

国内SUV市场热度有目共睹，对于很多家庭而言，买一台SUV能满足多场景出行需求，现如今国产品牌所推出的SUV产品还有高颜值和强动力等诸多亮点，确实要比同价位轿车有吸引力。但国产品牌之间的竞争也很激烈，你追我赶，一个比一个更卷，现在居然插混SUV也能跟自主燃油SUV处于一个价格带了。不仅仅是在15万级市场，就连10万内的价格区间里也出现了插混车的超猛鲶鱼，这就是最近风头正劲的首款10万内中型插混SUV蓝电E5。今天我们就以蓝电E5和长安CS75 PLUS这两款SUV为例，聊聊谁更适合作为国人的10万级SUV。



(蓝电E5)



(长安CS75 PLUS)

从价格来看，蓝电E5在售车型的指导价区间为13.99万-15.19万，这对于一款中型SUV来说已经是很有诚意了，更何况入门款畅享型可享受现金立减优惠4.01万元，也就是说新车最低仅需9.98万元就可以入手，不足10万就能买到一款采用插混动力的中型SUV，试问有几位消费者能够不心动？反观长安CS75 PLUS，以2023款第三代车型为例，指导价区间为12.49-14.99万元，就算是终端也有一定优惠，但是11万多起售价相比蓝电E5是很难凸显性价比了。并且蓝电E5还能上绿牌，不用购置税，这相比长安CS75PLUS而言又省下了1万多的上牌支出。



(蓝电E5)



(长安CS75 PLUS)

现如今消费者在购车时比较关心什么话题呢?我们经过调查发现多数消费者会更关注用车成本，或许是因为经常看到油价上涨的新闻，以及听到身边有车一族的抱怨，这不仅让大家十分关注油耗，更是令新能源车型热度不断提升。蓝电E5是采用比亚迪旗下的弗迪动力插混系统，馈电油耗为5.4L/100km，NEDC纯电续航里程可以达到100km。这些数据已经表明整车的使用成本非常低，比如多数用户每天通勤距离二三十公里，蓝电E5纯电就能跑两三天，晚上回来就插上充电桩充电，并且蓝电E5还能通过手机APP来进行充电管理。所以就相当于城市出行，大部分时候都是零油耗。



(蓝电E5)



(长安CS75 PLUS)

所以说选择蓝电E5等于是拥有了一台纯电动车型，尤其是具备家充条件的用户，就等于是市区内代步与纯电动车型无异，成本还会大大降低，就算是要跑长途，也能凭借着满电满油1150公里的综合续航优势来降低成本。如果各位按照现在92号汽油价格平均8.2元/升左右、家用慢充充电平均0.6元/度来计算，蓝电E5以市区纯电和长途用油综合算下来，约等于每公里花费不到2毛钱。而长安CS75 PLUS就算是1.5T动力版本，加注92号汽油，可按照车主反馈平均油耗8.6L/100km来看，意味着每公里就要多支出5毛+，每年跑2万公里，蓝电E5可比长安CS75 PLUS的用车成本节省将近1万元。如果再考虑极端情况下蓝电E5全年都只纯电跑、不加油的情况，则省下来的用车成本远远超过1万元了。省下的钱，每年都能带着家人出去旅游一趟啊，并且跑得越多，它就省的越多。



(蓝电E5)



(长安CS75 PLUS)

这还只是能耗方面的优势，蓝电E5作为一款中型SUV，从尺寸数据来看，4760\*1865\*1710mm的长宽高和2785mm轴距，已经符合中型SUV主流水准，所以长安CS75 PLUS在长宽高为4710\*1865\*1710mm，轴距为2710mm时，空间方面继续落败。越级的尺寸优势不仅为蓝电E5带来了更宽敞的乘坐空间，同时该车在5座的基础上，还提供同价位少有的7座布局，这能够更好应对三代人出行的用车需求。比如平时就一家三口用的话，第三排可以收起来当大五座车型使用，不仅第二排空间大，坐起来宽敞舒适，而且后备箱可以用“巨大”来形容，如果去买个床头柜啥的，都不用叫货拉拉了，直接放后备箱就行。就算说偶尔应急需要用到第三排，比如平时下班顺路载同事去地铁站的话，第三排就能用起来，并且得益于出色的车内空间优化，大家坐得也挺舒服的。





(长安CS75 PLUS)



(蓝电E5)

最后再来给大家说下两车的品质保障。首先两车都拥有大厂背书，CS75PLUS是长安，而蓝电E5则是赛力斯集团。蓝电E5作为赛力斯集团旗下产品，依托于赛力斯集团的质量管理体系，品质可以放心。

总之，如果说蓝电E5没有这次的优惠，我们还能用“电车省的钱已经用车价提前透支出去了”来拒绝它，但现在它的终端价格来到10万内，仅仅购买成本就比长安CS75 PLUS少了至少1万元，再加上购置税因素，基本上在买车的时候蓝电E5就能节省2.61万左右。而每行驶一公里都是蓝电E5省出来的钱，按照每年2万公里来算，在用车成本上每年也能比长安CS75 PLUS节省1万元左右。至少什么空间、动力等等表现，蓝电E5整体上也是占据优势。说实话，在两车之间，我是真心找不到什么理由拒绝它而选长安CS75 PLUS了。