

大家好，比特币卖不掉相信很多的网友都不是很明白，包括比特币卖不掉吗也是一样，不过没有关系，接下来就来为大家分享关于比特币卖不掉和比特币卖不掉吗的一些知识点，大家可以关注收藏，免得下次来找不到哦，下面我们开始吧！

## 本文目录

- [1. 美国为什么不明令禁止比特币？](#)
- [2. 比特币涨这么多，但是真的卖得出去吗？](#)
- [3. 比特币大涨，假设平台不诚信，登录不了或不给提现怎么办？](#)
- [4. 比特币矿难了，为什么显卡还不降价？](#)

## 美国为什么不明令禁止比特币？

1，禁不了。唯一禁止比特币的办法是关闭全球互联网，或者关闭WI-FI等所有联网方式。

2，稳定币如USDT，USDC都是以美元计价，这客观上延缓了美元霸权。

3，美国宪法不允许。美国标榜的价值观Ziyou皿煮都不允许禁止公民自由买卖资产的合法行为。

## 比特币涨这么多，但是真的卖得出去吗？

对于普通投资者来说，肯定是卖的出去的，因为持币少，随便挂单都能成交，但是对于大户想一次性出货那是不可能的，首先BTC是期货，期货都是对手盘，都是拿资金填的，如果你的货特别多，是会有引导效应的，可能造成趋势的反转，所以持币多的人很难全部清仓。

比如我们持有几万枚BTC，在同一价格挂单是没有那么大资金愿意吃的，你挂了那么多单子，这个价格就基本锁死了，给持币人造成一种现象，有大户要出货了，我们要卖在他的前面，很多小户就会提前卖。

而合约大部分也会平仓转向，所以你有很多的BTC短期造成市场波动是很正常的，想一次性出货是没有可能的，除非你是庄，持币你最多，直接做空。

## 为什么BTC一直震荡就是有价值呢？

其中有几个因素，BTC是最早的虚拟币之一，已经在虚拟币市场有很大的影响力，而且是世界暗网的通用币，也就是可以在无法追查的情况下，做很多X钱的项目。

这也是它本身最大的价值，这就是为什么其它数字货币一直超越不了BTC的原因，就类似于美元的世界流通地位，在暗网上BTC就是这个级别，所以为什么来来回回的震荡就是不消失。

其次BTC是美国研发的，而且在美国成立了交易所，这就有了收割世界财富的条件。你们交易需要给手续费吧，这些钱都被美国赚了，而现在的美国因为疫情财政紧张，通胀高起，需要钱，而华尔街的私募又高调宣布进入BTC，不知道的人以为连美国私募都大举进来了，BTC未来的价值更厉害。

你们觉得私募基金拿着投资人的钱是来给你们接盘的吗？他们在私人手中或者本身持有多少BTC你们知道吗？我没听说过哪个资本有格局来给别人接盘。

就包括实体，资本进来后基本都是一地鸡毛，有的连毛都不剩给你。

世界上所有的交易都是一买一卖，你卖了多少东西，有人买才算成交，如果没人买也不算成交，当你有很多货的时候，想一次性出完是不可能的，就和实体一样，你有1万件衣服可能找个主播就帮你卖了，你有100万件衣服，想一次性卖掉可能吗？后期只能降价处理。

比特币大涨，假设平台不诚信，登录不了或不给提现怎么办？

我就遇到了这样的事。

话说我在火币，ok平台都有账户，但是我却一直用龙网平台进行交易，我是龙网最早一批注册的，所以用龙网用惯了，一直在龙网进行交易。

今年大概9月份左右，我用了三年的龙网突然不给提现了，无法转币，无法提现，usdt价格倒挂，但是app能够使用，就是没办法提现，提币。

面对这样的情况，投资者就只有认倒霉，在国内报案是无法挽回损失的，因为这些平台是在国外注册，国内是不允许这样的平台存在，早在2017年9月4日就已经整顿过一次，所以这些都是境外平台，如果不能提现或者平台跑路，我们这样的投资人是毫无办法。

所以，在进行任何投资前一定要先了解平台规则，像现在比特币大涨，投资者在低价买入，高价卖出后想将本金和利润提现出来，如果遇到黑平台很可能会禁止投资者提现，然后平台将投资者的币和资金占为己有或者跑路。

真要是这样的话，我们炒币的毫无办法，只是尽可能的去大平台，大交易所，没有

办法彻底杜绝这样的事发生，就算大交易所也有可能跑路，毕竟注册地在海外，平台不受国内法律监管。

炒币有风险，一旦出现跑路或者禁止提现，受伤的总是炒币的，吃了亏还没地方申诉，只有自认倒霉。

## 比特币矿难了，为什么显卡还不降价？

在Q1季度售出170万张矿卡之后，全球矿卡市场在Q2季度形势急转直下，从一些显卡厂商的业绩来看，4-6月份显卡销量暴跌，而AMD、NVIDIA的显卡部分地区销售也下降了50%。对游戏玩家来说，矿卡崩盘终于可以让游戏显卡市场恢复正常，AMD、NVIDIA这段时间以来也确实在推动显卡回归游戏市场，显卡的供应也稳定了，价格也在下降，但游戏玩家似乎并不买账，面对显卡降价他们认为显卡降的依然不够多，还是比发售时高，那么显卡价格为什么降不下来呢？

对于显卡降价，此前德国Computerbase网站统计了去年12月4日以来到今年7月份4日的AMD、NVIDIA各档显卡售价，在过去的6月份，AMD、NVIDIA两边的显卡都在降价，最低也是价格持平，说明显卡价格不再涨了，只可能往下降。

但是与去年12月4日相比，统计的11款显卡中，降价的只有3款，持平的1款，依然有7款显卡的价格高于去年12月份，RX560显卡现在143欧元的价格比去年底的111欧元还是要高出29%，RX580、GTX1050Ti、GTX1080Ti、GTX1060也高出7-11%不等。

这一点也似乎可以印证游戏玩家对显卡降价不买账的原因，那就是显卡降价依然不够狠，比Q1季度的高峰价格是降低了，但是依然没有降至之前的水平，更别说两年前显卡发布时的价格了。

对于显卡降价的复杂性，之前的分析主要是看需求及供应，意大利bitchips网站提供了另外一个角度，他们分析了显卡从GPU生产到显卡生产再到后面的一级级代理、分销产业链，得出的结论很有意思。

首先来了解一些基本知识，GPU供应商（AMD、NVIDIA）将GPU芯片卖给显卡OEM厂商，GPU核心的价格与晶圆代工与芯片产量有关，在加上厂商自己决定的一小部分盈利空间，这就构成了GPU核心的售价。一般来说，GPU核心的价格在生命周期内不会变化，除非有特殊情况，比如ATI RageXL这种古老的GPU核心，现在还在服务器主板上使用，这种GPU的价格多年来大幅下降就是因为生产成本大大降低

。

假设一款GPU核心的价格是60美元，显卡制造商在此基础上赚取20美元利润，因此GPU价格为80美元，如果生产成本降低了10美元，那么可能推动GPU价格降至70美元，也有可能是保持价格不变，厂商的利润提高到30美元，这一切都取决于市场需求。

OEM厂商以固定价格购买GPU芯片（视采购量多少有可能会有一些折扣），OEM厂商制造出标准版显卡，制造商确定的价格叫做MSRP厂商建议价。

即便市场需要特定类型的显卡，OEM厂商也必须以合理的价格出售给经销商，在营销的第一级上，通过需求赚钱的可能性很小，除非跳过分销商直接销售给用户。

一旦显卡进行国际经销，那么就必须接受各种必要的修改，而国际经销商会根据需求提高显卡的价格，然后再由大陆经销商定价，最后再由全国经销商定价，在这三个过程中显卡价格可能翻倍。

一旦投机泡沫结束（比如矿卡崩盘），那么问题就开始了，显卡分发链中的最后一个环节的情况是最糟糕的，因为他们要想不承受损失就必须高价卖出显卡，同样地大陆经销商也需要如此。一旦这些环节出现问题，根据经典的DemandandOffer供需法则，国际经销商就需要开始降价。

上游降价之后，经销商就有机会用最新的价格采购显卡，这时候他的成本要比其他的大陆经销商、全国经销商的价格要低，那他为什么要是去赚钱的机会而去降价？

显卡销售是环环相扣，显卡价格逐级降低，总会有一些人想要赚一点钱，这就是为什么显卡价格不会迅速下降的原因，因为总有人准备轻松赚钱，但这就是商业。

PS：Bitchips解析显卡降价的角度是站在一级级商业销售环节上的，这个问题还真有可能存在，商场上总有人希望多赚钱，不会放过任何赚钱的机会，多级经销制度下就算前一级降低了价格，下一级经销商也不一定会把这个成本让利给消费者，就好比上面举的例子一样，60美元的GPU降价10美元，有的环节不是把最终产品降价10美元，而是把自己的利润提高到30美元，当然实际操作起来不一定是独吞10美元利润，可能是降价2美元，自己多赚8美元。

比特币卖不掉和比特币卖不掉吗的问题分享结束啦，以上的文章解决了您的问题吗？欢迎您下次再来哦！