



文| 本报记者 康佳媛

编辑| 陈琼

### 编者按

中国纺织机械协会日前走访调研了国内32家纺机企业，还详细了解了企业运营过程中遇到的困难和问题，为行业运行分析进行实际摸底，把脉行业发展现状。

调研结果显示，国内纺织机械企业的负责人对于行业发展总体状况更加关注，运营更加理性，更加注重技术创新，大部分企业对企业未来发展预期乐观。同时，由于各项生产成本上升，为应对市场变化，纺织企业纷纷在工艺技术和设备改造上加大了力度，这也促使纺机企业不断追加智能制造方面的投入和研发。

可以预见，2019年，国内纺织机械将继续呈现出向智能化、高效率、节能和绿色环保等方向发展的趋势。国产纺织机械在可靠性、数控化程度、节能和外观质量方面将有明显进步，为了方便纺织厂的管理，基于互联网技术的应用系统将有巨大的发展空间。

### 纺纱

围绕满足下游纺纱行业节省用工、降低工人劳动强度的迫切需求，纺纱设备企业不断进行技术创新和升级，总体保持了平稳发展。随着市场形势回暖，今年开局总体不错，一季度纺纱机械订单呈现良好的增长势头。

### 重点调研单位

杭州东夏纺机有限公司、杭州长翼纺织机械有限公司、浙江泰坦股份有限公司、浙江凯成纺织机械有限公司、浙江东星纺织机械有限公司、杭州新合力纺织机械有限公司、杭州锐冠科技有限公司、浙江自力机械有限公司和浙江宝耀智能科技有限公司等。

## 东夏纺机 全力打造健康产销生态圈

企业性质 台资企业

所在地区 浙江杭州

### 主营业务

以生产自调匀整高速并条机、梳棉机自调匀整装置、并条机自调匀整装置为主。

### 经营情况

东夏纺机2018年保持了较好的运营状态，2018年订单已经延续至今年，目前，企业订单饱和，交货情况以及后续订单签订状况也非常好，公司的月产能超过15台。

公司董事长助理张炳堂表示，纺织企业正处于转型升级的关键时期，对设备的稳定性，提高效率和品质方面要求更高，很多中小企业如今选择的都是自调匀整并条机，这与公司董事长郭昆盛初来内地市场推广自调匀整并条机时的状况迥异，也因此让东夏的技术优势有了发挥的空间。

为了保证企业的产品质量，虽然订单加工周期紧张，但企业仍旧将产品的核心硬件和软件放在台湾工厂生产加工，以保障加工精度。东夏纺机目前并没有因为订单多，加工紧张而计划进行产能扩张。多年来，东夏纺机一直都保持平稳的发展状态，不会因为短期的利益盲目增产能。更何况企业规模扩张，不仅仅关系到企业自身，还包括企业在产销流程中形成的生态圈，同样不能轻易打破，这个“圈”同样关系着企业能否可持续发展。

## 长翼纺机 多元产品提升抗风险能力

企业性质民营企业

所在地区浙江杭州

### 主营业务

生产销售一步法数控复合捻线机、精密络筒机、高速绕线机、电脑络丝机等设备。

### 经营情况

目前，长翼纺机公司设备板块业务国内外销售各占50%，年产各类捻线设备500台，线业板块的年产能超2000吨。公司已成为德国亚曼等国外一流企业的合作伙伴，产品市场覆盖北美、南美、欧洲、亚洲等国家和地区，其国内客户超过400多家。

公司董事长傅岳琴认为，从全自动绕线机到一步法数控复合捻线机，均表现出了极强的减员、提效能力，是纺织企业转型升级的重要辅助工具，也是公司服务客户满足市场需求的实力所在。在谈及市场发展时，傅岳琴表示，当前的客户已经告别了以往不懂技术的状态，而是用更加严格、具体的要求对待每款设备的选择，认真交流工艺，技术和需求信息，这对始终注重自主创新的长翼纺机。因此，在企业可持续发展方面，公司始终注重创新，围绕“线”进行多元化的产品结构的设计，在获得多项专利技术的同时，也大幅提升了企业的抗风险能力。

公司总经理傅吉峰也表示，公司将持续围绕需求趋势，加大设备自动化程度的提升，且会在保证产品稳定性的前提下，推出更加经济的自动化生产方案，服务客户的高品质转型。

泰坦纺机 先进装备确保产品质量

企业性质 民营企业

所在地区 浙江新昌

主营业务生产销售纺纱、加捻、织造3大纺机系列产品。

经营情况

2018年，泰坦纺机转杯纺纱机表现最好，销售占据了企业近2/3的业绩比重，其次便是高速剑杆织机，同样超出了销售预期，目前公司订单饱满。泰坦纺机三万多平方米的车间正在积极生产安装智能转杯纺纱机、高速剑杆织机、新型倍捻机等设备，各种产品都是赶制订单的状态。例如，车间一台即将发往客户企业的600头转杯纺纱机新品，可以同时进行不同纱线品种的生产，能够在很大程度上满足客户的差异化生产需求。目前，这款设备已经在多个客户使用，运行状况非常好。

公司董事长陈其新坚信，产品永远是企业的生命线，因此，提品质、拓产能将是泰坦未来一段时间的工作重点。公司新购置的价值3000多万元的加工装备已经陆续投入使用，这在更大程度上保障企业的产品质量和产能扩充，公司还计划在今年着力加强转杯纺纱机装配生产线建设，提升企业的自动化制造水平。



杭州新合力纺织机械有限公司生产车间。

锐冠 智能上纱系统备受用户好评

企业性质民营企业

所在地区浙江杭州

主营业务研发、生产、销售智能上纱系统设备。

### 经营情况

锐冠科技机器人事业部总经理张家春表示，受当前纺企在用的纱库型络筒机使用过程中面对的用工问题和劳动强度问题，公司研发的智能上纱系统备受关注。根据公司进行的综合投资收益分析，以棉纺车间配12台自动络筒机为例，按2班制计算，每班省2人，一天每个车间省4人。上纱部分，每班省8人，一天两班省16人。改造后，一年可省人工费用100万元。

张家春表示，该方案是锐冠推出的第二代产品，经过多次国内多个类型络筒机的研究和分析，最终推出了性价比、性能更好的方案，目前方案对于设备的改动很小，维护保养方便，投资可接受。在张家春看来，目前国内自动络筒机的改造市场非常大，前景广阔。公司未来还会更多关注纺企自动化改造。

自力机械 专注器材产品研发

企业性质民营企业

所在地区浙江新昌

主营业务研发、生产、销售纺纱专件器材。

### 经营情况

浙江自力机械有限公司下设纺机专件事业部和精密钣金事业部。据该公司董事长吴楠介绍，公司经过一年多的市场调查，企业业绩和品牌形象稳步提升，目前，纺机专件板块的销售业绩已达1亿元，并同众多国内外一流企业建立起了合作关系。吴楠表示，国产专件器材的品质和技术一直以来都是关系主机产品性能提升的重要环节，公司将通过更加深入的成纱质量研究乃至终端面料产品的风格分析，寻找企业产品技术创新的方向和思路，会持续专注自身专件器材产品研发。

宝耀智能 大企业偏爱智能理管中心

企业性质民营企业

所在地区浙江新昌

主营业务研发、生产智能纺纱设备。

### 经营情况

宝耀智能公司的全自动高速理管中心是公司主推产品。宝耀智能总经理顾利江表示，全自动理管中心可快速识别30种不同颜色的纱管，每分钟理管数量可达300根，可同时管理12台自动络筒机，在减少用工方面表示出色，每台理管中心一年可以节省超过15万元的劳动力成本。该设备自2018年中国纺织机械展览会暨ITMA亚洲展览会首次亮相之后，市场拓展速度非常快，目前，已经服务于天虹、百隆、华孚等一流企业，山东岱银集团也安装使用了6套全自动高速理管中心。今年，公司的市场目标累计销售100套，鉴于当前的设备市场表现，顾利江对于这一目标的实现很有信心。

### 织造

织造设备企业发展提升速度很快，生产达到了高标准、智能化。近年来，无论是喷气还是喷水织机都在提升，喷水织机高端需求会持续增加。从实际订单看，2019年喷水、喷气织机企业有信心还能保持一定的增长，高档织机的需求会持续增加。

### 重点调研单位

浙江日发纺织机械股份有限公司、江苏宋和宋智能科技有限公司、江苏千家汇纺织

机械有限公司、江苏海丰机械科技有限公司等。

日发纺机 高端喷水织机市场紧俏

企业性质民营企业

所在地区浙江新昌

主营业务研发生产纺纱、织造、针织等设备。

经营情况

2018年日发纺机旗下纺纱、针织、织造等多个业务板块都表现出色，销售额超过18亿元，保持了超20%的销售增速，特别是海外市场业务较上年增长了100%。目前，日发纺机的纺纱、倍捻设备订单已经排满了2019年上半年，今年开年几乎每天都会接到新的客户订单。尽管不少业界企业都感觉市场不乐观，国内不少地区因环保问题严格控制喷水织机产能，但日发纺机的喷水织机却因定位高端，设备适应能力强，市场表现非常好。公司今年喷水织机月排产量也已经超过了200台。

公司董事长何旭平表示，虽然业界普遍认为2019的市场环境并不乐观，但日发仍旧会依托自身的优势保持稳步的发展增速，实现企业2019年20亿元的销售目标。与此同时，公司还将紧跟国内外市场需求特点和市场变化，围绕需求热点进行企业产品结构和服务的创新和提升，持续稳固企业各个产品线在细分市场中的领跑者地位，持续提升日发纺机的品牌影响力。

宋和宋 持续锁定中高端市场

企业性质民营企业

所在地区江苏沭阳

主营业务研发、生产、销售提花机等织造设备。

经营情况

2018年，宋和宋销售提花机近4000台，创历史新高，销售额约3.45亿元，其中出口占比约40%，主要出口市场在东南亚。宋和宋2018年的较好表现，一定程度上得益于墙布、高端床品、窗帘等领域的订单，像普通的毛巾、床品等市场情况都不乐观。宋和宋今年会继续锁定中高端市场，同时关注小剑杆织机升级换代的需求量，稳住老客户，开发新市场是首要任务。

公司副总经理于江表示，客户对于提花机的要求朝着针数多、质量好、速度快等方向发展，这也给宋和宋提出了新的课题，公司正在积极想办法更新换代，与相关机构合作，希望通过更为科学的手段，实现弯道超车。宋和宋与其他同行相比的优势就在于能够实现全领域的产品质量把控，因为公司拥有从机械、电器、软件、组件等各环节的开发能力，对每一个加工生产环节都很清晰，技术也能够做到国内领先。但于江也坦言，宋和宋与国外一流提花机相比在稳定性、美观度等方面还有差距，因此公司正在积极与知名高校、科研院所探讨，希望实现进一步的系统性自动化改变。

千家汇 凭借配套优势强化制造能力

企业性质民营企业

所在地区浙江杭州

主营业务研发、生产、销售剑杆织机等织造设备。

经营情况

千家汇纺机公司2018年销售400台剑杆织机，其中50%出口到印度市场，这是因为印度市场潜力巨大，特别是苏拉特、孟买等地，但客户水平及对设备要求两极分化明显；国内市场主要集中在江浙、湖南、湖北、河北、山东等地。2018年，千家汇纺机公司高档机型OP系列销售近100台。2019年公司计划实现1亿元销售额，OP系列计划销售300台。公司负责人表示，千家汇位于泗洪机械零部件制造产业园，可以利用周边配套企业优势，强大自身制造能力。千家汇纺机目前重视产品加工能力的提升，正在陆续增加加工中心、三坐标等加工检测设备，以保证产品质量。



中国恒天立信国际有限公司生产车间。

科光工业 市场火爆扩充产品系列

企业性质民营企业

所在地区广东广州

主营业务 研发、生产、销售气液染色机等设备。

经营情况 科光工业近三年发展迅速，2018年主营业务收入较上一年同期实现增长，出口市场以越南和柬埔寨为主，产品得到了当地客户的认可。公司今年的订单已经排满。

公司负责人表示，近年来染色机市场正处在发展的黄金期，就目前行业情况发展可能还会持续5~8年，随着国内市场的饱和，公司后期将业务重点转向国外市场。科光工业紧密跟进市场需求，专注于气液染色机的研发生产，产品得到了市场的认可。公司还计划再研发推出一款环保型低浴比溢流机。

三技工业 布局智能染厂强化实力

企业性质民营企业



所在地区广东佛山

主营业务研发、生产、销售气液染色机、溢流染色机、拉幅定形机和前处理设备。

经营情况

三技工业由佛山市三技精密机械有限公司和三技克朗茨机械科技有限公司合并组成。据集团董事长郑永忠介绍，2018年是三技工业历史经营情况最好的一年。在郑永忠看来，气液染色机会朝着更加细分市场领域发展，三技的轧车和喷嘴均为特别设计，具有很大的市场竞争优势，预计2019年会实现大幅增长。三技工业看好前处理设备领域，并开始涉足该领域，意在为用户企业提供印染全流程设备。另外，三技工业集团也在积极布局智能染厂，未来三技的设备在驱动端（轴承、发动机等）进行实时监控和数据采集，机器采用自动化流程控制，标准化生产。

邵阳纺机 着力发展染色机业务

企业性质国营企业

所在地区湖南邵阳

主营业务研发、生产、销售化纤成套设备、印染后整理设备等。

经营情况

邵阳纺机印染后整理在设备主要为拉幅定形机和染色机。据公司总经理杨建军介绍，受整体搬迁等因素影响，2018年经营目标完成的不太理想，与企业规划产值有一定的差距。2018年邵阳纺机的拉幅定形机以国内市场为主，主要集中在佛山三水和汕头地区；染色机业务不理想，未形成规模。2019年，公司将着力发展染色机业务，提高产品稳定性和可靠性。

此外，邵阳纺机新产业园已于2018年11月初完成整体搬迁，这将为公司业务发展注入新的活力。



邯郸宏大化纤机械有限公司生产车间。

中远集团 特种纤维市场潜力大

企业性质 国营企业

所在地区 河北邯郸

主营业务 研发、设计、生产和销售化纤设备等。

#### 经营情况

中远集团下属共有7家公司，本次走访调研的是郑州中远氨纶工程技术有限公司和郑州中远干燥技术有限公司。

郑州中远氨纶工程技术有限公司2018年在氨纶EPC工程方面销售额基本与2017年基本持平，建设了氨纶成套设备实验平台，还开发了48饼氨纶卷绕头。公司副总经理孙湘东表示，中远氨纶生产的氨纶卷绕头一般不单独销售，都是配套自己的前纺设备和干燥设备。2019年，公司还将完成新乡化纤4万吨氨纶项目的开车调试。此外，中远氨纶已经承接了湖北金环10万吨lyocell纤维工程项目，一期工程2条2万吨生产线预计在2019年底投入使用。

郑州中远干燥技术有限公司累计为国内外客户提供了3000多套设备，国内市场占有率达80%。中远干燥总经理韩国政表示，2018年公司销售额突破1.2亿元，较2017年略有增长，主要和巴马格、郑纺机、邵阳纺机等企业配套，其中50%用于出口。

非织造

国内非织造设备制造企业都在苦练内功积极应对市场挑战。一方面，在追求质量进步的同时，通过智能化、数字化技术的应用，继续加大技术创新，推动产品升级换代；另一方面，部分企业则积极拓展下游产业链，并取得了一定成效。

## 重点调研单位

郑州纺机工程技术有限公司、金轮针布（江苏）有限公司、常熟市飞龙机械有限公司、常熟万龙机械有限公司、常熟市振泰无纺机械有限公司等。

郑纺机 多种类设备订单排至年底

企业性质 国营企业

所在地区 河南郑州

主营业务 研发、生产和销售棉纺、化纤、非织造等设备。

## 经营情况

郑纺机2018年销售额破15亿元，其中化纤部分约6.5亿元，非织造部分约为3.5亿元，棉纺部分约3亿元，织造部分约1.5亿元，其中海外市场约4亿元。目前，郑纺机涤纶短纤线已新签8条，排产至2020年2月；粘胶设备排产至2019年年底；卷绕头排产至今年三季度，非织造设备订单排产至今年四季度。

公司总工程师李新奇表示，为保证配套件等质量，郑纺机与西门子、SKF和SMC等优质供应商签订了战略合作，钢材加工也与江苏大明合作，不仅减少了加工周期，产品质量也有保证。

郑纺机今年将PLM与工艺实现连接，以产品为中心，取消手工汇总管理，在企业和产品周期内创建、管理、分发和使用。

金轮针布 看好非织造用针布前景

企业性质 民营企业

所在地区 江苏南通

主营业务 研发、生产和销售梳理器材等。

## 经营情况

金轮针布的产品主要包括适用于棉纺、毛纺、非织造布等上的金属针布、弹性针布、固定盖板针布、整体锡林及分梳辊等全系列梳理器材，分为蓝钻、钻石、先锋、狼牙等多个品牌。

金轮股份2018年销售额约20亿元，纺织机械和不锈钢加工约占18亿。金轮纺织产业管理总裁助理姚健表示，金轮针布的优势在于加工针布的原料钢材是和宝钢合作开发，在金轮的车间进行热处理，以保证针布的质量均匀一致性，目前最高品质的蓝钻品牌的针布所用的钢材还是以进口为主。

据金轮针布总经理魏贤良介绍，今年上半年市场较好，但由于复杂多变的市场环境和环保等问题的影响，下半年的市场还不确定。此外，非织造材料需求近年来不断提升，金轮针布对非织造用针布前景也比较看好，拟扩大投资计划。

飞龙机械 改造生产线提高设计水平

企业性质民营企业

所在地区江苏常熟

主营业务 研发、生产和销售非织造设备等。

经营情况

据飞龙机械总经理韩雪龙介绍，飞龙机械今年的订单较去年有所减少。一般来说，每年3月份公司的生产订单可排至10月份，今年只到6月份。2018年，公司在梳理技术方面做了相应的调整，对针刺、水刺生产线进行了技术提升。

如今，公司对直铺水刺非织造布生产车间和木浆水刺非织造布生产车间里的水刺线工业设计水平明显提升，木浆水刺非织造布市场形势非常好，改造后的生产线生产任务非常饱满。此外，公司进行延伸了终端产品，成立了苏州圣菲尔新材料科技有限公司从事卫材等原材料研究。

万龙机械 产学研合作项目成果显著

企业性质民营企业

所在地区 江苏常熟

主营业务研发、生产和销售非织造设备和配件等。

### 经营情况

万龙机械2018年销售情况良好，销售额在3300万元左右，预计在2019年有5000万元销售额。目前，公司已经和天津工业大学合作进行气流成网合成动力研究，和中南大学合作研发汽车、飞机刹车片和刹车盘项目，飞机刹车盘海已经成功应用于商飞C919大飞机。

此外，公司还主导研发了生物活性纤维（如海藻纤维生产线）、用于吸收汽车异味的竹纤维和光缆阻水带项目等。公司负责人表示，非织造行业总体仍处于稳中有进的平稳发展阶段，加上国家层面不断推出的利好政策，加速了非织造布产业的发展，非织造设备的市场发展前景十分广阔。

振泰无纺 改良设备提升精确度

企业性质民营企业

所在地区 江苏常熟

主营业务 研发、生产和销售非织造设备和配件等。

### 经营情况

振泰无纺2018年销售额在2亿元左右，预计2019年销售额还会继续提升。目前，振泰无纺在常熟市建立了3个非织造布厂和1个机械加工厂，公司车间现有12条生产线，并成为普拉达、耐克、阿迪达斯的二级配套商。

总经理刘仁才表示，原料的配比和纤维进梳理机前保证均匀一致是检验非织造产品质量是否达标的重要因素，为保证控制精确，公司设备的电气控制部分采用了西门子产品。2019年，公司准备继续扩大生产规模。

