

最近有一台号称是“SUV油电同价开创者”的中型插混SUV，在车友圈子里是迅速火出圈了，2024年就迎来开门红，荣登10-20万混动SUV销量周榜前五，它就是赛力斯集团旗下的中型插混SUV蓝电E5。而这“油电同价”指的则是其入门款车型畅享型，在享受到4.01万元巨幅现金立减优惠之后，能以9.98万元这个与同级燃油车相近，甚至更低的购车价交付到消费者手中。而且不光讨论度极高，在蓝电E5车主圈子里，对这台车的口碑评价也很是不错。

2024年1月1日-1月14日 中国市场10-20万混动SUV车型销量

排行	品牌	车型	销量
01		宋PLUS DM-i	10265
02		宋 Pro DM-i	8718
03		深蓝S7	3671
04		银河L7	2526
05		蓝电E5	1743
06		哈弗猛龙	1521
07		欧尚Z6 iDD	1402
08		零跑 C11 增程	1369
09		哈弗枭龙MAX	634
10		领克06 Remix PHEV	616

数据来源：保监会新车交强险上牌量



先说实际的购车成本，其实很多车主都是瞄准蓝电E5价格实惠划算去的。像这位山东车主的选车经历：“开始关注蓝电E5后，发现这个价位的蓝电E5全是优点。15万以内的插混、七座(含六座)车，蓝电E5是绝无仅有的存在”，优惠后9.98万元起的蓝电E5，不仅是10万内唯一中型插混SUV，还是10万以内唯一买得到的纯电续航百公里的中型插混SUV。

蓝电E5论坛 > #2023我提的车#千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙见金，我与蓝电的不解之缘

4 帖子 0 热门 30 回复

来自：山东 滨州
注册：2023-02-25

[+ 关注](#) [私信](#)

我一直觉得，抛开价格谈质量，这是个伪命题。适合自己的才是最好的。开始关注蓝电E5后，发现这个价位的蓝电全是优点。15万以内的插混、七座（含六座）车，除了蓝电还有奇瑞瑞虎8 PRO新能源，但十万以内的，只有蓝电E5。

有了购车意向以后，我开始吹枕边风，先和媳妇达成一致后，再向老人渗透，对于这个车，大家第一印象是“这啥车？没听过。”（所以，还是希望厂家加大活动力度，除了找网红代言外，加大户外广告和电视媒体投放力度）。慢慢解释后，家人从疑惑变得更疑惑了😂。哈哈，开玩笑，大家比较支持的。

想看现车，一开始以为是省会城市才有，没想到，我们地市也有。然后去店里看了一次，大致谈了谈，试驾都没有。几天后，4s店打电话，十分钟谈了优惠力度，就订车了。

后来车来了，家人特别是孩子，对内饰颜色又有不同意见，我是力排众议，最后选了自己的颜色。随后网店立马买了脚踏、行车记录仪等用品。

提车过程很简单，俩小时全部搞定。提车后，立马加满油，开回家后，孩子非常兴奋，爬上车，在各排座转圈跑来跑去，已经对未来的旅游充满了憧憬。



关于城市通勤用电的表现，我们可以参考下面这位车主，保持了良好充电习惯，回家就给连上家充电桩的精打细算派，纯电通勤、只用晚上的低电价补能，蓝电E5是真能做到每公里就花几分钱。就算没有充电条件、忘记充电也不用担心，作为同级少有NEDC纯电续航达到100km的车型，蓝电E5能够满足大部分市区通勤场景，基本3、4天充一次电，就足够当作纯电车使用。

蓝电E5 2023款 1.5L DE-I 110KM旗舰型 7座 认证

2023-12-24 首次发表

13600km 行驶里程	3.1L 百公里油耗	19.0kWh 冬季电耗	60公里 冬季续航	14.58万 裸车购买价	2023-07 购买时间	重庆 购买地点
-----------------	---------------	-----------------	--------------	-----------------	-----------------	------------



最满意

使用成本相当低，我以前的55，平时上下班油耗接近8个，一公里算下来6毛多了。现在换成蓝电E5了，每天就充电上下班，一公里算下来才几分钱，因为在家充电嘛，半夜很便宜

即便在馈电状态下，蓝电E5也有着完全碾压燃油车的实力表现，这位山东的车主就以专业的标准，测试了蓝电E5的真实馈电油耗。室外温度5-8度，车主和同事一共俩人。全程空调24度，2挡风。使用标准驾驶模式，动能回收适中，发动机智能保电60。出发前油箱满油，电量80，全程将近400km，全程车速100km/h以上。经过测试，蓝电E5的馈电油耗仅5.6L/100km，这还是在冬季开空调、全程高速的工况下，要是城市路况下，蓝电E5的油耗还能更省。

蓝电E5论坛 > 分享一下真实高速油耗。用事实说话



还没有爱琴(DJ款混动)

最近百公里综合能耗

100 km/h

5.8 + -0.6 = 5.6

19 kW

62% 55km -1023km READY 3348.0 km 000 11214 km

来自：山东 淄博
注册：2012-12-25
爱车：蓝电E5 认证有实
奔奔
风光580

在短途用电，长途用油的综合用车方式下，蓝电E5的平均每公里综合能耗成本还不到2毛钱，要是一年真开上2万公里，相比同级别的燃油车，开一年就能省下1万元，若是按照目前国内5年的换车周期算，那可就是5万，这都够再给家里添置一台小型纯电代步车了。

车主

2023-12-27发布于：蓝电E5车友圈

评价车型：蓝电E5 懂车帝 4.14分 ★★★★★ 优秀

外观	★★★★★ 4.00分	配置	★★★★★ 3.00分
操控	★★★★★ 4.00分	内饰	★★★★★ 4.00分
空间	★★★★★ 5.00分	动力	★★★★★ 5.00分
舒适	★★★★★ 4.00分		

【尚不满意】
有个快充就好了，平时在家里没事，我家里有充电桩，如果回老家，高速服务区只有快充，休息的时候可以补充电，没有快充只有焦虑了；再就是智能化再多来点就更优秀了

【最满意】
动力优秀，我平时红绿灯一躺下去，走老远了，发现后面的兄弟们刚过斑马线呢，价格贵的便宜的都等我先走；空间大，后备箱完全塞满儿童的乐高啊，娃儿一般都在后面睡觉，不生闷气的，我量了下高度，二排放到有1.9米，完全可以当床睡，真方便

【购车经历】
看了油车又看电车，尝试的心理，而且跟油车价格差不多，买了开始还忐忑呢，现在好了，后悔没早换电车

【驾驶感受】
唉，动力强，开不起大排量油车，蓝电E5给我补齐了我的大排量梦想

【乘坐体验】
真心做的不多，就是在开，反正空间大，娃儿睡得香一天

【保养】
做过首保了，还算用心4S店

【油耗】
城市都用电，开过一次长途，跑110-120码，油耗在5.9的样子

【续航】
续航完全够用了，我跟媳妇上下班一骑也才来回45公里的样子，我开能开接近90公里，我媳妇能开90多公里

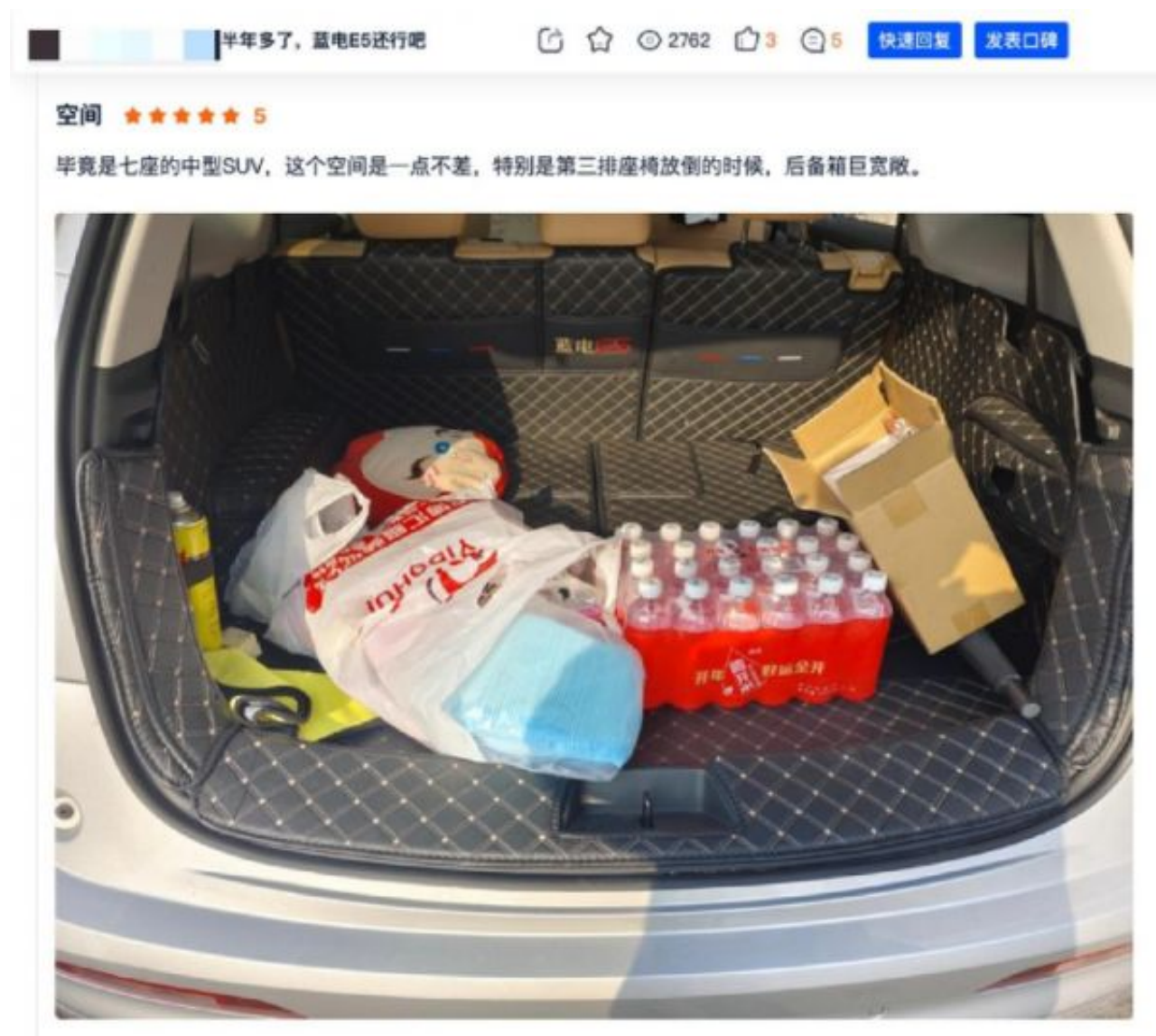
【提车价格】
提车价格就不提了吧，那会买得早，早买早享受了，只有这么看了。

而在我们所看到车主反馈里，对于蓝电E5这套来自比亚迪旗下的弗迪动力，由1.5L专用发动机与DHT300电动机为核心的插混系统，除了都在夸能耗、油耗低之外，它的动力性能也是能令人满意的。因为电动机的充分参与，对于那些无论是因为成本，还是因为油耗问题而“开不起”大排量车的车主来说，蓝电E5同样能带来不输于大排量燃油车的强劲的动力表现，发动机最大功率81kW，最大扭矩135N·m，电机最大功率130kW，最大扭矩为300N·m。而且跟这位车主一样，大部分车主也都谈到了这台车在动态驾驶环节，整体的舒适稳定性却控制得很不错，像这位江西车主感受的，“在低速行驶时，车辆切换电动模式，此时车辆的加速非常顺畅，而且几乎没有噪音。馈电后，发动机与电动机共同驱动车辆。这种驾驶方式让我在驾

驶过程中感受到了一种全新的舒适感。”



除了动力、底盘的表现，蓝电E5的大部分车主都提到了购车时对于空间的诉求。蓝电E5有着4760mm同级最长车身与2785mm超长轴距，更有同价位唯一7座可选。除了应急乘坐外，日常的第三排也能像这位车主所说的那样实现完全平整放倒，放倒之后就会有一个超大号后备厢，这些东西放进去其实都没占用多少空间，真要搬运个什么大件，蓝电E5是真的会更方便。



还需要提到的一点是，蓝电E5还搭载了HUAWEI HiCar，智能化方面的表现也不错。在谈到这一点时，也有车主赞赏了它对于高效用车等方面的优化，也用视频展示了它对于高德导航、QQ音乐、哔哩哔哩等软件的支持，让蓝电E5不光有低价、省钱、大空间等优势，也能保有用车乐趣。

5月份提的车没有什么价格上的... 11787 3 8 快速回复 发表口碑

智能化 ★★★★★ 5



汽车之家

配置方面也相当采用7+12.3英寸中控液晶屏、全景天窗、智能语音、胎压监测，深度搭载HUAWEI HiCar3.0系统也使得车载互联更加便捷和高效，提升了驾驶的便捷性和安全性。

写在最后

其实除了我们看车主展示的这些实际用车反馈外，蓝电E5还提供了像V2L对外放电等特殊功能，这些都会帮助车辆更好地承担起SUV多路况驾驶、多场景用车的需求，也正是有了这些细枝末节的用心，还有共享赛力斯质量管理体系，产品品质遥遥领先，蓝电E5在众多新能源SUV里脱颖而出，在市场中保持持续高热度，也在用户中博得了良好口碑。