

蓝电E5的异军突起，让我们看到了当前SUV市场的变化趋势：一来，这消费市场是在不断偏向于新能源；二来，这造车市场则在持续搞“军备竞赛”，用更高标准造车、更低价位入市。打开各大垂媒网站APP，在8-15万插混SUV选车的话，蓝电E5的关注度数排名都名列前茅，结合蓝电E5近期开展的限时钜惠活动直接把插混SUV门槛拉低到10万以下，从某种程度上印证了我们开头的说法。当我们将视线放得再开阔些，以欧尚Z6 iDD为例与蓝电E5做一番对比后，不难发现，真正能打动消费者的，还得是价格与价值的综合最优，而蓝电E5恰恰是树立了插混SUV市场的质价比标杆。



从售价上来看，欧尚Z6 iDD的入门门槛是15.58万元，这对于普通家庭来说还是有点偏高，因此今年下半年喊出了12.98万的普及价，但这个力度对于真正开启了油电同价时代的蓝电E5来说，只能算是个小儿科。目前，蓝电E5畅享型购车有4.01万元现金直减优惠，将用户的实际购车成本直接从13.99万元降到了9.98万元，在当下的插混SUV市场上的确是史无前例的，蓝电E5也成为了首款10万内的中型插混SUV，这使得它在与欧尚Z6 iDD的入门款购车门槛对比中，即便考虑到最近欧尚Z6 iDD对增换购用户新推出了1万元补贴，蓝电E5依然能够保持2万元的入门款购车差

价优势。



像大部分人之所以选择SUV，很大程度上在于它的底盘更高、通过性更出色。换句话说，它除了能应付一些城市里的烂路外，也常常会开着前往一些山区、景区或是自然生态区，让用户能够自由地游览大好河山与无限风光。但这个时候，往往也意味着我们需要经历长途跋涉，对驾驶期间的体验感受和能耗成本自然也有着较高要求。

采用了弗迪动力混动系统的蓝电E5在这方面的表现相当出色，不仅给用户带来了平顺丝滑且静谧的驾驶体验，更是让车辆实现了低至5.4L/100km的馈电油耗。毕竟，弗迪动力的插混系统在技术上是非常领先的，堪称是比亚迪几十年的新能源研发集大成者，不仅在宋PLUS DMi等多款热销车型上有搭载，更是获得了年销百万台的广泛认可，这是其他品牌的插混系统在短时间内难以企及的。正是因为纯电、混动、馈电输出中的全面高效率，蓝电E5能把综合能耗成本控制在每公里0.2元以

内，这不就是新能源应该追求的东西吗？



(蓝电E5)

然而，与蓝电E5搭载的弗迪混动所采用的技术路线不同的是，欧尚Z6 iDD现在搭载的以P2电机为核心的混动系统，而这已经是长安在头部产品里淘汰下来的技术路线了。也是因此，它在此前某垂媒的实测驾驶中，遭遇了尴尬的高馈电油耗与动力系统运转噪音较大等问题，9-10L/100km的油耗数据甚至是放在一台紧凑型燃油SUV上都有些偏高了。对于冲着低能耗成本而想买插混SUV的用户来说，即便是有优惠活动，在欧尚Z6 iDD的实际油耗表现面前，想必很多人也要掂量再三而被劝退了。



(欧尚Z6 iDD)

最后需要补充的是，在空间方面蓝电E5也有明显优势。4760mm的车身长度，使得蓝电E5跻身中型SUV级别，相比于欧尚Z6 iDD有61mm的车长优势。更重要的是，欧尚Z6 iDD和大多数插混SUV一样只有5座布局，而蓝电E5在5座布局之外还有7座可选，平时没事的话，独自上下班开车就是大5座，遇到了要邀约三五好友一同来个近郊露营聚会，或是要一大家子出去聚餐的时候，它就会成为一台满足多人出游的大7座，配上能平整放倒的后两排，2-7座之间自由切换，用车灵活不说，就算是逛一趟宜家买点小型家具，蓝电E5也足够了。



写在最后

购车是一项大宗消费，消费者在做决策的时候需要全面考虑价格、品质等综合因素，买车时的低门槛固然重要，买车后的驾驶体验和用车成本也不容忽视，而选择成熟可靠的插混技术自然要比落伍非主流的技术更为明智。相比欧尚Z6 iDD，获得了弗迪动力加持的蓝电E5不仅实现了油电同价，更是在保障最先进动力系统的基础上确保了超低耗用车，再加上一个自由灵活的7座空间优势，蓝电E5能成为目前火爆的插混SUV之选也就不奇怪了。