务于国内外各行各业的客户，并不断地参与各种商业领域的交易，提供咨询意见并且设计创新的法律结构，包括资本市场、兼并收购、私人股本融资、银行、结构融资、项目融资、公司事务、境内直接投资、物业发展、税务、知识产权、企业破产、电信、媒体及互联网。

我们致力于满足每个客户的每个特定需求。对我们涉及的众多领域，我们都特别强调出色的服务、对交易的商业理解、经济的成本以及快速的反应。

总结成一句话就是：

在商业和诉讼领域，以创新的思路为高端客户提供专业、快速

发展新兴业务以更好的满足客户的综合服务需求。

很多高端业务，客户找律师和找医生一样，除了一流，都是末流。

比如金杜的全球管理合伙人王玲律师一个杰出领域是飞机融资租赁业务，是中国极少数在航空领域执业的具有丰富经验的律师，她代表许多国际知名公司客户参与了各种类型的飞机融资交易，并承办了大量飞机融资租赁项目，包括飞机资产证券化项目。那么这些业务很显然是普通律所无法企及的。

当然随着经济的发展，法律服务市场的整体规模在不断的快速增大，出现了很多新业务，也是很多精品所快速崛起的原因之一。所以不是只有在红圈才有发展机会。

红圈所都招怎样的应届生

我们先看一下金杜实习生的招聘要求：