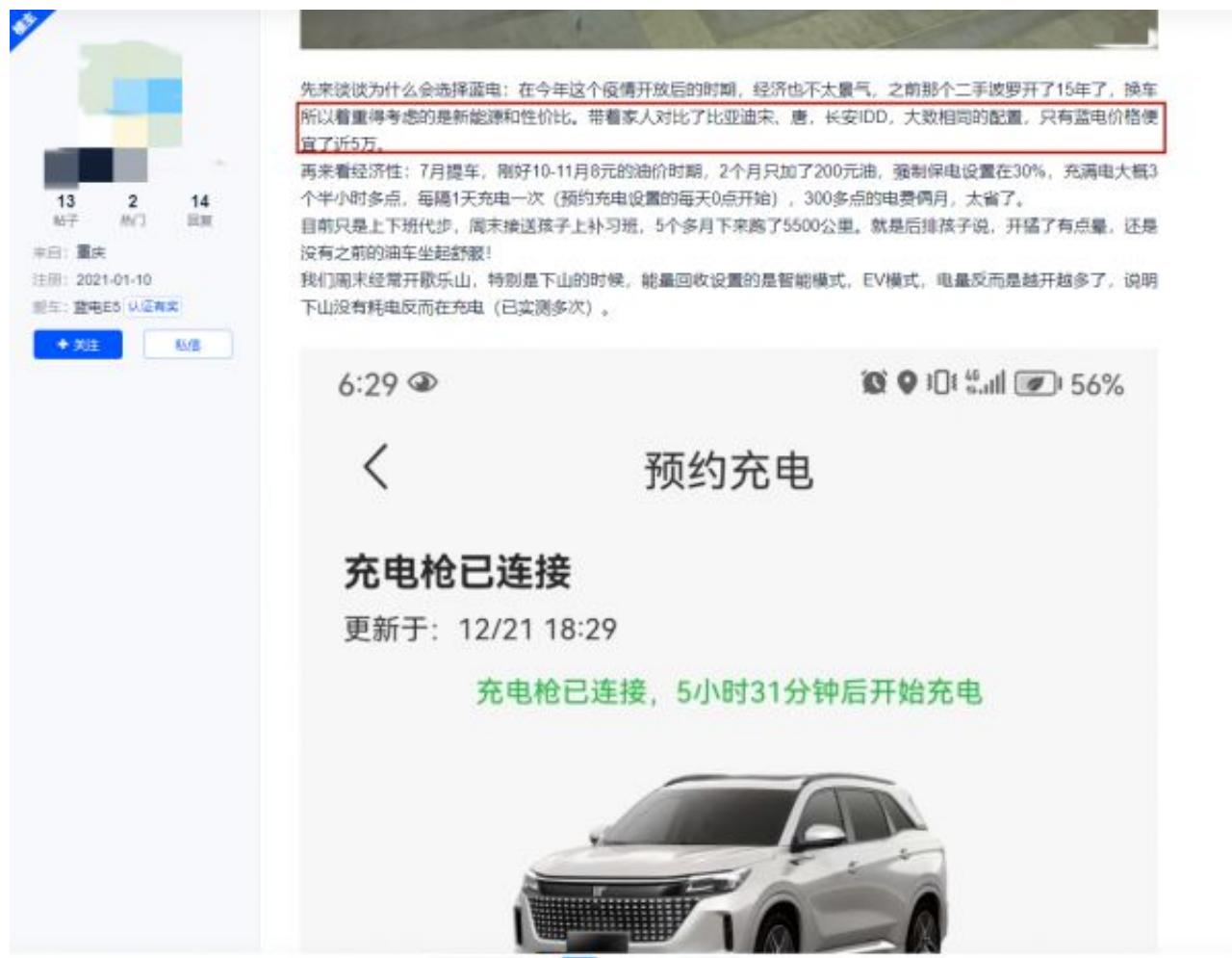


近两年，大众对新能源汽车的接受度越来越高，尤其是用车成本实惠又没有续航焦虑的插混SUV，受到了更多消费者的青睐。最近，赛力斯集团旗下的中型插混SUV蓝电E5，就以不到10万元的入手价格，下探到燃油车价格领域，吸引了很多首次购车消费者的关注，高居10-20万级混动SUV销量榜单TOP5。

而在我们的进一步了解中，发现蓝电E5也有着不错口碑，很多本来想买其他混动车，甚至刚开始想买燃油车的车主，最后都选择了这台车。那么，蓝电E5到底有何过人之处呢？我们来看看真实车主怎么说。



其实纵观当前市场，并不乏实力出色的插混SUV，而蓝电E5之所以能力压同级，吸引更多用户，一个重要原因之一是这款车拿出了更高的价格诚意。在巨额优惠政策加持

下，蓝电E5的入手门槛只有9.98万元，成为唯一10万以内能买到的中型插混SUV，占据明显价格优势，与其他入门级插混SUV相比，蓝电E5能够便宜3、4万，与同级主流插混SUV相比，蓝电E5更是能够省下5、6万元。而这一点我们也能从一位重庆车主的评价中得到证实，该车主带着家人对比了宋PLUS DM-i、唐DM-i，欧尚Z6 i DD后，了解到大致相同的配置，只有蓝电E5性价比最高价更优，最终才决定选择蓝电E5。

在新能源大趋势下，虽然说这款车是新品牌，但是也不是随随便便冒出来的，在看到这个品牌之后，我们也是了解到这款蓝电E5是深度搭载华为HiCar 3.0车载系统，配备了比亚迪DM-i超级混动系统。在两位大佬的加持下，蓝电E5是有底气的，在我们看来这个也是加分项。这款对比比亚迪宋plus DM-i，是同一个混动系统，不同的是电机的马力相对小一点点，当时我们心里也是五五开，两者之间犹豫了很久，就决定都去试驾对比，我老公也说驾驶下来的感受差别不大，但是在价位和空间上，蓝电E5还是占优势，才敲定了这款蓝电E5。

还有一个方面，则是因为蓝电E5在保持价格优势基础上，还搭载比亚迪旗下弗迪混动系统，在核心的三电系统方面，有着更可靠的品质和安全保障。比如这位来自广东的车主正是了解到蓝电E5配备了比亚迪DM-i超级混动系统，还深度搭载HUAWEI HiCar车载系统后，冲着这两点加分项认定了蓝电E5。可见，蓝电E5品控有比亚迪、华为大厂背书，而且共享赛力斯质量管理体系，产品品质遥遥领先，也是能吸引用户的重要原因。

油车、电车、混动车之间，我还是选择了插电混动蓝电E5！

1.2万 35 发布于 重庆 2023-04-23 22:06:02

热门标签 只看楼主

同等价位的预算到底买油车、电车、还是混动车？各位老司机们你们买车之前有考虑过这个问题吗？当时我买车的预算就在15W左右。毕竟不想车子成为我生活中的一种负担，当时觉得买油车可能会更加的保险，毕竟油车这么多年来的市场，各方面都比较成熟对吧，肯定是什么大问题所在的，可是感觉油价越来越贵，即使是我买了，每个月用下来油费也不少，就是所谓的买得起可是也养不起啊，买了不仅油费是个问题，每年大大小小的保养费用也是够让人头疼的，毕竟现在大环境不好，钱包是越来越紧张啊。买电车又感觉续航短了又怕开半路上没电就尴尬了，特别是像我这样比较有旅程焦虑的估计都不敢开的太远，老家又是在山区，充电也不方便，而且出去长途旅游也会是一大问题。后面综合考虑下来还是油电混动的好，不仅没有旅程焦虑，而且油耗也不会很高，上绿牌还免购置税，经济实用性更强。



而一些本来属意油车，最终却选择插混的车主，则是被蓝电E5拥有比油车更实惠的用车成本，以及没有续航焦虑的便利性吸引。从这位重庆车主评价中，我们能够看到，该车主本来也是想购买油车，后来出于对用车经济性的考虑，认为蓝电E5没有旅程焦虑，且油耗也不高，还能享受上绿牌免购置税政策，与油车相比之下，显然蓝电E5的经济性和实用性都更出色。



在实际用车过程中，蓝电E5还能以短途用电，长途用油的综合方式出行，平均算下来，蓝电E5的每公里综合能耗成本还不到2毛钱。并且蓝电E5的馈电油耗只有5.4L/100km(WLTC)，远远低于同级油车，兼顾更高的燃油经济性。当然，要是想极致省钱，蓝电E5 NEDC工况下有着100公里的纯电续航里程，足够城市里日常将其作为纯电车使用，正如这位广东车主表示，蓝电E5一个月只需要一百多电费就能保证日常出行，比油车实实在在省下1000多元油费。如果按照广东车主的用车成本来计算，蓝电E5一年至少比油车省下一万多元，5年就能省下5万+，一台纯电代步车的钱就出来了。

关于可油可电这方面是我关心的问题，销售详细给我介绍了蓝电E5的工作原理，纯电续航110公里，综合续航1150公里，对我来说日常出行的话纯电续航已经够用了，平时上下班来回三十多公里，可以只用纯电行驶，三天左右充一次电，大大降低用车成本，就算出远门也没有问题加油就行了，省去了纯电车沿途找充电桩的烦恼，告别里程焦虑。

帖子 1 回复

来自：云南 临沧
注册：2022-02-14
购车：风光S560 认证卖家

+ 关注 邮件

同样，这位来自云南的车主也表示到，在购车时，蓝电E5可电可油是他比较关心的一方面，根据这位车主的用车反馈，他购买的蓝电E5旗舰型的NEDC纯电续航为110km，WLTC综合续航1150km，已经足够他的日常需求，平常该车主上下班用纯电出行，三天左右才充一次电，大大降低了用车成本，并且出远门直接加注燃油就能对蓝电E5补能，补能方式比纯电车、油车都更多元化，也省去了沿途找充电桩的烦恼。

2 赞同 1 热门 5 回复

来自: 云南 陈逸
注册: 2022-02-14
爱车: 风光S560 认证车主

关注 私信

△充电口

销售给我介绍蓝电E5有外放电功能，可以转化为220V家庭用电，这点让我眼前一亮。对于我这种喜欢野炊的人来说，这个功能能够很好的解决用电问题，到时候可以把用电的灶具带上，不用再费时费力生火。



另外，蓝电E5作为一台中型SUV，有着4760mm同级最长车身与2785mm超长轴距，具有明显空间优势，打造出更宽敞舒适的内部乘坐空间，还有很重要的一点，蓝电E5还是同级唯一可选7座的车型，这样满载时能够承载二胎家庭的三代成员，平时也可以将第三排座椅收起来，当作5座车型使用。



同时，蓝电E5的二排座椅放倒后，后备箱纵深可达到1860mm，容积可扩展至1432L，这样一来，蓝电E5还能改造为大床房，并支持对外放电，随时化身露营神车，满足户外用电需求。这位云南车主也提到，蓝电E5能支持220V家庭外接用电，让他眼前一亮，对于他这类喜欢户外野炊的用户来说，蓝电E5能够很好解决户外用电的问题，相当方便实在。



总结：通过以上新车主反馈，我们能够看出，与同级插混车型相比，蓝电E5占据明显价格优势。与燃油车相比，蓝电E5的用车经济性和便利性也更胜一筹。而且，蓝电E5是当前市场上首款价格在10万以内的插混SUV，首购车主也没有太大压力，正是这些优点，让蓝电E5能够力压其他SUV车型，吸引了更多用户。可见，与同级相比，蓝电E5确实是一款物超所值的产品。