

老铁们，大家好，相信还有很多朋友对于ib 期货营销和ib期货业务的相关问题不太懂，没关系，今天就由我来为大家分享分享ib 期货 营销以及ib期货业务的问题，文章篇幅可能偏长，希望可以帮助到大家，下面一起来看看吧！

## 本文目录

1. [ib销售是什么](#)
2. [期货销售员合法吗](#)
3. [期货业务员提成一般多少个点](#)
4. [我要去期货公司做销售，一般待遇是怎么样的](#)

## ib销售是什么

外汇交易商的经纪人，

帮忙介绍客户来交易商开户，然后从交易商那里得到一定的返佣作为销售的佣金。

很多行业都有介绍经纪人这一个角色的存在，他们是活络行业的“催化剂”，亦是连接行业公司与直接客户不可或缺的枢纽，并以获取佣金或其他的回报为目的的一个群体。

外汇经纪商的业务拓展，外汇参与者的逐渐增多使得外汇行业对IB的需求也进一步的加大，IB就相当于外汇行业的“中介”，是连接公司和客户不可或缺的桥梁。

## 期货销售员合法吗

视情况而定。如果期货业务员按照正规期货销售，不违法。如果以非法的手段销售期货的符合非法经营罪的，业务员一般做从犯定罪量刑，罪名还是非法经营罪，但判刑会少一点。非法经营罪，是指违反国家对于经营许可、专营、专卖或者限制买卖、进出口、证券、期货、保险或者资金支付结算等法律法规规定，扰乱市场秩序，情节严重的行为。

## 期货业务员提成一般多少个点

10%至30%。

补充介绍：期货客户经理的职业要求：教育培训：大专以上学历，具备证券、金融或相关行业从业经历的学历条件可放宽，应具有证券或期货从业资格。工作经验：

具备一定的期货专业知识；两年以上销售市场类工作经验，具有广泛的社会关系和客户资源；形象良好、善交流，有较强的沟通能力，客户影响力强；有独立的分析和解决问题的能力，市场感觉敏锐；能自我激励，具备强烈的竞争意识，积极面对工作挑战。

我要去期货公司做销售，一般待遇是怎么样的

底薪一般是1500+佣金也就是你赚客户的手续费杭州基本是这样的行情佣金20%-30%吧你要是业务牛的话也可以拿50%

ib 期货

营销的介绍就聊到这里吧，感谢你花时间阅读本站内容，更多关于ib期货业务、ib期货 营销的信息别忘了在本站进行查找哦。