

这篇文章给大家聊聊关于iphone5s股市，以及iphone5s市场价对应的知识点，希望对各位有所帮助，不要忘了收藏本站哦。

本文目录

1. [iPhone 8/8 Plus疯狂降价，其原因是什么？](#)
2. [天上掉下一万块钱，你会买iPhone X还是LV？](#)
3. [三大电商平台iPhone齐降超千元，这能挽救苹果销量吗？你会买账吗？](#)
4. [什么是你拒绝购买新iPhone理由？](#)

iPhone 8/8 Plus疯狂降价，其原因是什么？

想要了解更多热门资讯、玩机技巧、科普深扒，可以点击右上角关注我们的头条号：[雷科技](#)

iPhoneX的成功让苹果赚得盆满钵满，但同时也让表现平庸的iPhone8沦为炮灰。早在去年双11，iPhone8和iPhone8Plus价格就已经出现崩盘。

近日，京东针对学生返校开展了苹果产品促销活动，iPhone8Plus64GB版直降千元，到手价为5688元；iPhone8也降了889元，到手价位4999元。看来，这次京东的促销力度还是很大的。

和iPhone7相比，iPhone8在外观方面的变化非常小，基本只是把金属后壳换成了玻璃材质，甚至两代产品的保护壳都是可以通用的。在iPhoneX的光环下，iPhone8显得极为平庸。

当然，iPhone8并非一无是处，A11处理器让它具有极强的性能，在玩游戏时优势明显；它的拍照效果、屏幕素质依然是旗舰水准。目前iPhoneX在京东的售价依然纹丝不动，还是8388元，相比之下，iPhone8系列的性价比就非常突出了。

不过需要注意的是，京东上购买iPhone激活后是不能享受七天无理由退货的，因此购买前最好考虑清楚，不要冲动购物。

天上掉下一万块钱，你会买iPhone X还是LV？

我知道天上不会掉一万块钱，不过，买iPhoneX还是买LV的纠结却真实存在。

周初，汇丰银行发布了一份报告，在他们看来，苹果，已经不再是一家单纯的科技公司，而是一家奢侈品公司，苹果的股价、产品的销售额，也不应该以科技公司为判断基准，还有很大的上升空间。

随着苹果在开售史上最贵的手机iPhoneX，iPhone的将整个产品线，推向了一个新的价格高峰。不论是999美元，还是近万人民币的售价，都已经超过了大部分人对手机的价格定位。

然而，大家似乎都对这个高价的iPhoneX非常买账，至少从股市来看，苹果的股价在大量预售的利好消息下，再次突破了历史新高。汇丰分析师表示，iPhoneX的定价，预示着苹果最赚钱的手机品类，已经进入了奢侈品的市场。

在此之前，我们已经看到了苹果手表在向奢侈品靠拢的迹象。AppleWatch的设计、定价，相对于市场上的其他智能手表来说，已经高出了一节。与爱马仕的合作款，一万远的定价和限量的销售方式，自然走得就是奢侈品的定位。

苹果为AppleWatch成立过一个“特别项目”组，其中的许多成员都曾经是YSL、巴宝莉、瑞士腕表品牌等奢侈品公司的高管。让他们负责AppleWatch的零售、设计，正是希望苹果的手表，能够完成科技向时尚产品和市场的突破。

将科技产品，变身为时尚产品，甚至奢侈品，当然并不只是价格，更重要的，是它能够让产品被更多人接受。

今年9月，库克宣布苹果手表超过了劳力士，成为世界销售量第一的手表。打破了满是科技感的“智能可穿戴设备”与时尚产品的壁垒，让智能手表这个原本以科技爱好者、运动人士为目标的产品，走向了更开阔的消费市场。

在奢侈化的道路上，苹果当然曾经有过别的考量。还记得当年的iPhone5C吗？2013年，外界一直对苹果打造一款廉价手机这件事，保持着巨大的希望。然而，当塑料感强烈的5c上市之后，它却完全没有达到苹果的预期。在同期是买的5S的风头之下，它成了苹果硬件产品中，最短命的一个。

虽然我们不能说iPhone8和iPhoneX是前面两个的翻版。不过，我们能从这几款产品的销量上看出来，在同一个市场上，人们对于苹果功能、设计的期待，要远远地超过对价格的敏感度。大部分的人，都愿意花更多的钱，购买更强大或者更具话题性的产品。

当然，在享受着奢侈品的定价和逐步走高的利润的同时，苹果当然还要承担相应的风险。购买苹果产品的人，所获得的并不只是产品本身的性能，更重要的，还有整

个品牌的知名度和美誉度、这款产品带给他们在人群中收获的体验等情感价值。这些体验，就是奢侈品最赚钱的品牌溢价部分。

想要获得并保持这些利润，它的需要用新产品和营销策略，来宣誓自己的主权，不断强化这个高贵的定位。

三大电商平台iPhone齐降超千元，这能挽救苹果销量吗？你会买账吗？

苹果史无前例的对现在正在销售的手机降价了！

之前都是过季了才降价，如今，却对正在销售的iPhoneXR、iPhone8/8P大降价！看来苹果也要打价格战了，这是一个重大的信号。

此前，苹果从未打过价格战，一直都保持着高毛利率。

比如，入门级iPhoneX的硬件成本为357.5美元，而售价为999美元，毛利率高达64%！

在利润方面，苹果手机长期占据整个行业利润的超过7成！第二的三星占据超过一成，其他所有手机厂商分享其他剩余利润！

所以，在降价方面，苹果有极大的空间，这样做对其利润有所影响，但是总体来说影响不大，毕竟利润太高了。

但是，这么做的话，是否会损害苹果之前的逼格呢？要知道，很多人买苹果就是为了装X，如今，iPhoneX都要降价了，这可怎么装？

不过，也许会有一部分之前装不起的人，看到降价后，可以去尝试下了。

到底影响多大，现在还不好说，要靠市场说话才行，那就等具体数据出来再说吧。

我反正没啥兴趣买苹果。

什么是你拒绝购买新iPhone理由？

我儿子从苹果手机换成了华为，总结了苹果手机的七大缺点:1信号差，地下车库里收不到信号，没wifi时，经常掉线，2续航差，一天充两三次，3照像差，相素低，4装App不方便，很多App不能用游戏不能玩，他用苹果一定要越狱，5用苹果手机付费比安卓高，6内存小，配置低，7价格高！苹果手机的缺点日益突出，再便宜也

不会买！

关于iphone5s股市，iphone5s市场价的介绍到此结束，希望对大家有所帮助。