

2020年突如其来的一场疫情，让所有人猝不及防，许多实体店面关门倒闭。今年也许许多做生意的老板终身难忘。

路边摆摊的，没有房租租金压力，场地空旷，相互间相隔一米以上没有拥挤压力，更没有感染风险。

三二张桌子，一个帐篷，就开张了，一些严格的地方，出点摊位费大家就可以开张了。

展望未来，终将摆推进行到底。



1、去批发市场逛逛，一个商店不会只有一种商品，你就可以慢慢的这样选一点，那样选一点，基本就齐全了，第二确实嫌麻烦可以联系我，我给你发一个我以前的商品列表下面给大家讲一下找物业的方法：1、穿的整洁干净点（尽量看起来有点实力最好）人靠衣装嘛2、进小区直接问保安物业办公室在哪里？我们这边想租场地搞活动，保安一般都会放你进去，然后直接进



先去58同城寻找移动公司的宽带业务员招聘信息，随后通过58同城联系上对方公司人事，然后电话里预约面试，到了公司以后和人事洽谈，就说我想做兼职模式，不要底薪，而且我自己有成熟团队10余人（此处吹牛逼，其实只有五六个人）希望能和对方老板谈一下，人事和老板电话联系以后老板就让我在公司等待，四十多分钟以后老板回来，面谈结果：老板是一个区的总代，在他的区里面，任何营业厅门口我们都可以摆积分兑换礼品的业务，并且入驻很多小区摆点都可以免费或者降低价格，附加条件：我们要保证每周周末在小区里面摆展一个点位，每周四五负责在小区进行预热宣传活动，营业厅在安排一个工作人员和我们一起，一共四个人，四个人负责积分兑换+移X公司宽带拉新业务，营业厅工作人员主要负责现场开通业务和查询客户资质，因为后台不能给我们。用户开通不同金额的套餐88-258没记错的话好像是这样，保证开通两年（冻结花呗）即赠送客户两年宽带，并附加赠送一个礼品（微波炉，洗衣机，空调）我们自己去采购，自己去赠送，营业厅给我们现金结算，利润相当可观，我当时都安排了人去营业厅进行了一周的相关知识培训，可惜的是，可惜的是，培训了四五天就接到我们的人的消息，所有营业厅禁止兑换礼品，随后几天我们的通道也都全部关闭了，19年10月份至今都还没有恢复兑换。现在其他大多数省份都可以做，昨天宿醉，今天状态不是很好，会有些乱，希望大家含泪阅读，有很多细节没写上去的可以评论留言，下次再给大家写一个牛逼行业，我写这些的目的只是为了认识更多的志同道合的朋友，互相帮助，相互启发。