

最近小编身边的一位朋友想换台车。他现在开一台紧凑型SUV，由于结婚生了娃，一家人出门的时候愈发觉得现在的车空间不够用了，因此就想换一台空间大的SUV，并且想入手插混SUV，毕竟现在油价越来越贵了。而看了一圈都没找到合适的，要不太贵，要不就是空间小。难道没有两全之选吗？那也不是，赛力斯集团旗下的蓝电E5就是一个很好的选择。



蓝电E5有着中型SUV的大空间，更有同价位唯一7座可选，并且现在为了满足消费者新春购车需求，蓝电E5推出了限时抢购持续放“价”活动，畅享型只要9.98万。蓝电E5以和自主燃油SUV相近，甚至更低的价格，为广大燃油增换购车主带来电车的用车成本和体验，不少车主都在网上表示，蓝电E5这台车用起来是真不错，咱接下来具体来看看车主是怎么说的。



我的第一辆车是一台二手标致508，13款，2.0L+6at，这台车作为我都练手车是足够了。但当时我对这台车是有很多不满的，直到后来这台车自然后，外甥拿了台05飞度给我代步过度一下，我才发现，原来508除了油耗高，那都是优点，真的是没有对比就没有伤害。3w多的价格虽然不高，但毕竟是b级车，还是法系，空间跟操控还有行驶质感各方面都是当前市场10w左右a级家轿比不了的，也正是这台老车，让我后来换新车的时候变的挑剔了很多。

平时经常露营，难免会走点烂路，508虽然开起来哪哪都好，但是轿车的通过性成为一个避免不了的痛点，刮了好几次底盘。还有就是城市路段的高油耗，我没有黄金右脚，所以这车市区我开到13个油，每次等红灯都有点焦虑。最夸张的一次是接女儿放学，来回3km不到的路程，堵了一个多小时，随随便便十几块就没了，这个成本真有点招架不住，这也迫使我在换车计划里会格外注重油耗。

因为要通过性，所以基本定的换车目标是SUV，至少紧凑型，毕竟露营的装备不少，需要大点后备箱。然而紧凑型SUV的油耗也没就没有比较低的，看了好多车友实际使用情况市区随便也要10个油，没办法，看混动，插混增程无所谓，纯电续航最好超过100，差不多也就在今年年中时候吧，那时候宋plus-dmi关注的比较多，后来又等宋pro-dmi冠军版，期间也关注了长安欧尚z6idd，当时z6idd差不多是我能找到的最便宜的混动suv，记得当时低配优惠后裸车大概13w，那时候我的预算也就12w左右，感觉还是有点超预算了，一度也有过退而求其次看宋plus dmi 还有吉利帝豪雷神混动的想法，只是期间去4s店看过，觉得空间上还是差了点，再加上当时辞去了工作，反正有个小飞度开着就继续凑合着。

在那之前从来没听过蓝电，直到9月份头条推送了蓝电9 86w的广告，瞬间就心动了，还是因为期间一直没找工作，购车的欲望还是憋住了，一直到了12月份，陆续收到一些offer，想着年底了，要回老家，全程800多公里，开飞度的话我是真不敢想象的。就找了一个周末跟老婆一起去蓝电看车，我家楼下就是长沙中南汽车世界，好巧不巧，蓝电的4s店离我家直线距离只有几百米，是也算是缘分。

像这位车主，原本开的是标志508，考虑到油耗、通过性问题，又需要大点的后备箱装露营装备，就想换台插混SUV。预算12W左右，看了宋PLUS DM-i、欧尚Z6 iDD等，但是价格还是超了，本来都打算放弃了，不过蓝电E5 9.98W起的广告瞬间让用户心动，后来就是到提车了。从这位车主的选车经历可以看出来，叠加大空间、低油耗、强动力技术，仅10万级的蓝电E5在插混SUV市场，几乎是唯一选。

7座加持，空间表现出色。

蓝电E5的车身三围为4760/1865/1710mm，轴距为2785mm。这个尺寸在同价位里可以说是一流的水平了。更为重要的是，蓝电E5还是同价位唯一的7座可选。大空间和7座加持下，蓝电E5的空间实用性和灵活性的表现都非常出色。



像这位来自重庆的车主，蓝电E5成为了车主婚礼过程的好帮手。首先就是接送亲戚朋友的问题了，蓝电E5有着7座的优势，一次能解决6个人的乘坐，非常方便。还有就是在筹备婚礼的时候，那什么酒水礼盒一箱一盒往车里搬，蓝电E5这后备箱的吞吐能力着实让车主见识到了。



所以这就是蓝电E5的7座布局的灵活性，人多的时候可以应急，多坐两个人往往可能就意味着能少开一台车或者少来回一趟。而平时需要搬运点什么时候，第二、三排座椅收起来后，后备箱纵深可达到1860mm，容积可扩展至1432L，搬运东西更方便。



蓝电E5的大空间，除了日常使用更加方便外，还能解锁更多的体验。像这位湖南长沙的车主所说的“后排放平当床车，深度足够，加上可开启全景天窗，夏天郊外看星星的感觉还是蛮不错的，等于解锁了另外一种露营方式。”的确，蓝电E5也是一台非常适合一家人露营的车，首先空间够大，装东西方便，露营的折叠桌、椅子等装备都能装下，玩累了还能进入车内的大床躺着。并且蓝电E5也配备了外放电功能，还能在郊外烤肉或者喝茶等，变成用户的超级露营车、移动躺平床，体验非常不错。

**选蓝电e5旗舰七座的心路历程（二）**

400 6 发布于 湖南 2023-12-28 11:03:10

热门标准 只看楼主

首先就是有7座可选，我在之前的用车场景中是多次遇到需要座6-7个人的情况的，虽然不多，但是有比没有好，比5座多花2k这个投入还是值得的，这个比亚迪宋跟z6 idd都没有，再就是后排可以放平当床车，深度足够，加上可开启全景天窗，夏天郊外看星星的感觉还是蛮不错的，等于解锁了另外一种露营方式。

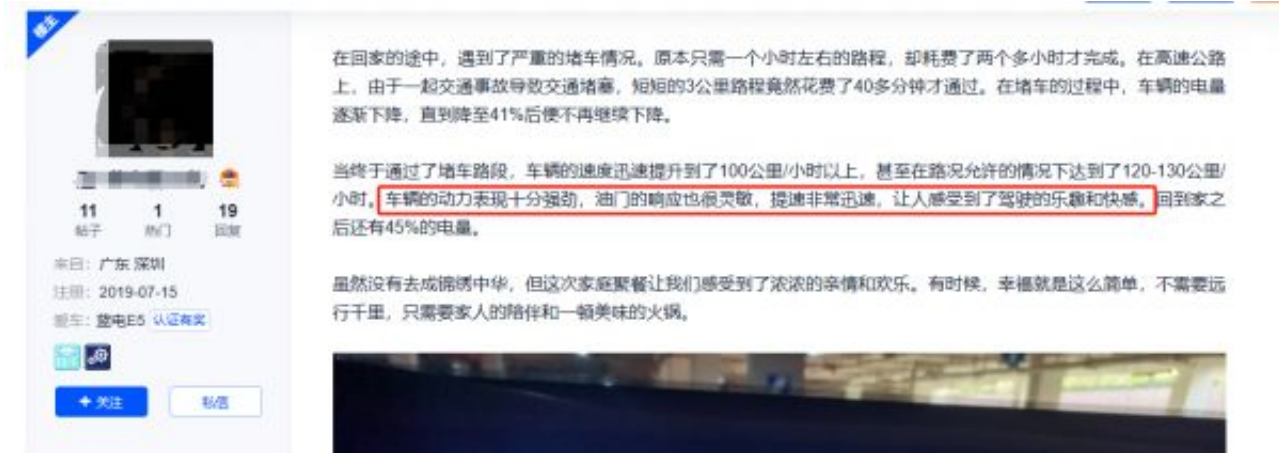
还有就是e-cvt，对我来说，买这台车的



动力快，还省，真正的家用好手？

看完空间表现，动力也是一个非常重要的部分，大部分家庭都想要省油又好开，那蓝电E5能否满足呢？

蓝电E5搭载的是比亚迪旗下弗迪动力的1.5L插混专用发动机和DHT300电混系统，9.98万元的蓝电E5畅享型NEDC纯电续航里程为100km，0-50km/h起步加速只需2.91秒，我此前也试驾过蓝电E5，总的动力表现就是提速快，动力说来就来，在城市道路起步、超车也就是一脚油门的事。像这位深圳网友所说的“车辆的动力表现十分强劲，油门的响应也很灵敏，提速非常迅速，让人感受到了驾驶的乐趣和快感。”高效电机加持下的蓝电E5，拥有不错的动力响应速度和行驶品质感，有效提升日常驾驶体验。



在回家的途中，遇到了严重的堵车情况。原本只需一个多小时的路程，却耗费了两个多小时才完成。在高速公路上，由于一起交通事故导致交通堵塞，短短的3公里路程竟然花费了40多分钟才通过。在堵车的过程中，车辆的电量逐渐下降，直到降至41%后便不再继续下降。

当终于通过了堵车路段，车辆的速度迅速提升到了100公里/小时以上，甚至在路况允许的情况下达到了120-130公里/小时。车辆的动力表现十分强劲，油门的响应也很灵敏，提速非常迅速，让人感受到了驾驶的乐趣和快感。回到家之后还有45%的电量。

虽然没有去成锦绣中华，但这次家庭聚餐让我们感受到了浓浓的亲情和欢乐。有时候，幸福就是这么简单，不需要远行千里，只需要家人的陪伴和一顿美味的火锅。

再接着来看用户们最关心的用车成本方面。消费者选择插电混动车型，就是看中了其可电可油，没有续航焦虑的特点，而且相比于纯燃油车型，插混车型还拥有极低的用车成本。

蓝电E5入门车型起步就给到了100km的NEDC纯电续航，如果你每天的通勤里程不超过30公里，这100km纯电续航就能满足你的日常通勤，3天充一次电就可以了。更为关键的是，蓝电E5在馈电情况下的油耗也仅为5.4L/100km，也要比同价位的油车要省好多。至于有多省呢？咱来看看下面这位车主怎么说的。



这位来自佛山的车主，加满一箱油跑了1108公里，这个表现让车主非常满意。比起车主以前的车，一个月能省下一千加油费。看的出来，这位车主对于蓝电E5的能耗表现非常出色，尤其是在如今油价如此高的情况下，日常代步只用电，这个就足够吸引人了，就能为用户省下一大笔钱。





地区: 佛山  
爱车: 蓝电E5

又到了总结最近能耗情况的时间了，目前车子已经跑了16767公里，油耗情况如下。  
我的车是蓝电E5 2023款1.5L DE-i 旗舰型，在江门开得比较多些。

蓝电E5的油耗还是相当不错的，前段时间加满一箱油跑了1108公里，上下班通勤没在堵车和不开空调的情况下，用了350多块钱，充了15块的电费，这样估算出来是0.32一公里，还是相当不错的，我一般情况一个月开2000公里，油费加电费就500块左右，以前的油车想都没敢想，这一个月都能节省一千块的费用。真的是太香了。



结束语：

在插混车型热销的今天，蓝电E5能将价格下探至9.98万元，说明了蓝电E5的产品力还是很强的，还共享赛力斯质量管理体系，产品品质遥遥领先。其超低的用车成本，以及宽敞灵活的座舱表现成为众多小空间油车车主的增换购首选，如果你的购车计划还没完成，别等了，趁着现在有限时优惠可享受，考虑一下蓝电E5吧？