

蛰伏多时的比特币，最近如同“脱缰的野马”，价格一路飞涨，根据行情数据显示，尽管比特币历史最高价仍记录为2017年12月17日创下的20089美元，但截至12月2日，多家交易平台价格已创下历史新高，因此很多投资者对于近期比特币大涨的原因产生了好奇，那么，近期比特币大涨的原因到底是什么呢？下面小编就给大家深度解析一下近期比特币大涨的原因是什么？

近期比特币大涨的原因是什么？

比特币价格上涨的原因有很多。MicroStrategy等大型机构的投资引领了这一趋势，像Grayscale这样的大公司也为自己的客户托管比特币。更重要的是，自从PayPal开始允许人们买卖比特币，现在就更容易购买比特币了。

最近几个月，比特币的价格一直在飙升。

比特币的通货膨胀水平也下降了一半，这也对比特币的价格上涨起到了一定作用。这些单独的因素结合在一起，在2020年下半年催生了比特币令人印象深刻的牛市行情。但这一切都始于MicroStrategy。

1. MicroStrategy效应

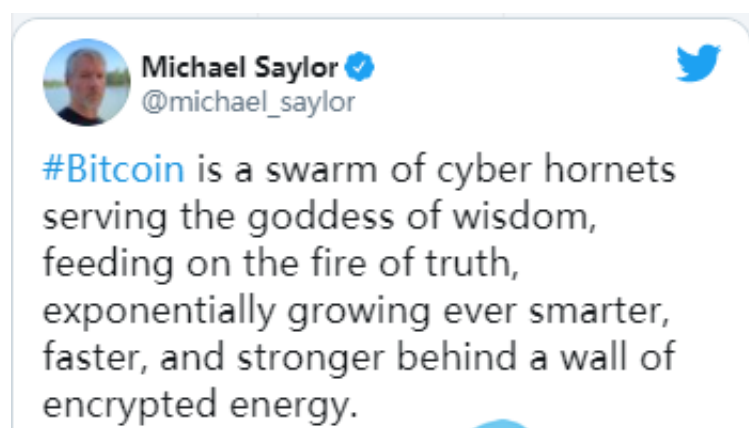
从今年8月到9月，商业智能公司和国际巨头MicroStrategy投资了4.25亿美元的比特币。

继MicroStrategy的投资之后，Square在2020年10月8日向比特币投资了5000万美元，占公司总资产的1%。

自从这些投资以来，MicroStrategy和Square分别获得了46%和53%的可观利润，目前两家公司的比特币价值分别为6.2亿美元和7600万美元。



近几个月来，这些知名人士也成为比特币最直言不讳的布道者。



MicroStrategy首席执行官Michael Saylor一直在公开场合称赞比特币。当他的公司首次宣布其投资意向时，Saylor称比特币是“数字黄金”，他说这种加密货币“比之前的任何货币都更坚硬、更强大、更快、更聪明”。

同样，Amrita Ahuja(曾是Square的首席财务官)投资比特币时表示，“我们相信，比特币在未来有潜力成为更普遍的货币。”并补充说，“对于一家基于更具包容性的未来开发产品的公司来说，这项投资是踏上这一征程的一步。”

这些投资以及公众对比特币高度赞扬的时刻，似乎始于MicroStrategy的第一笔投资，因此被Quantum Economics的比特币分析师Jason Deane称为“MicroStrategy效应”。Deane补充说，这些举措“引发了一场机构争夺，以尽可能多地获取比特币。”

Company Name	Symbol	Market Cap	% BTC	Purchases/Filings	Basis Price USD	Today's Value	Bitcoin	%
MicroStrategy Inc.	US: NADQ:MSTR	\$1,732,371,320	36%	250M Aug.175M Sep 2020, Learn Hr	√\$425,000,000	\$621,114,975	38,250 BTC	.182%
Galaxy Digital Holdings	CA: TSX:GLXY	\$348,076,300	78%	\$134M on Jun-30-2020	√\$134,000,000	\$270,383,933	16,651 BTC	.079%
Square Inc.	US: NADQ:SQ	\$80,496,725,690	0.1%	50M Bitcoin Investment Whitepaper	√\$50,000,000	\$76,466,155	4,709 BTC	.022%
Hut 8 Mining Corp	CA: TSX:Hut-8	\$118,013,042	41%	Q2 2020	√\$36,788,573	\$47,967,938	2,954 BTC	.014%
Voyager Digital LTD	CA: CSE:VYGR	\$323,331,584	6.2%	March 31 2020	√\$7,927,182	\$20,119,254	1,239 BTC	.006%
Riot Blockchain, Inc.	US: NADQ:RIOT	\$188,429,902	9.1%	\$7.2M on Jun-30-2020	√\$7,200,000	\$17,098,930	1,053 BTC	.005%
Bit Digital, Inc.	US: NASDAQ:BTBT	\$181,787,833	8.5%	Sept 2020	√\$10,080,000	\$15,418,428	949.5 BTC	.005%
Pub. Trad. Coin Citadel Inc	US: OTCMKTS:CCTL	Not on G.F.	-	December 2015 report	√\$184,390	\$8,330,248	513.0 BTC	.002%
Advanced Bitcoin Technolog	DE: ABT:GR	Not on G.F.	-	Q1 2018	√\$2,117,978	\$4,121,995	253.8 BTC	.001%
DigitalX	AU: ASX:DCC	\$45,054,049	8%	215 BTC 2019	√\$874,835	\$3,491,235	215.0 BTC	.001%
Hive Blockchain	CA: CVE:HIVE	\$177,331,200	2%	Report	? \$3,433,264	\$3,433,264	211.4 BTC	.001%

顶级上市公司及其持有的比特币

这些声明还伴随着投资界其他地方对比特币的公开支持。

2.公众对比特币投资的支持

比特币在2020年下半年的积极运行已经见证了一些主流的机构采用了这种加密货币。

摩根大通就是最大的例子之一。2017年，摩根大通首席执行官Jamie Dimon将比特币称为“欺诈”。今年10月，这家投资银行表示，比特币正在与黄金展开强有力的竞争，而且“比特币的长期潜力收益相当可观”。



对冲基金行业的巨头Paul Tudor

Jones将购买比特币比作早期投资技术。Jones在CNBC的Squawk

Box(其合作伙伴展示CNBC的Fast Money也特别看涨)说，“比特币有很多的是在一家技术公司早期投资者的特点，不幸的是我没有意识到，直到我来到你的节目，被上帝知道有多少不同的人关注着比特币。”

此外，曾对比特币不屑一顾的亿万富翁投资者Stanley Druckenmiller表示，这种著名的加密货币可能只是比黄金更好。Druckenmiller在本月表示：“我持有的黄金比我持有的比特币高出很多很多倍，但是坦率地说，如果黄金抵押有效，比特币抵押可能会更好。”

尽管风险管理公司Hedgeye的首席执行官Keith McCullough在10月6日开始看跌比特币，但他后来透露，他实际上在10月12日就把比特币买回来了。这意味着，他实际上从11,500美元的比特币浪潮中受益(除非他后来把比特币卖掉了)。



McCullough补充说，他在MicroStrategy的股票中投入了大量资金，该股票大量投资于比特币。因此，在某种程度上，他已经两次投资了加密货币。

随着McCullough和其他投资者宣扬比特币的优点，许多机构投资者也纷纷效仿。

3.Grayscale 和比特币托管

资产管理公司Grayscale

Investments处于富有的比特币投资者提供托管服务的最前沿。

上周，媒体报道了Grayscale如何为其客户获得了超过4万比特币(撰写报告时价值超过6亿美元)。然而，灰度并不是唯一的玩家。

Grayscale和Square旗下的移动支付服务公司CashApp共收购了8.5万比特币，价值约6.95亿美元。在同一时期(即2020年第一季度)，共挖出了16.38万个比特币，这意味着两家公司共同购买的比特币相当于该季度挖矿的比特币总量的大约一半。

同样，为投资者提供托管服务的富达数字资产也显示出了对这个行业的投入。11月24日，富达数字资产销售和营销主管Christine Sandler表示，机构投资者正在大力推广比特币和其他加密货币。

Christine Sandler表示，“我们在2020年的确看到了对“数字黄金”一叙事的更广泛采用,它开始引起机构投资者其他方面的共鸣,即对冲基金。随后超高净值个人和家族企业。”并补充道，“我们看到了与生态系统互动的客户类型的扩展。”

这些数据引发了人们对比特币即将供不应求的担忧，因为如此大量的加密货币正被富有的投资者和大公司抢购，而不是普通老百姓。

4.比特币减半：压缩供应

比特币的减半可能对比特的价格产生了影响。比特币减半每四年发生一次，矿工们在比特币区块链中添加新区块所获得的比特币数量减少了一半。因此，从5月开始，比特币的产出量只有前几个月的一半。

区块链研究实验室的研究员Elias Strehle告诉媒体，“随着5月份比特币数量减半，这一供应减半，意味着矿工出售的比特币数量减少。这可能导致供应短缺，从而导致比特币价格上涨。”



比特币减半会对采矿和比特币的价格产生影响

这是基本经济学，不仅仅局限于比特币挖矿，或者整个加密货币行业。如果需求保持不变，但供应减少，这就给价格带来上涨压力。

区块链研究实验室的联合创始人Ingo Fiedler告诉媒体，“想想苹果吧，如果今年的收成特别好，那么苹果的价格就会下降。然而，如果苹果由于收成不好而稀缺，那么苹果的价格就会上涨。”有可能是PayPal购买了大量正在挖出的比特币，进一步压缩了比特币的供应。该公司的推论表明，PayPal可能会购买新挖出的70%比特币。这是在Grayscale和Square获得的大量数据之上的。

所有这些原因在过去几个月里都对比特币的价格产生了积极影响，但仍然存在一个因素(最适合推动比特币大规模采用)。

5.PayPal和加密货币

国际支付巨头PayPal在今年10月宣布，将在其平台上推出加密货币交易功能。昨天，该公司证实，所有客户现在都可以使用比特币，并计划将这一功能引入Venmo。

这次发行包括交易四种加密货币的功能，即：比特币、比特币现金、以太坊和莱特币。

随着金融行业的巨头，如MicroStrategy、Square和Grayscale 都将比特币视为一种合法资产。因此，PayPal的出现为比特币成为主流带来了最大的希望。

匿名BitcoinBF的推特用户说：“刚在Paypal上购买比特币，它超级简单。这就是比特币走向主流的方式。”

Paypal还将使其用户能够与接受Paypal任何商家一起使用加密货币。11月23日，Paypal首席执行官Dan Schulman表示：“明年初，我们将允许加密货币成为2800万商家交易的资金来源。”

PayPal曾质疑比特币作为货币的适用性，但现在，它只是众多加入比特币行列的大公司之一。当它与其他所有人齐头并进时，难怪比特币的价格一直火爆。

比特币价格与什么因素有关？

一、供求关系

供求概念是经济学的基本规律之一。简而言之，东西越稀罕，需求越多，价格就越高。

比特币的协议预先确定了流通货币的数量是2100万枚。现在剩下不到400万比特币可供开采，而且随着加密货币领域的普及，稀缺性似乎会对价格产生影响。

众所周知，2020年5月比特币将迎来第三次产量减半。从历史价格走势来看，在该区块减半前3个月至1年，价格往往会飙升。

二、法规问题

随着比特币在全球大热，各国的监管机构也为此伤透了脑筋，纷纷研究如何应对这一新物种。他们必须搞清楚对围绕比特币产生的几个问题，比如一国的税务体制如何对待这一新型货币，是否应该对加密货币实施监管以及如何监管等，虽然很多人认为立法规定对加密领域不利，但事实恰恰相反。尽管比特币已经存在了近十年，由于价格大幅上涨在2017年却声名鹊起。换句话说，在普通人看来，这是一个相对较新的领域。

例如近期，讨论Libra的声音仍然不绝于耳，其实事情走到现在这步，短期内被监管层否掉，而Facebook也没有勇气，逆着监管层直接上，毕竟人家是大公司，没必要为了这么一个业务使自己处于巨大的风险中，另一方面，纽约检察长会在7月底给Tether一个结果，而美联储的紧缩政策将如何，势必继续影响全球资金的流向。尤其是目前仍然处于高位的美国股市的走向。但是我们要注意的，即便有大量资金从美国股市中流出，但是否这些资金会流入数字货币市场仍然需要观察。我们认为流出的资金能否进入数字货币市场还要看主流市场如何看待数字货币。

众所周知，一个新行业初出茅庐，定然是有瑕疵的，伴随着BTC等一系列主流币的问世，虚假空气币无节制的滥发，打着区块链名义，游离于金融监管之外，有的通过恶意炒作，甚至涉嫌非法集资，对社会和价值投资者造成了不可忽视的影响。国家开始制定政策法规，大篇幅报道区块链项目的不良现象，束缚了投资者热情，也是影响币价的主要因素。

三、社区理念

社区是区块链技术达成共识机制的重要基础。社区发展理念的统一，对区块链项目稳定发展及应用开发十分关键。以BTC、BCH和BSV为例，最开始BTC社区发展的理念出现分歧，从而导致社区分裂，产生BCH社区。

社区形成以Core团队为代表的BTC“保守派”和以认同比特币可以通过提升区块大

小效提高TPS，通过主链的分层设计实现更多的应用，通过扩大应用场景增加有效用户的BCH“革新派”。社区分裂，导致币价暴跌。后来BCH社区发展也出现了理念分歧，同样导致社区分裂，分裂成BCH社区和BSV社区，一时币价更是一泻千里、哀鸿遍野、惨不忍睹。

通过以上介绍，相信大家对于近期比特币大涨的原因是什么这个问题已经有所了解，投资者在进行数字货币交易之前，哪怕不选择比特币，也一定要选择好的数字货币进行投资，投资者可以查看数字货币的白皮书，因为从白皮书种可以看到币种的发行机制、应用场景、发行总量、权益分配、日后规划、创始人信息、核心团队等信息，所以若是投资者看到白皮书中对一些应用场景和核心团队信息语焉不详，那大概率项目要跑路。