



从盈利模式来看，目前我国的小额贷款公司主要盈利来自于发放较高利率水平的贷款来获取的利差。而按目前的经营环境及监管要求，小贷公司无法实现较好的投资回报率。由于小贷公司不允许吸收公众存款，小额贷款公司的出资人均会将自已的平均融资成本当成设立公司的最低保本收益点，即投资回报率的最低容忍度不得低于自己的融资成本或本行业的平均投资回报率。那在小贷公司未来的发展中存在着哪些机遇可以抓住呢？

一、互联网小贷成为市场上仅次于银行最好的放款主体

互联网小贷打破了小贷的区域限制，再加上互联网的数据和技术支持，使得小贷公司规模成长和效率提升可以平衡发展。

小贷公司所发挥的作用和价值将会越来越大。

P2P网贷的风险暴露让监管施压，无形中也给互联网小贷更多的机会。从当前看，互联网小额贷款公司，将为互联网企业和跨界进入金融行业的巨头们无限的金融入门机会。但因为金融收益的当期性和风险的滞后性，让我们不得不提醒互联网小贷公司不能急功近利，在没有违约概率和违约损失率的数据支持下，不要让互联网小贷成为下一个P2P。

但小贷公司也并不是坊间流传说是高利贷的代名词，正式的小贷公司是经过地方政府金融办审批、牌照化管理的类银行信贷机构，小贷公司的审批对其发起人、大股东的要求都有相当的门槛。除极少对小贷公司放松管理的省份外，绝大部分地方政府对小贷公司的发起人及到位资金都设立了数千万元至数亿元的门槛，对股东及公司治理也有诸多要求。绝大多数小贷公司背后都依靠着一家或数家当地的民营龙头企业甚至国企、央企、上市公司。

二、资产证券化的发展机会

资金规模和资金成本是金融机构做大做强关键，小贷公司的融资杠杆正在逐渐打破，但打铁还需自身硬，没有好的风险控制和优质资产，在市场上永远拿不到便宜的资金。

资产证券化的热潮正在到来，以前金融机构只看交易对手的信贷业务，未来将逐渐迎来和信贷资产定价的证券化业务共同发展。

小额贷款公司一定要抓住证券化的机会，将自身的资产像金融机构的信贷资产一样卖出去，形成资产和资金的良性循环。只有这样才能迎来小额贷款公司真正的春天。

。

来源：国培机构

文章整理于网上，如有侵权联系作者删除，如需要并购各类金融类营业执照经营，欢迎联系小编。