

【亿格用友U8+】

大洋泊车股份有限公司是国内立体泊车行业的领军企业，属于典型的项目制造与安装施工一体化企业。大洋泊车于2012年引入用友U8+与PLM系统，实现了设计与生产数据一体化、零部件成本自动核算、项目成本准确归集等应用。

企业简介

大洋泊车股份有限公司是一家专门从事机械式立体停车设备的研发、规划、设计、制造、安装、维修保养和立体车库投资运营等业务的高新技术企业，山东省专利创造能力培育单位，国内立体泊车行业领军企业。目前拥有专利293项（其中发明专利53项），产品涵盖六大类18个品种，在国内建立了覆盖广泛、体系健全的营销服务网络，产品销售区域覆盖内地除西藏以外的30个省、自治区、直辖市，并出口到欧洲、非洲、东南亚、中东及美洲等地区。



- 以销售合同为源头展开采购、设计与生产、安装工作。
- 营销部门签订合同后，设计部门按工期要求分组展开设计工作，通过 PLM 系统管理设计过程与设计图纸、工艺数据。
- 工艺管理员根据设计 BOM 转制形成 ERP 使用的制造 BOM，并输出到 U8+ 系统。

- 部分物料采取代管结算模式，来料时入代管仓，按期统计供应商供货消耗数作为开票结算依据。
- 生产计划员依销售订单分解车间生产计划，并依各项目交期要求下达部件生产任务到各车间。
- 车间依生产计划汇总领料，并及时反馈生产完工情况。质检通过后办理入库手续。
- 安装施工部依项目进度要求，通知物流发货。由设计部门确定项目施工用料清单，严格按销售订单子件清单发货，避免了错发、漏发现象。
- 物资发运到施工现场，施工部门签收确认。
- 通过施工现场仓的形式，按项目建立虚拟库位区分各项目物资，项目验收依实际消耗做施工领料出库，废旧物资退回厂区或当地处理，计划用料与实际消耗一目了然。
- 财务部依合同回款、开具发票，并按回款计划督促销售部门收款。
- 各业务环节均以合同号为数据传递标识，按合同（项目）统计、查询各类业务数据。

关键应用价值

- 建立了供应商代管结算模式，减少了库存资金占用。
- 大幅提升项目的发货率。
- 发货错误减少 80%。
- 严格管理厂外物资与现场采购，减少浪费。
- 规范了设计图号与 ERP 编码规则，明确专用件、通用件的设计规范，物料借用关系清晰准确。
- 财务成本核算周期缩短 60%。

客户证言

我们与用友合作多年，通过导入用友 U8+ 与 PLM 系统平台，实现了企业物流与资金流的全程监控管理，在采购结算、物资外发、生产用料控制、BOM 管理、成本核算等方面大大提高了作业效率与管理水平，配合公司顺利完成了公司股份改革、融资审计、上市审计等工作。用友 U8+ 系统是十分强大的，满足了公司的管理提升需求。

大洋泊车股份有限公司

用友软件(广州)客服中心

广州市亿格科技有限公司