

大家好，如果您还对公益期货不太了解，没有关系，今天就由本站为大家分享公益期货的知识，包括公益期货骗局曝光的问题都会给大家分析到，还望可以解决大家的问题，下面我们就开始吧！

本文目录

1. [期货分析师是做什么的](#)
2. [期货交易中，道与术的关系是怎样的？](#)

期货分析师是做什么的

1. 研究品种的基本面。这是分析师的一项最根本的工作。对于商品期货来说，品种的基本面研究的对象包括所有影响供给和需求的因素以及金融货币、宏观经济周期、政治政策因素等等众多方面；

2. 撰写研究报告、投资方案，将日常的研究产品化。研发产品的研究角度、研究方法以及准确性、及时性等是分析师水平的直接体现；

3. 对投资者进行培训。这项工作是分析师的重要责任，投资者的素质是期货市场健康发展的前提，中国期货市场处于发展的初级阶段，而且散户占投资者中的绝大部分，分析师可以通过讲座、发表普及文章、研究报告等形式开展投资者教育工作，让投资者了解市场的运作机制以及所交易商品的特性，为提高市场的参与度和有效性服务；

4. 开拓市场。"以研发代开发"是我们最近经常能听到的一句话，其实这是期货市场发展的必然趋势，也是投资者日渐趋于理性的表现，随着期货市场的成熟，低层次的市场开发人员所占的市场份额将进一步减少，而以研发人员为代表的高层次市场开发队伍所占的市场份额将逐步提高；

5. 指导客户交易。通过到位的基本面分析和技术面分析，结合合理的资金管理和风险控制，形成完善的交易策略，分析师就可以指导不同层次的客户进行交易了。

可以说分析师的工作非常辛苦，尤其是前期的积累阶段，要付出大量的劳动去收集数据、学习现货相关知识、学习分析方法、熟悉品种走势的技术特点等等，一个分析师的成熟至少需要3年左右的时间。同时，分析师工作的技术含量也比较高，一份好的研究报告创造的价值可以达到百万甚至千万元，培养精英分析师是每个期货经纪公司都在着力做的事情，但不是每个分析师都有成为精英分析师的潜力。由于我国期货市场发展时间很短，所以高水平的分析师还很少，这次大商所期货学院举办农产品高级分析师培训班一方面是为自己的品种培养高级分析师；另一方面也是

作了件有益于期货市场整体发展的公益事业

期货交易中，道与术的关系是怎样的？

谢邀。

其实一开始我不太明白这两个词。但是后来随着写文章才有所了解，我阐述一下个人肤浅的看法，大家参考。

我认为，所谓的“道”指的其实是理念层次的，而“术”指的是使用的具体方法。

一个人的具体交易方法，来源于其核心认知。所以很明显，道决定了术。

我写过很多的问答，总有人说，你说的东西太理论了，能不能来点实际的？具体的方法？实际上我不是不写，而是我认为，具体的方法，也就是所谓的“术”，知道了也没用。而且我也不是没写过，很多人表示我是在胡扯...

为什么？因为一套具体的方法，其背后是更深刻的理念，一个交易员没有掌握交易方法背后的理念，给他一套方法，他也理解不了，使用不了。

因为交易不是别的行业，交易是一个前进三步后退一步的过程。后退那一步，没有坚定的信念，没有深刻的认知支撑，会让交易员怀疑人生。

举个例子，海龟交易法则。

这套方法本身根本没有问题。它截断亏损，让利润奔跑，有资金管理规则，完全是一个具有正向收益预期的方法。但是，使用的人呢？寥寥无几。虽然说这套方法的回撤很大，没行情的时候回撤的厉害，那是因为它有加仓逻辑在里面，它有行情的时候爆发也很猛。

拿这套方法去交易商品，主流品种都是盈利的，只不过有回撤期，有不利期，大多数人根本无法坚持运行下去。

人们更愿意运行自己那更“聪明”的方法，然后亏的一塌糊涂。

为什么？因为他们没有背后的理念支撑。

为什么震荡的时候不改变思路？为什么要盈利才加仓？为什么一定要回吐那么多才出场？不知道这套方法每一个规则背后的原因，就根本驾驭不了这套方法。

海龟交易法则就是一个典型的“术”，它就摆在那里，但是仅有少数人认可，理解或使用，就是因为大多数对这套方法的“道”，也就是理念，理解的不透彻。

一个交易员，他的交易认知足够强，他可以随意决定交易方法的样子，而一个交易员没有其对交易深刻的理解作为支撑，任何的“术”都使用不了。

所以，方法不是重点，对交易各个环节深刻的理解才能让交易员走的更远。

各位觉得呢？

点赞支持一下，谢谢。

如果你还想了解更多信息，记得收藏关注本站。