

冬天，可能是一个让电动车用户感到焦虑的季节，尤其是北方地区。没办法，这是电动车的特性所决定的，就像数码产品的电池一样，电动车的电池在寒冷的环境下也难免会有衰减。然而，有一个新晋的“网红新能源汽车品牌”，高举着“不将就、不妥协、不焦虑”的大旗，向寒冷的冬季发起了挑战。它就是长城汽车旗下的独立新能源品牌——欧拉。

欧拉ORA暖冬行动：限时瓜分百万好礼，进店更享免费检测



欧拉R1 301KM续航版火热上市，当季抢购送大礼

在车展期间的各种汽车奖项评选中，欧拉R1凭借近一年来的卓越表现，不仅将“年度新锐新能源车”、“最具人气新能源车”、“年度精巧新能源车”等重要奖项收入囊中，跻身“2020 全国年度五佳新能源”车型之列，并一举囊括2019年第十届年度汽车总评榜“年度风云车、年度人气车、年度最具性价比新车”三个重要奖项。



ORA 欧拉

欧拉 R1
新一代纯电小车

即时寻乐

欧拉R1 301km
补贴后售价 **6.98万元**

特殊权益

保值换新 购车无忧

前1000名购买欧拉R1 301km车型客户
免费享受1年7折保值焕新服务
(不包含7天无忧回购)

购车礼

[即日起购买欧拉, 至高可享价值万元三重好礼]

预定礼

¥ 3000
订金1000抵2000
1000元交强险礼金
价值1000元三年免费车联网流量

金融礼

¥ 3500
3年免息
至高3500元贴息

增换购礼

¥ 5000
无门槛增换购补贴5000元

为感恩回馈前1000名购买欧拉R1 301公里续航版的用户，即日起至今年12月31日

，欧拉开启"保值焕新，购车无忧"活动，赠送车主1年7折保值回购服务，确保他们用车无忧。同时，车主还可购买"长城金融焕新产品"，享受最高长达3年的5折焕新服务，以及7天无忧回购创新服务。不仅如此，当前用户购买欧拉R1 301公里续航版及其它指定车型，除了可免费获赠充电桩及一年基础流量礼包，更有三重豪礼：一、3000元预定礼，包含订金1000抵2000、1000元交强险礼金、价值1000元三年车联网流量费用；二、3500元金融礼（最高金融贴息3500元）；三、5000元增值换购礼。

华南地区今冬专享：9店联动营销，9重大礼回馈

北方用户有暖冬行动的保障，而本来就很暖的华南地区，欧粉们也能享受到专属福利。自11月下旬以来，欧拉在广州、东莞、佛山、中山共九个店开展联合团购会活动，针对用户购车需求推出"九重礼"政策服务，包括签到礼、集赞礼、万元现金礼、万元金融礼、万元置换礼、畅行礼、特惠礼、保值礼、幸运礼（万元现金礼、万元金融礼、万元置换礼为三选一）；让用户步步有礼、购车无忧。

同时，联动营销还为用户建立了"朋友圈"，物以类聚，人"欧拉"分，这部分用户拥有共同的地缘文化、相近的场景用车需求以及对新能源汽车的认知，无论是用车还是其他方面都有很多相似之处，欧拉为用户提供一个聚合的平台，东莞、佛山、中山组织意向客户免费看车展、夜游珠江，欧拉为用户构建的是生活方式交流平台，不止于车。