

都说现在创业就像是入股市，风险是真不小，所以现在很多暂时找不到工作的人都更愿意去打点儿零工、做点儿兼职，风险小还安稳一点。可这打零工毕竟不是长久之计，但投点儿钱做点儿小生意，又不是谁都承受得起，这可如何是好呢？或许风光380是一个好的解决方法。买一台车做点儿小生意或是去跑货运，既算是购入了一项固定资产，也可以最大程度减少未来不可预测的损失，又能够靠着这台车随时改行，无论用车还是赚钱都更加灵活。但是，为什么非得是风光380，而不是其它呢？这理由，我们可以总结为“多、快、好、省”。



“多”指的是车辆配置多，而且它不是只覆盖于一个方向，而是在多个类型的配置上都做到了丰富且实用。就说这用车最为关键的安全性上，除了采用高强度钢笼式车身外，它匹配了同级唯一的主驾驶安全气囊，并可获得后驻车雷达、倒车影像，还在转向系统方面采用了溃缩式设计并支持主动回正，动态用车的每一环都照顾到了。



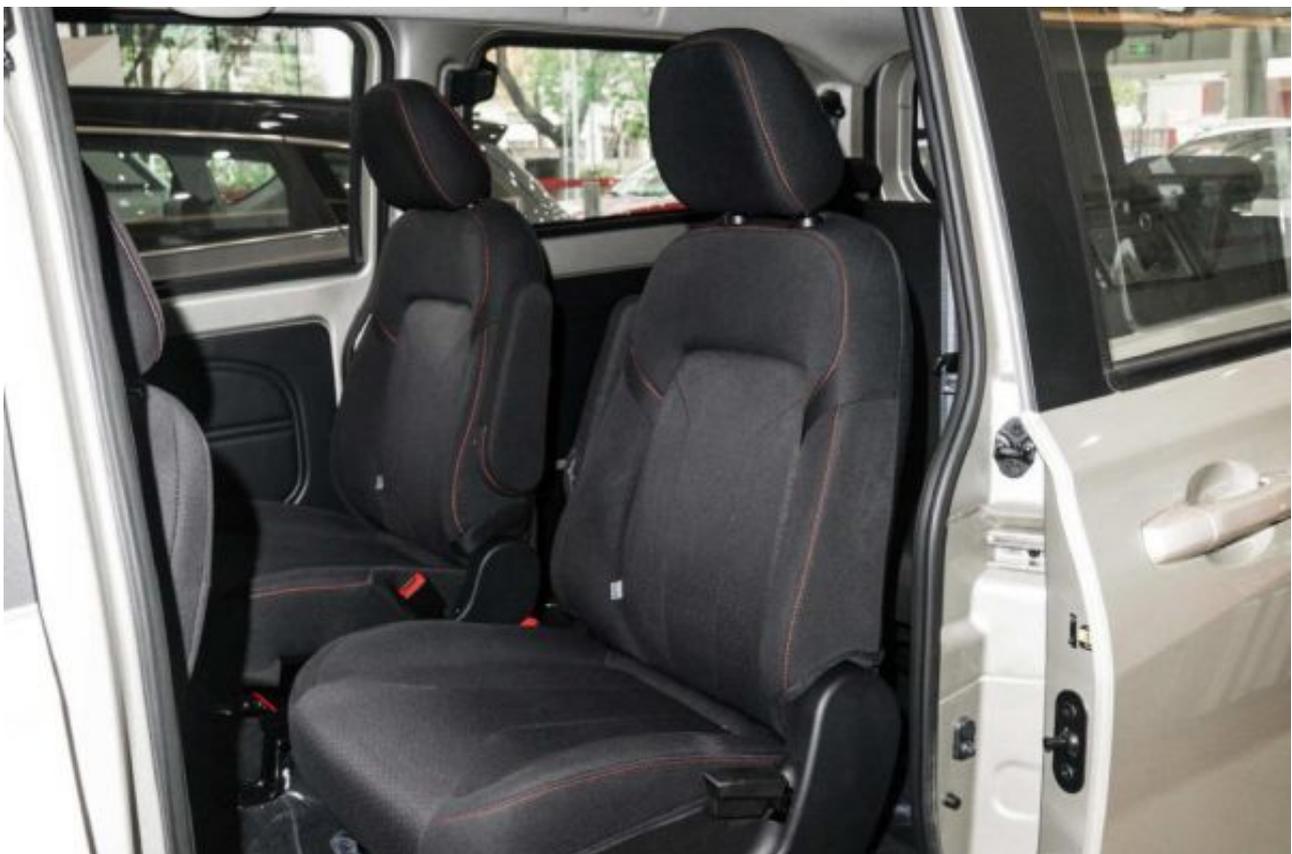
同时，正如我们所说的，风光380还能够获得遥控钥匙/电动车窗等来优化用车便捷性、通过后排空调独立出风口来优化体感舒适，甚至是拥有了10英寸高清大屏+华为HiCar车机互联这套软硬件组合，让车辆能够同时满足家庭乘用车的行车娱乐需求，一台车既用来赚钱，也能成为家庭代步工具。



“快”指的是车辆开得够快，同样是同级最常用的1.5L排量发动机，但风光380的这台1.5L自然吸气发动机，却提供了82kW(112Ps)的最大功率与147N·m的最大扭矩，普遍高于同级别市场产品的同时，匹配上5MT手动变速箱，能够做到起步积极、高速强劲，就算是三排车型拉满7、8个人或是2座车型装满一车货，也都能跑得快、跑得快。



“好”指的则比较宽泛，我们应该用“好用”来指代，而这一点则是在说车辆的空间实用性。风光380本身拥有的4610/1750/1860mm车身尺寸与2850mm的轴距，在同级别市场中就是数据占优的，而通过全新一代智能制造技术平台，车辆获得了更加合理的内控空间，5m³的数据意味着它即便是坐满8个人，仍旧能够放下10个20寸拉杆箱，成为一台营运客运的优选之车。同时，风光380还提供了第二排独立座椅与对应的调节功能，这使得用户能够灵活切换座椅布局，实现载客货物运输之间自由切换，也让未来的用车转行无需换车。当然，这2座/5座/7座/8座的选择，对于风光380的“好用空间”本就已经是一项重要优势了。



“省”指的自然就是这购车成本了，风光380本身是一台4-5万级定位车型，但通过3000元现金直补、5000元增换购补贴，它在年末的实际综合优惠达到了8000元，这使得它实际购车价能够控制在4.48万元起步，5万元的24期0息已经能够完全覆盖购车款，就算是买车的时候手里比较紧张也能先购车、后还钱。



写在最后

最后还需要补充的一点是，前面提到的四点确实可以概括这款车，但风光380在每一个优点上却不止做了这么一点，就说这“省”字上，车辆还有7年20万公里超长质保，车身也用上了环保型水性漆涂装，这些都会在后期用车中替用户省钱，这样多快好省的一台MPV，不是风光380，还能有谁呢？年末优惠还在继续，有需求的朋友们不妨考虑看看~