

近年来，新能源车因为便宜的用车成本、出色的智能化配置、高品质的驾驶体验等优点，正在成为越来越多消费者的购车首选，比如最近5年，燃油车的销量下降了近1000万辆，而新能源汽车的销量则上涨了近600万辆，到今年十月份中国新能源车的单周渗透率已经超过38%。

新能源乘用车渗透率周度变化



(2023年8-10月新能源乘用车渗透率周度变化表)

然而，在新能源车快速发展的势头中，远高于燃油车的售价让很多想体验新能源车的消费者望而却步。打破SUV价值上限固然重要，降低消费者体验下限更具行业价值，由此，在汽车市场上“SUV消费油电平权发展”的呼声越来越高。

如何通过新能源车价格向下实现“油电平权”，从而降低消费者的体验下限，成为新能源车企的当务之急。

## 赛力斯蓝电E5：10万元内首款中型插混SUV

随着“油电平权”的呼声越来越高，很多新能源车企都开启价格下探，助推新能源汽车的增长。比如比亚迪宋PLUS DM-i，把插混SUV的价格下探到15.98万，欧尚Z6 iDD下探到12.98万，启辰大V DD-i测下探到11.89万，但是根本买不到这款车，这你敢相信吗？

试问12万以下的购车用户，怎么办？难道只有落寞的去买高油耗、低性能的燃油车？

赛力斯蓝电E5带着首款10万内中型插混SUV来了，“油电平权”不能止步于12万级别，广大的用户也有相同的权利，以更适合自己消费水平和预算的价格，来享受插混SUV带来的电动体验。蓝电E5采用和宋PLUS DM-i同款的弗迪动力插混系统，但价格却打破了插混市场10万元价格壁垒，并下探到SUV燃油车主流销售腹地，迎面给予其双重暴击。

蓝电

蓝电E5 | SUV油电同价开创者

现金立减4.01万元  
限时抢购价 **9.98** 万元

畅享型

大电动 | 大空间 | 超级惠

SERES 赛力斯汽车 重庆赛力斯蓝电汽车有限公司

24小时热线：400-887-5551

这款当下插混SUV市场首款10万元以下的产品，比同级别插混SUV便宜至少三万。而且很多品牌靠低价当噱头，再以产能为由推荐高配车型，蓝电E5就不同，是9.98万就能实实在在能够买到的超低价插混SUV。

蓝电E5在定价上摆明了是与当下主流燃油车SUV正面竞争，直接开战。比如目前市场上畅销的长安CS75PLUS，月均销量2万多台，长期占据10万级别燃油车SUV排行榜榜首，目前它的主销车型的成交参考价就在9.79万左右。蓝电E5的9.98万价格，可以说是与主流燃油SUV贴身肉搏了，而蓝电E5在尺寸、动力、油耗方面优势明显，更何况插混SUV上牌时享受“0”购置税，立省万元上牌费。



蓝电E5的价格策略，可以说是直接冲击10万级别燃油车SUV 大本营，作为SUV油电同价的开创者，直接引领油电同价进入到了一个人人可享的新时代。

平权级价格、豪车级享受的“大电动” “大空间”

当然，真正的平权并不是仅仅把价格打下来，而是把遥不可及的高配置带到普通消费者的视野。蓝电E5把价格打到9.98万的同时，在配置上也是诚意十足。

首先蓝电E5是真正的大电动。发动机最大功率81kw，电机最大功率130kw，0~50 km/h起步加速只要2.9秒，让同级别的燃油SUV望成莫及。在体验上，发动机的无感启停、无感直驱操控顺畅无迟滞，直逼燃油豪车级的NVH体验。





而在续航上，作为可电可油的插混SUV，蓝电E5在10万内的这一级别是“杀手般”的存在。不同于其他品牌以短续航来做低价，9.98万元的蓝电E5也是圈内首款10万内纯电续航百公里插混SUV，能满足绝大多数的日常通勤需求。而综合续航里程更是高达1150公里(WLTC)，让消费者不再有续航焦虑。至于消费者最关心的油耗方面，蓝电E5纯电模式满足大部分需求，油耗为零，即使长途馈电行驶，百公里油耗也只有5.5L(WLTC)，综合能耗每公里不到0.2元，对比同级燃油车每年能节省一万元。

其次在空间上，蓝电E5是中型插混SUV，车内空间非常大。4760mm超长车身与2785mm超长轴距，有效空间长达3144mm，整体乘坐非常宽适。从布局来看，前排腿部空间917mm、二排标准空间885mm，每个位置都能大幅提升车内人员的乘坐舒适度。而且蓝电E5还超级能装。二排座椅放倒后，后备箱纵深可达到1860mm，容积可扩展至1432L，大件行李也能轻松装下，亲子互动也是个好地方。



总体来看，作为10万元内可以轻松入手的中型插混SUV，蓝电E5不论是价格，还是配置，都非常亮眼。在当下，无论新能源大厂还是新势力车企也都喊出“油电平权”的口号，但很多“油电平权”实质都是在找噱头、为自己赚吆喝，而赛力斯这次是来真的，用实实在在的9.98万元的价格，把高水准的技术和配置下放到普通消费者的视野，在开创“油电同价”新局面的同时，也展示了极强的产品力。

## 双重赋能：“油电平权”背后的硬实力

当然，优秀的产品力，离不开背后硬实力的赋能。蓝电E5的脱颖而出，就有至少双重赋能。

第一重赋能来自蓝电E5搭载的弗迪动力混动系统。弗迪动力混动系统可以说是久经市场检验，受到普遍好评，比如同样搭载弗迪动力混动系统的宋PLUS DMi，销量突破50万，有口皆碑。在弗迪数十年混动技术的加持下，蓝电E5电动驾享丝滑平顺，发动机无感启停，不仅操控顺畅，更能一路静享豪车级NVH体验。

第二重赋能来自千亿市值赛力斯集团的高端智能电动汽车的制造经验、质量体系。由此，赛力斯蓝电在整合了各方资源的同时，走上了价格向下的“技术平权”之路，定位于老百姓买得起、用得起的国民电动车品牌路线。



总体来看，此次蓝电的价格向下则展示了赛力斯向传统燃油车SUV市场发起冲击的决心，在弗迪同款混动系统、赛力斯集团实力背书等“大佬”赋能之下，蓝电E5将是赛力斯放出的又一大招，在10万级插混SUV市场如同“遥遥领先”般的存在。