

很多投资人还是在问一个话题，就是保险的理财产品分红险、年金险、万能险等产品是否安全，先说结论，安全，但是因为投资时间长、利率低，但是并不是适合每一位投资者，是要看投资者的具体个人情况或者家庭情况才能决定是否要购买这些产品。如果仅仅是想短时间内获得收益，那么显然是不合适的，如果担心未来的收入不稳定问题以及养老金问题，那么这些产品就是可以考虑投资的。

我们用一句话概括本文大意，顾名思义，信托是理财的方式，侧重点是理财，而保险是一种保障机制，侧重点是保障，所以这是二者根本的区别。



接下来我们看保险

保险，是指投保人根据合同约定，向保险人支付保险费，保险人对于合同约定的可能发生的事故因其发生所造成的财产损失承担赔偿责任，或者被保险人死亡、伤残、疾病或者达到合同约定的年龄、期限等条件时承担给付保险金责任的商业保险行为。保险本意是稳妥可靠保障;后来延伸成一种保障机制，是用来规划人生财务的一种工具，是市场经济条件下风险管理的基本手段，也是

金融体系和社会保障体系的重要的支柱。

接下来我们谈谈保险的特点：

1、保险的补偿性：

它是由投保人支付保险费，在未来发生保险事故时，由保险人赔偿事故损失的一种制度。在财产保险和人身保险中，保险的补偿性表现是不同的。前者是按照赔偿原则对损失进行经济补偿，后者是按照约定的金额进行赔付。

2、保险的保险损益

：在保险中，被保险人支付保险费的义务是确定的，而保险人赔偿或支付保险费的责任是不确定的，取决于不确定的危险是否发生。当保险事故发生时，保险人将承担赔偿或支付保险金的责任。但如果没有保险事故，保险人只会收取保险费，而没有保险责任。这就是保险的保险损益。

3、可以选择受益人：

保险的所有权及受益权是分离的，也就是说受益人可以指定为家庭成员或者其它人。

4、保险属于投资未来商品：

因为被保险人缴纳保险产品费用后，交易不是结束，而是开始，是转移未来风险的方式之一

5、保险的业务范围广泛：从人到物皆可投保。

6、保险的杠杆性价比高：

例如百万医疗或者常见的车辆第三者保险这样的险种，投入几百上千块，最高赔付按照合同约定内容赔付。

那么看完以上信息，我们综合得出

二者的功能性不同，信托是理财的方式，大部分产品侧重点是理财，而保险是一种保障机制，同样大部分产品侧重点是保障。

如果非要拿保险的理财产品来对比信托产品只能是被信托碾压，而信托对比起保险的保障特点也一样是被碾压。所以需要考虑清楚自己或者自己的家庭到底是想要保障还是想要财富稳定高效的生长，或者二者都需要。我个人认为应分为以下几点考

虑，分情况对号入座。

- 1、考虑清楚自己的家庭收入情况，暂时和未来的收入稳定与否。
- 2、家庭收入不平衡，家庭收入不足以抵御未来风险，或家庭收入依赖一个人，如果家庭支柱出现问题会导致整个家庭没有收入，所以一定要优先给家庭支柱配置保险。
- 3、分析自己家庭的风险承受能力，如果承受风险能力较轻，则应配置一部分保险。
- 4、分析自己家庭手中可支配现金，可支配现金越多，则应该购买保险种类也要尽量配置齐全，反之亦然。

以上情况可以按照顺序依次配置
意外险、医疗险、重疾险和年金险，寿险则劣后考虑

。意外险和医疗险基本上都很便宜，杠杆性价比较高，寿险比较适合经济条件宽裕的家庭和有资产传承需求人群。所以最后才要考虑配置。

信托则更适合当下想要财富稳定高效增长的需求

，收益和时间上的确定性能够保证投资人在未来几年的规划中能有充足的资金握在手里，所以

这也是为什么要强调一

定要根据自己家庭的实际情况出发。

一定要明白产品的属性能给我们带来什么再做选择，不要盲目的投资。

这一期内容就为大家带到这里，如果大家对信托产品还有其他的疑问，可以点击关注我私聊或在评论区告诉我，对于大家的问题我会以专业的知识一一为大家做出解读。感谢您的观看。