

最金融化的ERP？

IT Manager表示：我get不到“金融化ERP”的那个点.....通常，当我们说ERP时，更多人在说物料管理、生产管理、计划管理、供应链管理等。

近日，用友网络宣布，其面向中型企业的互联网管理平台用友U8+，通过与银企联融合，已连接超过50家银行，从而实现将金融服务搬进企业，助力普惠金融。

据悉，用友希望能在2018年把U8+打造成中国ERP市场中最金融化的ERP产品。“用友会帮很多银行把企业网银、对公金融服务搬到企业场景中来，助力中小企业的快速发展。”

显然，用友说的金融化ERP，一方面更多地与ERP的核心模块即财务管理模块挂起钩来，另一方面，ERP的功能还拓展到了公司金融场景。

经过20年的普及与应用深入，今天的ERP，最主要的发展趋势或者挑战，我认为有两点，

一个是移动化或云化，一个是精细化。

移动化，对企业来说，意味着业务APP、Social、云化，由此对应着IT架构、业务逻辑、数据结构、信息系统的各种调整；对厂商来说，就是云ERP产品。精细化，对企业来说就是数据挖掘、流程优化、系统升级、模块优化等；对厂商而言，则意味着用户原场景的深化与新场景下的功能延伸。

用友金融化ERP的提出，狭义上可以理解为以上精细化的范畴，但却又不尽如此。



传统上，企业对公账户的管理和运营，包括收付款、对账以及理财等等，依据企业规模有不同的方式，大型企业通过银企直联、企业现金管理系统等实现，更多的中小企业一般通过企业网银或银行现金管理系统，而跑网点的也不在少数。

随着企业的发展，它开户的银行数量，就会不断增加，那么，企业需要操作多个银行账户，把相同性质的财务工作重复多次。这种现金管理模式，使财务人员60%的精力被用于收付款处理、银行对账、报表制作等日常现金管理，效率较低，企业急需能够融入业务场景的金融服务，实现高效率、高收益和低成本、低风险、低风险的现金管理目标。

因此，企业金融的最后一公里，在技术上，要么存在多个银企直联的信息孤岛，要么还是半手工状态。

而传统的银企直连产品，企业必须和每一个开户的银行都做直联，需要前置机、专线以及相关运维等成本，并且效率低下。同时，企业多个银行账户以及京东、支付宝等支付账户之间不能够互联互通，企业难以实现对全量资金的管理。

怎么办？

“把企业系统和银行系统打通，已经成为现在企业金融服务的刚需。”用友网络高级副总裁徐洋说。

银企联：B端金融服务的无缝衔接

一个不属于任何一家银行的“企业网银门户”，貌似是该问题的解决之道。对企业来说，这个“门户”最合理的嵌入场景，就是ERP系统。

采用云模式的用友银企联，彻底解决了传统银企直联或对接企业网银的桎梏，其特点包括五个方面。

第一，云端部署，低成本。银企联真正实现云端部署，极大降低了企业客户的硬件成本和运维使用成本，推动普惠金融真正走进所有中小企业。

第二，单点接入，高效率。

银企联以一套接口，实现了企业与多家主流银行的直连，并且立足于云服务，使企业的查询、归集、付款等一系列动作都可以实现秒级响应。

第三，支企全联，全量资金管理。目前，用友银企联不仅接入了超过50家主流商业银行，还接入了包括支付宝、微信在内的多家主流支付机构，真正实现了企业的全量资金管理。

第四，全天候，全功能。银企联为客户提供7x24小时的一对一服务支持，包括普通结算、代发工资、集团流动性管理、信息报告等在内的基础服务以及票据、外币等在内的增值服务。

第五，场景集成，融合创新。用友银企联目前已经完成了与包括U8+在内的主流管理软件的融合，为企业客户提供基于业务场景的资金管理服务。

这就是银企联云服务对企业金融的价值。