临近年关,身边不少朋友都在喜提新车,巧的是身边的两个朋友都提了蓝电E5,网上一查,这款车果然市场热度很高,1月连续两周荣登10-20万混动SUV销量周榜前五。也看到很多新进的蓝电E5车主在下决心之前,有的关注了同级其他插电式混动SUV,有的则是关注传统燃油SUV,结果就是在充分了解这款车之后,居然纷纷果断放弃了之前看的那些产品,最终选择了蓝电E5,不得不承认这转化率确实挺高的。带着很多疑虑,我也跟这些车主做了深入的交流,下面来看看他们为什么会看上蓝电E5的。



都是插混SUV,但这个不到10万

这批蓝电E5的首购车主,都有一个比较统一的思想,那就是想要一台插混SUV,图的是可电可油的多元化出行方式,以及比传统油车更省油、省钱的优势。

在购买蓝电E5之前,他们其实看了很多同级别的插混SUV。像下面这位车主,在购买蓝电E5之前,分别考虑了宋Plus-dmi、长安欧尚Z6

idd等,不过都犹豫太贵了而放弃。也确实,像2023款冠军版DM-i 110KM 旗舰型来说,指导价15.98万元,算上终端5000元优惠,实际裸车价是15.48万元,这些车主纷纷表示严重超预算了。后来车主偶然间看到了蓝电E5的9.98W的广告,一下子就被种草了。



因为要通过性,所以基本定的换车目标是SUV。至少紧凑型的,毕竟需置的装备不少,需要大点多后备箱。然而紧凑型SUV的油耗也设就没有比较低的,看了好多车友实际使用情况市区随便也要10个油,设办法,看混动。插混增程无所谓,纯电域就最好超过100,差不多也就在今年年中的时候吧,那时候来plus-dmi关注的比较多。后来又等来pro-dm冠军版,期间也关注了长安数尚z6idd,当时z6idd差不多是我能找到的最便宜的混动suv,记得当时低配优惠后裸车大概13w,那时候我的预算也就12w左右,感觉还是有点超预算了,一度也有过退而求其次看秦plus dmi 还有吉利帝豪富神混动的想法,只是期间去4s店看过,觉得空间上还是差了点,再加上当时辞去了工作,反正有个小飞度开开就继续凑合着了。

在那之前从来没听过蓝电,直到9月份头条推送了蓝电990m的广告,瞬间就心动了,还是因为期间一直没找工作,购车的欲望还是憋住了,一直到了12月份,陆续收到一些offer,想看年底了,要回客家,全程800多公里,开飞度的话是我是不敢想象的,就找了一个周末跟老婆一起去蓝电看车,我家楼下就是长沙中南汽车世界,好巧不巧,蓝电的4s店商我家直线距离只有几百米,是也算是缘分。

蓝电E5恰好赶上了超值钜惠,开"新"过年活动,为感恩回馈用户,满足消费者新春购车需求,特给出限时抢购持续放"价"扶持政策。该活动延续至2024年2月29日,其中畅享型限时抢购价只要9.98万,比欧尚Z6 iDD节省3万元,最最重要的是,蓝电E5搭载的可是比亚迪多款明星车型同款弗迪动力,足够成熟可靠。



在新能源大趋势下,虽然说这款车是新品牌,但是也不是随膝便便冒出来的,在看到这有个品牌之后,我们也是了解 到这款蓝电E5是深度搭载华为hicar3.0车载系统,配备了比型的M-I超级混动系统。在两位大格的加持下,蓝电E5是 有底气的,在我们看来这个也是加分项。这数对比比型加速plusDM-I,是同一个混动系统,不同的是电机的马力相对 小一点点,当时我们心里也是十五十六,两者之间抉择了很久,就决定都去试驾对比,我老公也说驾驶下来的感受差 别不大,但是在价位和空间上,蓝电E5还是占优势,才敲定了这款蓝电E5。



有不少车主告诉我,纵观整个插混SUV市场,蓝电E5比其他入门级插混SUV购车价格省3-4万,比主流插混SUV至多能省6万,这可是从购车预算方面让车主感受到实实在在的好处。

而蓝电E5也因此成为目前10万内唯一一款插混SUV,关键还是中型SUV,光是体格就比同级主流插混SUV要更大一些,轴距更是拉长到2785mm。不止是空间大,蓝电E5还有7座座椅布局可选,这对于用户的日常用车就能提供很大的便利之处。就像这位车主说的,家里有老人和小孩,一台7座,刚好坐满,这样就不用两台车出行,省一台车的费用了。



这车长4760mm,宽1865mm,高1710mm,我们选择了是7座的款,因为考虑到有老人,有小孩,一台7座,刚好座 满,这样就不用两台车出行,省一台车的省费用了



还有这位车主,蓝电E5的大空间就成为了车主婚礼的好帮手。首先7座布局,能够方便接送亲朋好友。另外蓝电E5的第二、三排座椅是可以收起来的,收起来后就能形成一个纵深达到1860mm的宽敞后备箱空间,这位车主把酒水礼盒一箱一盒往车里搬,一次性就解决了。



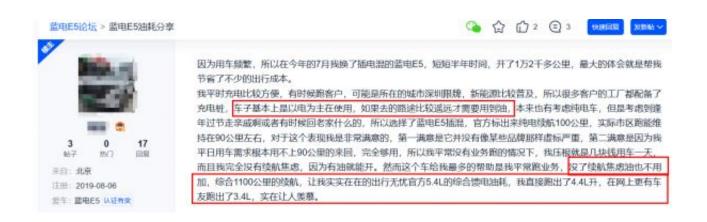
## 比油车省心省钱

我觉得这些车主都是特别会过日子的主儿,但从他们口中得知,蓝电E5不只是买着便宜,用起来那是更经济,其中有不少是打算买燃油车的,但最终还是心动于蓝电 E5带来的省心省钱。

比如说很多车主反馈蓝电E5可免购置税、上绿牌,这就不担心限号、限行的尴尬,每天都能安心开车出门,确实比油车更省心,当然,上牌就能比油车省出1万购置税,够省钱。



还有车主反馈,蓝电E5日常城市通勤就用电,只需2、3天充电一次,根本不烧油,要是完全用电,一年都花不了几百块钱;很多跑长途的车主告诉我,蓝电E5用油油耗也极低,WLTC馈电油耗只有5.4L,关键可油可电,不怕没有充电桩,不用排队等充电;我朋友还算了笔经济账,日常用油,长途用油,综合下来每公里成本不足2毛钱,它用蓝电E5比燃油车1年至少能省1万,5年那就是省5万,有这笔钱干点啥不好啊!



而除了更省心省油省钱,还有很多车主是因为试驾之后决定购买蓝电E5的。比如下面这位车主,去试驾了一次蓝电E5,觉得车子的静音效果好,很安静,动力也是很不错的,0-50km/h加速仅需2.91秒。车主这边试驾了一次就直接下订了。



插混SUV市场揭秘:蓝电E5到底有何独特之处?

## 结束语

从购车、用车层面省了大几万,从全家出行、娱乐性层面体验又远远好于同级其他插混和燃油SUV,自己和家人的多元化需求在蓝电E5面前似乎都不是事儿,你说车主能不高兴吗,而且蓝电E5还有着赛力斯集团的品质背书,所以大家真的可以趁着现在还有巨额优惠扶持,考虑一下这款车。