

“没想到，如今从申请贷款到资金到账仅需一天时间！”某医药化工企业负责人感叹道。近期，招行的一位企业客户在年初时因无法及时收回境外订单的回款，导致企业自身资金周转困难，加之疫情影响，该企业状况岌岌可危。

得知这一情况后，招行北京分行工作人员立刻向企业客户推荐了“招企贷”产品。基于良好的征信和纳税记录，该企业客户最终成功申请到270万人民币的招企贷授信，额度获批当天即在招行企业APP上自助申请到首笔贷款，并完成了向境内供应商的自主支付。便捷的操作、高效的服务获得客户认可与支持：“招商银行，值得信赖！”

作为国民经济和社会发展的主力军，中小企业在促进增长、保障就业、改善民生等方面均发挥着重要作用。伴随着国际环境日趋严峻、国内疫情多点频发和经济下行的叠加影响，中小微企业的发展往往面临着未知的挑战。

疫情反复以来，从中央到地方都在加紧出台一揽子中小企业纾困政策。作为一家扎根服务首都经济的金融机构，招商银行北京分行自成立以来，始终秉承着“客户在哪里，我们的服务就在哪里；客户的需求是什么，我们的价值创造就击中什么”的初心理念，坚持把客户的所想所需当做自身所行所办的标准，持续提升金融服务质效，努力做好实体经济和中小微企业的服务保障工作，将“以诚相待 暖心服务”的服务宣言播撒向客户服务的每个角落。期间，分行更是紧跟总行发展战略，多措并举助力首都地区中小微企业度过疫情难关、助力首都经济行稳致远高质量发展。

随着数字时代银行转型进入深水区，招商银行立足实际不断尝试“金融+科技”服务模式的可能性，最终基于自身强大的数据风控能力，推出了重量级信贷产品“招企贷”：“招”即招商银行，“企”即中小企业，“贷”即普惠贷款，顾名思义，这是一款由招商银行面向中小企业推出的重量级普惠贷款产品。

据了解，“招企贷”是以客户征信、税务、结算、工商、司法、舆情等大数据为基础，通过风险模型智能化核定客户额度，不仅无须抵质押，而且授信额度立等可见，最长融资期限6个月的资金极速到账——举例而言，一家符合申请标准的企业可通过“招企贷”在一天内从招行申请并获得最高300万元的信贷资金，而每天融资成本仅几百元。

值得一提的是，作为一款数据融资产品，“招企贷”不仅有效解决了中小微企业融资难题，更是凭借着全流程线上化操作，集“轻、便、快、活”特点于一体——客户“轻”松申请，操作方“便”，放款“快”速，使用灵“活”，打破时空局限，为破解中小微企业“最后一公里”难题提供了线上解决方案，更是招行在探索数字化转型过程中的一次成功突破。

立足数字化转型探索的新阶段，面对首都经济高质量发展的新征程，未来，招商银行北京分行将继续积极践行“以客户为中心，为客户创造价值”的核心价值观，继续聚焦线上化产品和服务的探索，借助线上化融资产品特点和优势，不断提升金融服务质量和水平，致力于为企业发展增添动力，为实体经济发展保驾护航，为首都高质量发展贡献招行力量。

文/孟思语