

都说乘用车难选，可真要是想过自己去买台车创业，或是想用自己的车去跑营运的人才知道，想要挑到一台称心如意的创业车真不简单，一不小心就会让这创业或就业的第一笔钱打水漂。而今天我们为各位带来了一台号称“新生意座驾”的MPV，不光是客货两运都能行，而且趁着限时购车福利，价位更是低至4万级。

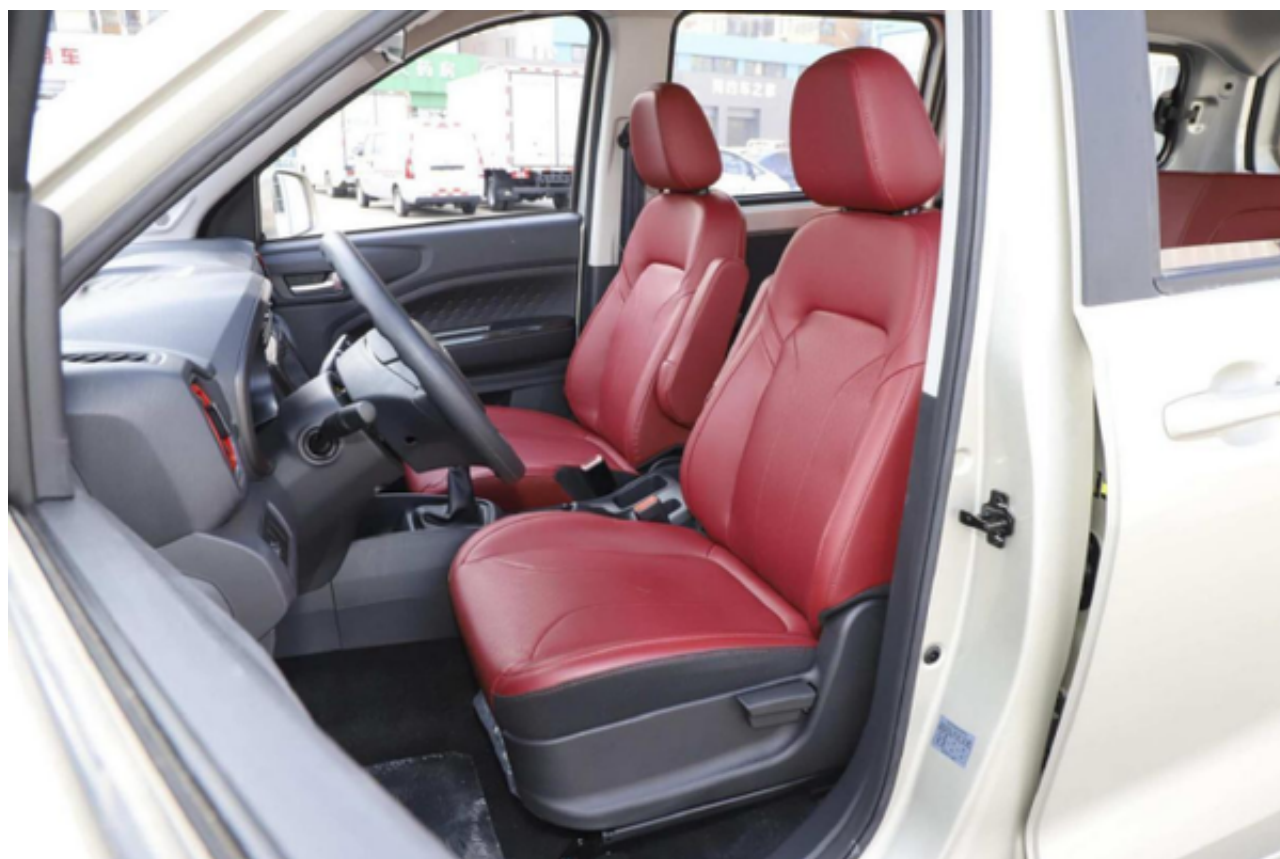


创富的底气来源于空间的实力

不管是跑货运，还是客运营运，之所以能够被称为新生意座驾，这台风光380的空间能力便是它最重要的底气。在本身就通过2850mm的大轴距确保了舱内空间基础的情况下，风光380还拥有4610/1750/1860mm的三围尺寸，这样的数据在同级别市场里是可以拿下关键优势的。



特别是我们注意到，它比起同级别车更注重宽体结构的打造，直接同车舱内创造了一个超阔车舱，从可用容积来计算，这里足足能够实现达 5m^3 的装载空间，装满8个人，还能实现10个20寸拉杆箱的随行装载，是真正意义上实现了一专多能。



同时，车舱内的座椅还提供了更多样化的可调设计，第二排采用独立设计的双座椅提供了这类车型少有的多向调节设计，配合能快捷放倒的第三排，车舱内能在单排/双排/三排之间灵活调节。丰富的2/5/7/8座布局选项，让风光380怎么用都好用，只要手续齐全，一台车就能覆盖多个行业，做生意、跑营运都能行。



武装到牙齿的安全配置，用车更安心

像风光380这样的车型，主要还是负责的是城市运输，远一点就是一些中短途，而这种运输其实在路上是很容易遇到堵车、疲劳等情况的，而这个时候呢，风光380会有同级唯一的华为HiCar华为手机互联功能，用户通过它能在路上获得额外的娱乐消遣，让行车跑货的过程中也不会过于疲惫乏味。另外，10.0英寸大屏还加入了带驻车雷达的倒车影像，真要是遇到个钻进小街小巷送货送客，道路过于狭窄的情况，它便能帮助用户有效避免碰撞剐蹭事故。





对于货运来说，其安全系数向来都要比家庭乘用要低一些，而为了让用户在实际用车或是跑货过程中更加放心，东风小康从做了两手准备。一方面，风光380在车身打造中使用了高强度的笼式安全车身、在舱内装上了主驾安全气囊，还在车身之下采用了溃缩式+主动回正转向系统来确保不同状况下的用车安全，另一方面又给了长达7年20万公里的质保政策支持，让车辆能做到全生命周期有售后保障。



别忘了我们前面提到的，风光380采用了宽体式车身设计，这样的设计除了能增加舱内空间外，还能配合同级最宽的轮距，让车辆在变道、转向、过弯等易产生侧偏侧倾的环节，保持更稳定的横向支撑，确保车身不摆动、货物不倾倒，既保障了货物价值安全，又让行车多了一重保障。



同级超强动力，创富好帮手

最后需要提到的是，产自全新一代智能制造技术平台的风光380不光在空间、车身与行车娱乐等方面做足了准备，也获得了同级中的超强动力选项。一台1.5L自吸发动机为车辆带来了112Ps的最大马力与147N·m的最大扭矩，实现参数领先的同时，通过与5MT变速箱的娴熟配合，让车辆即便是满乘满载的大载重状态下，也能从容地面对高速驾驶或坡道爬升，甭管是自家生意还是运输运营，都不必耽误在路上

。



据悉，在2023年的最后一个季度里，风光380还能获得来自厂商的3000元现金直补，若是选择增换购的形式，其还有5000元增换购补贴可享，而它指导价仅为5.28-6.08万元，如此一来就变成4.48-5.28万。同时，车辆可享受到的5万元无息补贴是可以直接覆盖购车款的，让运输运营、自营生意也能像新媒体、新服务业那样“低资产”创业。