

正值新能源销量爆涨油车退坡的时代风口，新能源汽车正在以超过我们想象的速度加速接替燃油车，逐渐成为市场主流选择。但燃油车还有着一手相对新能源车的价格底牌，成为很多价格敏感人群主要考虑的购车因素，以插混车型为例，要比同级燃油车高出3-5万的购车价。但这个价格底牌随接下来我们要聊的蓝电E5 的到来已经荡然无存，正值广州车展期间，蓝电E5必将成为今年广州车展中最超值的SUV。



为什么说蓝电E5最超值呢，这得从价格来分析。目前蓝电E5畅享型(以下简称蓝电E5)现金优惠4.01万，相当于只需要9.98万就能将这款车提回家，也是目前汽车市场中唯一10万内中型插混SUV，这个价格别说和插混车型比，已经完全是主流燃油SUV的价格区间，失去价格优势的燃油车对上新能源属性的蓝电E5，完全是降维式的“压着打”。



看完买车成本，再来看用车成本，这也是插混车型对比燃油车时会具备的普遍优势。蓝电E5搭载成熟可靠的比亚迪弗迪动力混动系统，动力总成由1.5L发动机+电动机+E-CVT变速箱组成、发动机功率为81kW，最大扭矩为135N·m;电机的最大功率为130kW，最大扭矩为300N·m，不仅性能输出强劲，能耗还非常省。

作为首个10万内纯电续航百公里的插混SUV，蓝电E5为用户提供了100km的纯电续航体验。大多数人的日常通勤里程，每天大概在20-30公里左右，100km的纯电续航可做到2-3天充一次电，用户完全有时间进行充电安排，充分保持市区纯电出行0油耗，有效降低用车成本。



而在满油满电的情况下，蓝电E5的综合续航里程(WLTC)高达1150km，从南京开车到天津，单程也就900km左右，1150km的综合续航足够应对大多数长途旅行场景了，而同级燃油车一箱油续航在800km左右，蓝电E5一次补能比燃油车跑的更远，真正的不惧远方。关键相比油车只能加油，蓝电E5可以通过加油、充电两种方式来补充续航，有效降低补充续航的难度，节假日出行时也不用担心充电桩或者加油站人太多得排队，车主可以灵活选择补能方式。

值得一提的是，蓝电E5能实现城市用电、长途用油，馈电状态下油耗仅为5.5L/100 km，综合用车每公里成本2毛。相比同级油车，蓝电E5每年在用车方面就能节省1万元，五年十万公里省5万元。再加上能上绿牌，享受“0”购置税政策福利，蓝电E5立省万元上牌支出，在大多数限行城市都能畅享自由通行。一系列比较下来，蓝电E5可以说完全没给燃油车留活路。



超值购车和用车成本之外，蓝电E5还为用户提供了满满的实用价值，尤其是在大空间上。蓝电E5的车身三围分别为4760/1865/1710mm，轴距为2785mm，看了这个尺寸也就知道蓝电E5的官方定位为什么是中型SUV了，对比轴距普遍在2700mm上下的紧凑型SUV来说，蓝电E5在尺寸上是非常有优势的。



凭借大尺寸，蓝电E5的车内空间非常的宽裕，5座布局下车内的乘坐空间并不局促，身高180cm的高个子在后排想要翘二郎腿也并不困难。蓝电E5还提供5+2的7座布局，前排座椅实现的最大165°靠背放倒，能让其瞬间化身为移动躺椅，随时随地都能舒舒服服的睡上一觉。此外，当第二、三排座椅完全平放之后，后备厢的空间可用性也将让其一次性覆盖更多用途，既能满足一家多口的出行需求，又能在必要时放倒后排座椅，扩展后备箱的储物空间，实用性也不差。

蓝电E5拥有V2L对外放电功能，可以在露营时能充当“移动充电宝”，可以给各种家用电器提供电能，烤架、火锅、投影仪、氛围灯都不在话下，组织全家来一次露营晚会，通电开灯瞬间仪式感拉满。而且它还搭载了HUAWEI HiCar，上车无感连接、智能语音操控、随心畅联视频、远程家居控制等便捷体验都能一车实现。



综上所述，蓝电E5是一款集价格+产品力+用车成本为一体的三好学生，满足当下大多数家庭的购车和用车需求。相信凭借9.98万起的终端交易价，蓝电E5也能成为2023广州车展最靓的仔。