

会员充卡方案，简单落地有效。

设计会员卡方案，我现在教大家如何卖会员卡，会员卡是所有的行业都合适。千万不要说我是制造业，我是农业，我是服务业。所有的行业都可以做会员卡，你想让客户充卡就必须让客户通过红花绿叶。什么意思？100朵花、99朵都是绿叶，1朵是玫瑰，客户立刻把那一朵玫瑰选走了。如果你100朵都是玫瑰让客户选，客户眼睛花了最后不选。



你看这种充卡，方法充1000的送300，充1万的送1万。客户毫不犹豫的选这种方案，他觉得选这个方案他利益最大化。所以老板让客户办卡，是要选择一个对客户有

价值，让他觉得很占了便宜的方案，他就立刻马上什么下决定。

所以你看现在很多餐厅，很多美容院，很多各种门店，你们的充卡方案是不行的。为什么？因为你们的充卡方案都是站在谁的立场，站在自己的，所以客户看完了都不充。你看现在美容院洗头第一句话，你办卡了吗？你去美容院都是一样的，同样的套路一点用都没有，我就不卖，我来一次复一次，你没有给我一个非办不可的理由。



点赞评论关注，主页更多精彩内容。