



狗币有自己的核心文化，它有一个好的文化背景——小费文化，有一个好的人文背景——慈善文化，还有一个好的人气前景——草根文化。

狗币第一年挖出1000亿，以后每年挖50亿，没有上限。也就是一年以后，通胀率保持每年5%并一直递减，20年以后，每年通胀只有2.5%。这样才更符合货币的发展，狗币已经挖出900多亿，过5天10月2日左右再次减半，到时候通胀率比比特币还低。

狗狗币起源于一句玩笑，作为第一批山寨币，可以说毫无技术可言。但是狗狗社区却赋予了它生命，其小费文化，慈善奉献精神造就了狗狗经过五年的洗礼依旧活跃于币圈。



The image is a promotional banner for Bitget. At the top left is the Bitget logo. The main headline reads "Trade Spot Pairings with ZERO FEES". Below this, it lists "5 exclusive bonuses awaits:" followed by five items in blue boxes: "1M BGB Trading Bonus", "Up to 100% APY on Savings", "50% OFF Cryptos", "Hold & Earn Airdrops", and "VIP2 Exclusive Offer". The background features various cryptocurrency icons, including a large yellow '0' and several dogecoin symbols.

狗币的不足之处在于每年的通胀5%，也就是每年增加50亿狗币的流通，这个会对价格产生一个长期的压制，而且狗币本身没有造血能力，狗币本来就是出于慈善打赏文化，所以狗币想增值收益，可能没有很大的升值空间，稳定与便捷是狗币的特点。

数字货币有三大类，货币类，公链通证类，项目代币类，狗币作为比特币零钱支付的一个补充货币，其转账速度和廉价费用都是它优势，社区的高度活跃推广赋予了它额外价值，相信狗狗会随着比特币的发展会有不俗的表现！

与其它虚拟货币的主创团队不同的是，狗狗币的两位创始人创造狗狗币的本意，只是想嘲弄一下虚拟货币圈的投机行为，帕尔默本人当时的推特发文称，“它的存在并不是很严肃”，并且最开始狗狗币并没有被大家寄予厚望，甚至连创始人都想过放弃，但在2019年狗狗币正式迎来了自己的辉煌时刻。

投资者想要出售狗狗币的话，首先需要选择一个合适的交易所。建议投资者使用Bitget交易所。根据 Coingecko数据，目前，Bitget 是排名前五的合约交易平台，以及排名前十的现货交易平台。Bitget采用了多重安全措施，包括SSL加密、多重签名等，确保用户的资金安全。Bitget采用了简洁明了的界面设计，用户可以轻松进行交易操作。

投资者可以下载Bitget App来简便操作，打开浏览器后输入Bitget交易所的官方网址，在网页的顶部点击下载按钮进入下载页面。在下载页面上，你会看到“iOS”和“Android”两个选项，选择适用于你手机系统的版本，并点击下载按钮，系

统会提示你进行下载确认，下载完成后，你可以在手机上找到并安装Bitget的APP，安装成功后，打开APP并按照指示进行注册和登录。