

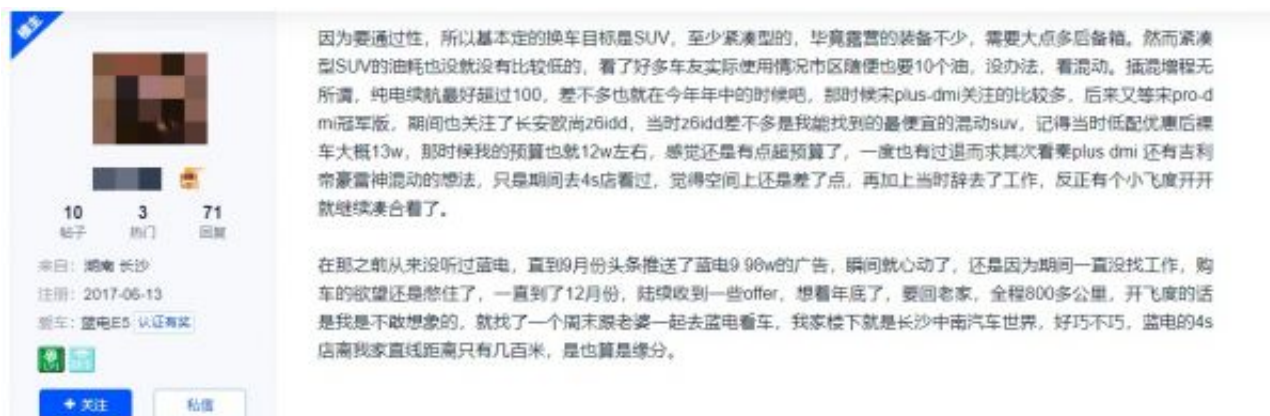
临近年关，身边不少朋友都在喜提新车，巧的是身边的两个朋友都提了蓝电E5，网上一查，这款车果然市场热度很高，1月连续两周荣登10-20万混动SUV销量周榜前五。也看到很多新进的蓝电E5车主在下决心之前，有的关注了同级其他插电式混动SUV，有的则是关注传统燃油SUV，结果就是在充分了解这款车之后，居然纷纷果断放弃了之前看的那些产品，最终选择了蓝电E5，不得不承认这转化率确实挺高的。带着很多疑虑，我也跟这些车主做了深入的交流，下面来看看他们为什么会看上蓝电E5的。



都是插混SUV，但这个不到10万

这批蓝电E5的首购车主，都有一个比较统一的思想，那就是想要一台插混SUV，图的是可电可油的多元化出行方式，以及比传统油车更省油、省钱的优势。

在购买蓝电E5之前，他们其实看了很多同级别的插混SUV。像下面这位车主，在购买蓝电E5之前，分别考虑了宋Plus-dmi、长安欧尚Z6idd等，不过都犹豫太贵了而放弃。也确实，像2023款冠军版DM-i 110KM 旗舰型来说，指导价15.98万元，算上终端5000元优惠，实际裸车价是15.48万元，这些车主纷纷表示严重超预算了。后来车主偶然间看到了蓝电E5的9.98W的广告，一下子就被种草了。



蓝电E5恰好赶上了超值钜惠，开“新”过年活动，为感恩回馈用户，满足消费者新春购车需求，特给出限时抢购持续放“价”扶持政策。该活动延续至2024年2月29日，其中畅享型限时抢购价只要9.98万，比欧尚Z6 iDD节省3万元，最最重要的是，蓝电E5搭载的可是比亚迪多款明星车型同款弗迪动力，足够成熟可靠。

1 帖子 0 热门 15 回复

来自：广东 佛山
注册：2023-04-19

+ 关注 私信

在新能源大趋势下，虽然说这款车是新品牌，但是也不是随随便便冒出来的，在看到这个品牌之后，我们也是了解到这款蓝电E5是深度搭载华为hicar3.0车载系统，配备了比亚迪DM-i超级混动系统。在两位大佬的加持下，蓝电E5是有底气的，在我们看来这个也是加分项。这款对比比亚迪宋plusDM-i，是同一个混动系统，不同的是电机的马力相对小一点点，当时我们心里也是十五十六，两者之间抉择了很久，就决定都去试驾对比。我老公也说驾驶下来的感受差别不大，但是在价位和空间上，蓝电E5还是占优势，才敲定了这款蓝电E5。



有不少车主告诉我，纵观整个插混SUV市场，蓝电E5比其他入门级插混SUV购车价格省3-4万，比主流插混SUV至多能省6万，这可是从购车预算方面让车主感受到实实在在的好处。

而蓝电E5也因此成为目前10万内唯一一款插混SUV，关键还是中型SUV，光是体格就比同级主流插混SUV要更大一些，轴距更是拉长到2785mm。不止是空间大，蓝电E5还有7座座椅布局可选，这对于用户的日常用车就能提供很大的便利之处。就像这位车主说的，家里有老人和小孩，一台7座，刚好坐满，这样就不用两台车出行，省一台车的费用了。

车主



2 0 20
帖子 相册 回复

来自：广东 惠州
注册：2017-08-13

+ 关注 私信

这车长4760mm,宽1865mm,高1710mm,我们选择了是7座的款,因为考虑到有老人,有小孩,一台7座,刚好座满,这样就不用两台车出行,省一台车的省费用了



还有这位车主，蓝电E5的大空间就成为了车主婚礼的好帮手。首先7座布局，能够方便接送亲朋好友。另外蓝电E5的第二、三排座椅是可以收起来的，收起来后就能形成一个纵深达到1860mm的宽敞后备箱空间，这位车主把酒水礼盒一箱一盒往车里搬，一次性就解决了。

车主



地区：重庆
爱车：蓝电E5

发表于2023-12-21 20:22:02 回复16 浏览1794

我家小蓝是旗舰七座版，它是我的婚礼见证者，也是结婚过程中的好帮手。订婚的时候媳妇儿家人要求看家，但我们两边老家真得确实有点远，差不多3百公里的路程。看家的话媳妇儿的亲朋都会代表过来，怎么接送他们是一个头疼的问题。选择公共交通确实不太方便，要转好几次车，而且到时候娘家人印象也不好。最后把心一横，就安排的私家车接送，算上我们自己的这一辆车，总共5台车，7座的小蓝，一下就解决了6个人的安排。而且新能源在乡村还不太普及，他们也觉得很新奇。筹备婚礼的时候，我才真正认识到小蓝的后备箱吞吐能力，酒水礼盒一箱一箱往里搬，一次性就解决了。婚礼当天7座的小蓝也发挥了搬渡车的作用。因为婚礼是在城里办的，老家的亲戚上来不太方便，小蓝就担负起了车站一酒店的接送使命。亲戚们对小蓝的乘坐舒适度表现都还挺满意，行驶过程中非常安静，底盘很平。

比油车省心省钱

我觉得这些车主都是特别会过日子的主儿，但从他们口中得知，蓝电E5不只是买着便宜，用起来那是更经济，其中有不少是打算买燃油车的，但最终还是心动于蓝电E5带来的省心省钱。

比如说很多车主反馈蓝电E5可免购置税、上绿牌，这就不担心限号、限行的尴尬，每天都能安心开车出门，确实比油车更省心，当然，上牌就能比油车省出1万购置税，够省钱。



还有车主反馈，蓝电E5日常城市通勤就用电，只需2、3天充电一次，根本不烧油，要是完全用电，一年都花不了几百块钱;很多跑长途的车主告诉我，蓝电E5用油油耗也极低，WLTC馈电油耗只有5.4L，关键可油可电，不怕没有充电桩，不用排队等充电;我朋友还算了笔经济账，日常用油，长途用油，综合下来每公里成本不足2毛钱，它用蓝电E5比燃油车1年至少能省1万，5年那就是省5万，有这笔钱干点啥不好啊!

蓝电E5论坛 > 蓝电E5油耗分享

3 帖子 0 热门 17 回复

来自：北京
注册：2019-08-06
爱车：蓝电E5 认证车友

因为用车频繁，所以在今年的7月我换了插电混的蓝电E5，短短半年时间，开了1万2千多公里，最大的体会就是帮我节省了不少的出行成本。

我平时充电比较方便，有时候跑客户，可能是所在的城市深圳限行，新能源比较普及，所以很多客户的工厂都配备了充电桩，车子基本上是以电为主在使用，如果去的路途比较遥远才需要用到油。本来也有考虑纯电车，但是考虑到逢年过节走亲戚啊或者有时候回老家什么的，所以选择了蓝电E5插混，官方标出来纯电续航100公里，实际市区跑能维持在90公里左右，对于这个表现我是非常满意的，第一满意是它并没有像某些品牌那样虚标严重，第二满意是因为我平日用车需求根本用不上90公里的来回，完全够用，所以我平常没有业务跑的情况下，我压根就显几块钱用车一天，而且我完全没有续航焦虑，因为有油就能开。然而这个车给我最多的帮助是我平常跑业务，没了续航焦虑油也不用加，综合1100公里的续航，让我实实在在的出行无忧官方5.4L的综合电油耗，我直接跑出了4.4L升，在网上更有车友跑出了3.4L，实在让人羡慕。

而除了更省心省油省钱，还有很多车主是因为试驾之后决定购买蓝电E5的。比如下面这位车主，去试驾了一次蓝电E5，觉得车子的静音效果好，很安静，动力也是很不错的，0-50km/h加速仅需2.91秒。车主这边试驾了一次就直接下单了。

1 帖子 0 热门 15 回复

来自：北京
注册：2023-04-11

+ 关注 私信



在我观望期间，朋友给我看了蓝电E5的预售推文，其中有一点，可油可电，满油满电的情况下可开1150公里，这也太符合我的要求了吧，就是我平时在市区上下班代步，我用电，我出门时，用油，这样又能节省出行成本，又没续航焦虑，在之家了解车子的基本信息后，我到了家里就近的4S店看车了，当时他们店里只有一台黑色的试驾车，黑色车子我不是十分喜欢，不过也试驾了，车子静音效果很好，很安静，动力也是很不错的，0-50公里提速2.9秒，0-100公里提速7.4秒，真的被百就是一瞬间的事，我只试驾了一次，就下单了。

结束语

从购车、用车层面省了大几万，从全家出行、娱乐性层面体验又远远好于同级其他插混和燃油SUV，自己和家人的多元化需求在蓝电E5面前似乎都不是事儿，你说车主能不高兴吗，而且蓝电E5还有着赛力斯集团的品质背书，所以大家真的可以趁着现在还有巨额优惠扶持，考虑一下这款车。