

去年末，刚刚荣膺“2017卓越竞争力互联网财富管理平台”行业大奖的草根投资，紧随并遵守政策的引导方向，并积极升级布局。

早在2016年8月，草根集团就成立子品牌“草根当家”，坚持把金融服务输送到农村贫困和欠发达地区，以实际行动支持“乡村振兴”和“精准扶贫”工作。

与此同时，在行业大洗牌的当下，草根投资一直率先布局，专注业务合规。按照国家相关部门要求，多措并举，以及时完成业务合规改造。

金融创新扎根“三农”

草根投资成立以来一直致力于发力如何让互联网金融行业真正“脱虚向实”，真正对实体经济提供帮助。截至2017年12月31号，草根投资的平台投资额突破700亿元，同比增长了54.30%。累计为用户赚取收益突破15亿，同比增长84.9%。

草根投资表示，“不为实体服务的金融是没有价值的。当前公司正集中力量大力推动三农、消费等普惠类互联网金融产品。主要有面向三农市场的微农贷、面向大众消费的普惠金融。”

两年前便已成立的“草根当家”，是综合性互联网金融企业——草根金服旗下专业农村信贷服务平台。目前草根当家已提供的产品主要有微农贷、农资贷、小型农资供应链，计划推出的有3C消费金融等各类产品。

记者了解到，草根当家依托大数据风控模型，将服务对象定位于三农群体，着力打造具有草根特色的农村金融生态圈。目前推出的农村金融产品体系已涵盖农村基本生活、生产、消费场景等各个领域，已成功为全国多个地区三农客户提供融资信息撮合服务，有效缓解农民贷款最后一公里难题。

截止目前，定位于提供农户生产经营过程中所需的中长期资金支持的“微农贷”产品，已为浙江、江苏、安徽、福建、江西等省的三农客户提供融资信息撮合服务，惠及三农客户千余人，通过草根网络的信息撮合已累计支持三农发展上亿元，实践了草根投资扶农、助农、惠农的决心。

在经营模式上，除了直营，草根当家还拓展了联合专业机构的“盟商模式”，目前已与全国多家盟商合作，不干涉运营并做到费率固定化、透明化。

此外，草根当家还探索了与掌握农村市场上游环节的企业、拥有群体客户且在当地有重大影响力的行业协会、有明显品牌知名度的连锁机构合作，如上海农乐、洛川万祥果业等，增加惠农渠道。

草根投资表示，在今后的业务拓展中，草根投资将积极拥抱国家的合规监管政策，坚定普惠金融的经营思路，积极拓展小额分散的资产，做好普惠金融市场，并将以网络借贷信息中介业务模式集中力量做好微农贷和普惠金融。

将合规运营放在首位

去年以来，随着多项加强版互联网金融整治方案落地，监管整治力度不断加大，不少网贷平台闻虎色变，或转型、或清盘或退出。

据网贷之家统计，2018年1月，停业转型平台有49家，问题平台(含跑路、提现困难、经侦介入等情况)为24家，也就是说，今年1月的停业及问题平台数量合计已达73家，约为上个月的2倍。网贷之家研究员苏筱芮表示，年底历来是网贷行业的风险高发期，资金流动性趋紧。她同时指出，随着备案的不断推进，一些平台以战略转型等为名，加速清盘或爆雷。

这不仅是一次行业洗牌，更是互联网金融行业发展的必经之路。大浪淘沙之下，留下的平台在安全与合规方面，必然是更加值得信赖的。

在合规方面，草根投资一直紧跟政策要求，积极定时向监管部门汇报，保障平台服务安全有效。

记者从草根投资了解到，草根投资2017年9月1日即已正式成立合规经营专项整改小组，以确保草根投资的整改工作能够高效、及时、平稳地完成。

该小组由公司一把手负责，并聘请外部中介机构共同参与辅导，按照“高标准、严要求”的精神将合规整改落到实处，并由会计事务所按照网贷信息中介机构重点环节审计标准对公司的资金路径、流向和财务规范进行梳理和整改。

此外，草根投资通过内部优化、外部引进相结合的方式，对原有经营团队进行调整，目前已形成在线、线下两支权责明确、业务精通的专业化队伍。核心团队成员具有长期、丰富的银行、互联网金融、互联网技术、法院及律所等领域的从业经历，这批团队将为草根投资的合规化改造提供金融知识、风险控制、信息技术、法律合规等全方位的技术保障。