

我们在过去三年里已经很多次听到了“油电同价”这个概念，说的就是用燃油车的价格去买一台纯电车，但实际车辆买卖的过程中我们却发现，这所谓的“油电同价”电车，要么是定位比同级位的燃油车略低一些，要么是只能跟燃油车的旧款车型同价。然而，在2023年的主流SUV市场里，我们却见证了一场“真·油电同价”时代的启动仪式，而这仪式的开启者便是赛力斯集团旗下的蓝电E5。



对于家庭用车来说，动力是一大核心诉求，在这方面，得益于蓝电E5的中型插混身份，也是有着同级、同价位油车无可比拟的天生优势。除了高效率专用发动机外，蓝电E5拥有一台130kW、300N·m的电动机，而电动机的瞬时爆发能力让车辆在2.91秒内就能突破50km/h时速，实际性能表现可以比肩主流燃油2.0T车型，这在城市用车中是需求度最高的加速区段，面对城市道路上的走走停停，蓝电E5开起来会更省心也省力。



更重要的是，蓝电E5的插混系统是当前市场中最为领先的比亚迪弗迪动力混动系统，这让车辆保持高能的情况下，也成为了10万元以内唯一一款拥有100km纯电续航的插混SUV，城市中使用，可以用零油耗覆盖日常通勤，完全当成一款纯电车使用；而即便是在忘记充电、或者跑长途进入馈电驾驶时，它的WLTC综合油耗也不过5.4 L/100km，换算下来综合能耗不过0.2元/km，比起实际购车价门槛会高出两万多元、油耗来到6.96L/100km的长安CS75 PLUS，能上绿牌、无需购置税的蓝电E5不光是买着更便宜，用起来也更省，单算日常使用成本，一年就能省出1万。



还需要提到的是，从蓝电E5的品质也是非常值得信赖的。作为赛力斯集团旗下车型，得到了赛力斯集团质量管理体系加持。而且赛力斯集团近年来与全球ICT领先企业联手打造高端智能电动汽车，累计销量超过了13万辆，取得了不错的市场口碑。



咱在来看空间表现。其实准确地来说，说蓝电E5油电同价还委屈了它，因为在实际定位上，蓝电E5已经成功落位中型SUV市场的，无论是尺寸规格，还是具体的空间表现，它都稳稳地超过了当前传统紧凑级SUV市场中的燃油产品。关于这一点，我们就拿主流市场的吉利博越L来对比，它其实已经是完成过升级的产品，也是A级市场以空间见长的车型，但即便是这样，车辆的轴距也不过2777mm。而现在，蓝电E5的轴距达到了2785mm，让车辆可以在主流燃油竞品面前迅速建立起乘坐与后备厢空间优势。



具体到座舱内部来看，蓝电E5直接在座舱内带来了长达3144mm的有效乘储空间，在不进行任何座椅调整的情况下，前两排的腿部空间可以达到917mm、885mm，体感宽度没什么太大差别。更重要的是，这样的大空间允许车辆提供实用的第三排，实现“5+2”的灵活布局，让多员出行变得更方便。在不需要第三排时，蓝电E5能快速完成后排放倒折叠，带来乘储大空间；而若是有什么双人远游、途中休憩或是一些家庭的应急储物运输需求，它能实现长达1860mm的后备厢进深，1432L的储物容积不管是在露营时放上双人气垫床来休憩，还是去帮丈母娘买花、办年货，甚至拉小家具家电都是轻松灵活。



写在最后

在通过9.98万元的超低门槛创造了10万级SUV市场、插混SUV的多项“首次”之后，我们看到，蓝电E5没有在产品本身的软硬件开发中区扣成本、降标准，而是沿用同级别，甚至更高级别市场的高标准，让购车价与产品质量脱钩，用“油电同价”的价格标准卖车、用更高的品质标准造车，成为了中型插混SUV市场、10万级SUV市场的颠覆者。